



ENAGIC
GLOBAL
E-FRIENDS

Vol
289

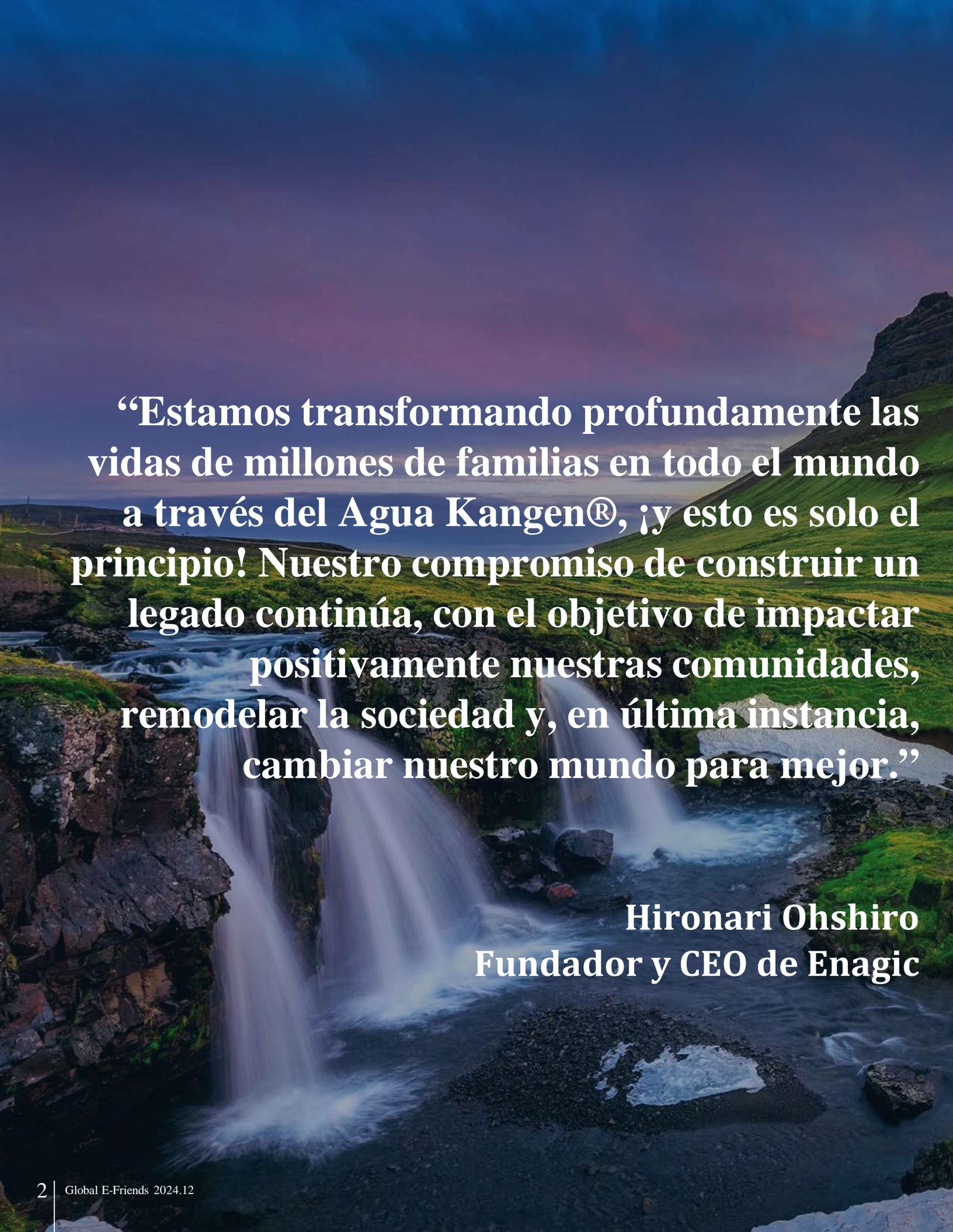
Dic.
2024



Confía en el Proceso

**El 6A2-4 Samuel Yeung Construyó
Sistemas para Ayudar a su Equipo a
Crecer en toda China**





“Estamos transformando profundamente las vidas de millones de familias en todo el mundo a través del Agua Kangen®, ¡y esto es solo el principio! Nuestro compromiso de construir un legado continúa, con el objetivo de impactar positivamente nuestras comunidades, remodelar la sociedad y, en última instancia, cambiar nuestro mundo para mejor.”

**Hironari Ohshiro
Fundador y CEO de Enagic**

Mensaje del Sr. Ohshiro

¡Abrazen el Crecimiento y la Renovación en el 2025 manteniéndose enfocados!

A medida que nos acercamos al 2025, nuestro viaje con el Agua Kangen® exige un enfoque inquebrantable y un compromiso estratégico. El camino hacia el éxito requiere disciplina, como un navegante experto trazando un curso a través de aguas desafiantes.

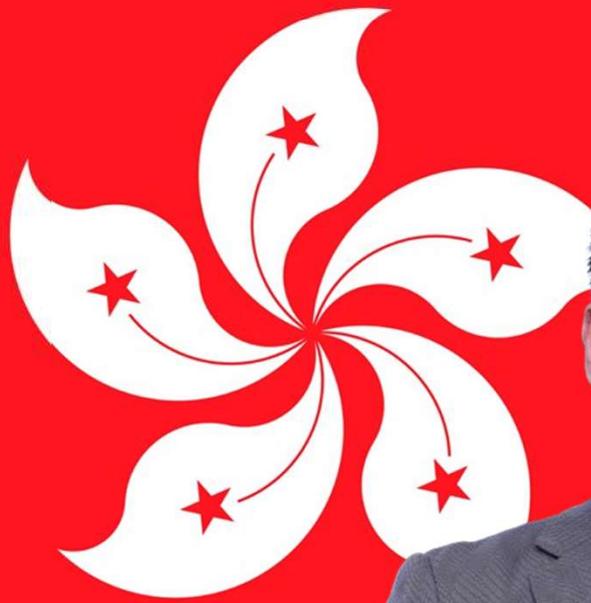
El 2024 ha sido un año de construir conexiones y sentar bases sólidas. Ahora estamos en el umbral de un potencial extraordinario, con nuestra misión de promover la Salud Verdadera más que nunca. La temporada navideña presenta tanto oportunidades como desafíos: un momento para reconectar con los seres queridos mientras mantenemos nuestro impulso profesional.

Como Distribuidores Independientes, su éxito es una responsabilidad personal. Si bien las redes de apoyo son invaluable, los verdaderos logros surgen de la dedicación individual. Mientras Enagic inicia su próximo capítulo transformador de 50 años, los invitamos a visualizar su papel en este viaje notable.

Las oportunidades que tenemos ante nosotros son expansivas. Nuestro plan de compensación patentado de 8 puntos ofrece un potencial de crecimiento y un impacto sin precedentes. Esto no se trata simplemente de negocios; se trata de revolucionar la salud y el bienestar, un vaso de Agua Kangen® a la vez.

Manténganse disciplinados. Manténganse enfocados. Abrazen la renovación que representa el nuevo año. Mientras otros celebran con libaciones temporales, brindaremos por la transformación duradera, con el Agua Kangen® como nuestro catalizador para el cambio. Tomen tiempo. Manténganse comprometidos. Terminen con fuerza. Su potencial es ilimitado.

Hironari Ohshiro
Fundador y CEO de Enagic



La Historia de Cambia Tu Vida

6A2-4
Samuel Yeung

En enero del 2015, el 6A2-4 Samuel Yeung recibió una invitación inesperada de un antiguo contacto de negocios, el 5A Ivan Chow, quien le presentó el Agua Kangen®. Samuel quedó impresionado y, a pesar de una “situación financiera ajustada,” compró un SD501 para su familia.

En ese momento, él dirigía una cadena de tiendas de bebidas. “Cada día era extremadamente ocupado y muy estresante, casi no tenía tiempo personal, ni siquiera en días festivos, y no podía pasar tiempo con mi familia.”

Samuel estudió intensamente el Agua Kangen® y el plan de compensación patentado de 8 puntos de Enagic. Decidió hacer un cambio por su bienestar y el de su familia. Dice: “Después de entender todo a fondo, en julio del 2015 comencé oficialmente mi negocio con Enagic, dedicándome por completo a promover el Agua Kangen®.”

El inicio de Samuel en la Distribución Independiente fue lejos de ser típico. “Cuando comencé mi negocio con Enagic, no tuve la suerte de muchos Distribuidores Independientes que cuentan con un patrocinador o líder para guiarlos en este negocio,” comenta. “Mi patrocinador e incluso el patrocinador de mi patrocinador ya se habían ido, así que tuve que comenzar desde cero.” Sin embargo, logró descubrir cómo hacer funcionar el negocio.

Aprendió a realizar demostraciones del Agua Kangen® viendo videos en YouTube. Esto lo llevó a crear presentaciones en PPT para demostraciones de agua, diseñar folletos promocionales y organizar información básica para presentarla a clientes potenciales. “Comencé a agendar citas con clientes para compartir el Agua Kangen®,” comenta. “El primer cliente de mi negocio con Enagic fue el hermano de mi esposa, Leslie. Estoy agradecido por la confianza inicial de Leslie, eligiendo creer y estar dispuesto a compartir el Agua Kangen® conmigo. Ahora, él también se ha convertido en un destacado líder 6A2-3 en mi equipo.”

Al comienzo de compartir Agua Kangen®, todo iba perfectamente porque se basaba en la confianza de los amigos que me rodeaban”, comenta Samuel. Sin embargo, después de alcanzar el rango 4A, enfrentó su primer obstáculo en el negocio. “Pasé más de dos meses sin vender ni una sola máquina de Agua Kangen®”, dice. “Por mucho que intentaba encontrar clientes, seguía sintiéndome derrotado. En ese momento, realmente estaba perdido, sin dirección y sin saber cómo avanzar. Pensé en rendirme, pero no podía hacerlo. Me preguntaba: con un producto tan bueno y



una plataforma de negocios tan fantástica, ¿por qué no podía tener éxito en mi negocio de Enagic como otros lo habían logrado?”

Para superar este estancamiento, Samuel empezó a buscar métodos diferentes para implementar. “Siempre que tenía tiempo, iba a la oficina de la sucursal de Hong Kong para observar cómo otros distribuidores compartían los productos con los clientes y cómo presentaban la oportunidad de negocio de Enagic”, explica. “Cada noche antes de dormir, reflexionaba y analizaba las razones detrás de cada transacción exitosa y fallida. Después de aprender de manera persistente y resumir durante un tiempo, comencé a encontrar un método que me funcionaba. Finalmente, recuperé la confianza perdida”.



Samuel considera abril del 2018 como otro punto de inflexión crucial para su negocio independiente. Huang Xia, líder 6A2-2 de Shanghái, lo contactó a través de un artículo que él promovió y se unió al equipo. “Su incorporación permitió que mi equipo se expandiera rápidamente a mercados en varias ciudades de China”, dice Samuel. Esto llevó a que otros líderes destacados en la línea descendente de Huang, como Qin Yu, un líder 6A2-2 basado en Beijing, también se unieran a su equipo.

Para continuar expandiendo el negocio a un ritmo acelerado, Samuel implementó un programa integral de capacitación y educación para su equipo, lo cual dio frutos.

- “Organizamos seminarios mensuales titulados ‘Agua Kangen® y Salud’ en hoteles de diferentes ciudades de China, que combinan capacitación en línea y presencial”.
- “Hemos establecido hasta 15 Centros de Experiencia de Agua Kangen® en varias ciudades. Al compartir agua de calidad con más familias, atraemos a más personas interesadas en Enagic para unirse a nosotros en la realización del concepto de la Salud Verdadera de Enagic”.
- “Hemos desarrollado un sistema de marketing de Agua Kangen® adaptado al mercado chino y hemos establecido un sistema de servicio postventa”.



“Estoy agradecido de haber conocido a Enagic. Agradezco al Sr. Ohshiro por crear una plataforma de negocios tan fantástica que ha permitido a mi familia y a mí lograr salud física, salud financiera y salud emocional”, dice Samuel. “El negocio de Enagic es realmente una excelente oportunidad. Quiero agradecer a mi esposa por su apoyo en mi negocio de Agua Kangen®; quiero agradecer a mi líder, el 6A2-5 Eric Wong, por apoyar a mi equipo. Y, lo más importante, quiero agradecer a todos mis socios de línea descendente, porque gracias a ustedes estoy donde estoy hoy. Avancemos juntos, construyamos el futuro unidos y ayudemos a más personas”.

Samuel tiene grandes planes para el futuro. “Haré todo lo posible para apoyar a mi equipo, ayudarlo a expandirse en el mercado más rápidamente y asistir a más socios del equipo a alcanzar el rango de 6A”, dice. “El objetivo del equipo es ayudar a 5,000 familias a usar Agua Kangen® el próximo año, logrando la Salud Verdadera”.



Perfil del Distribuidor China



Huang Xia
6A2-2

Huang Xia, residente en Shanghái y 6A2-2, conoció a Enagic en el 2018 cuando un amigo en Canadá compartió un artículo en WeChat titulado "¿Por qué tantas celebridades están usando esta máquina de agua?". Curiosa, hizo clic en el enlace y quedó "profundamente fascinada".

Anteriormente, Huang trabajó en una empresa de medios durante 10 años y gestionaba un salón de belleza. Aprendió sobre Agua Kangen® y el plan de compensación patentado de 8 puntos de Enagic. Se puso en contacto con Samuel Yeung, 6A2-4, en Hong Kong y compró dos ionizadores de agua, uno para ella y otro para compartir Agua Kangen® con sus clientes en su salón de belleza.

Aunque amaba sus ionizadores de Agua Kangen®, al principio no consideró que la Distribución Independiente fuera su enfoque principal. Sin embargo, el éxito temprano cambió su perspectiva. "En los primeros tres meses, vendí 20 máquinas, lo que me hizo muy feliz", comentó. "Compartí esto en WeChat, y muchos amigos se acercaron a mí para obtener información. Los clientes que compraron las máquinas también me refirieron a otros". A principios del 2019, Huang vendió su salón de belleza y se convirtió en una Distribuidora Independiente a tiempo completo.





Pronto visitó la sede de E8PA en Okinawa y las fábricas de Enagic en Okinawa y Osaka, Japón. “Quería comprender mejor la fortaleza de la empresa y sus productos”, dice Huang. “Conocí a muchos distribuidores de Enagic de todo el mundo, lo que me dio gran confianza”.

Cuando regresó a su hogar en China, Huang dedicó tiempo y esfuerzo para cultivar nuevos clientes. “Compartí Agua Kangen® en restaurantes, cafeterías, casas, empresas e incluso en la calle”, comenta Huang. “En cualquier lugar que podía. Patrociné eventos y conocí nuevos amigos mientras demostraba la máquina de agua”. Tuvo un gran avance en Beijing, donde una persona compró 10 ionizadores después de ver su demostración. Un cliente en Shanghái adquirió 20 máquinas en una sola ocasión. Finalmente, tras alcanzar el rango 6A en unos meses, un amigo de un amigo, Qin Yu, compró un ionizador y se convirtió en un gran defensor de Enagic. Ahora, Qin tiene un rango de 6A2-2 y ayudó a reclutar al Equipo de Dalian y al Equipo de Beijing para unirse a su equipo en crecimiento.



Huang ha visto lo contagioso que puede ser el entusiasmo por el Agua Kangen® y la Distribución Independiente. “Muchos clientes compran varias máquinas para ellos mismos, sus familias y para compartir con amigos”, comenta. “Mis clientes me ayudan a recomendar las máquinas a sus amigos porque las encuentran extremadamente útiles”.

Huang se esfuerza personalmente para seguir haciendo crecer su negocio. “He instalado máquinas de agua en más de 30 ciudades de China y personalmente guío a cada cliente en el uso de la máquina”, explica. “Establezco conexiones individuales con los clientes para brindarles soporte continuo, y ellos están satisfechos con las máquinas, lo que los hace más dispuestos a compartir. Creo que este es el encanto de Enagic”.

Ella y su equipo han contribuido al crecimiento de la presencia de Enagic en China. “Abrimos tiendas Kangen en Dalian, Beijing, Tianjin, Xinjiang, Shaoxing y Tangshan”, dice Huang. “En el futuro, abriremos más tiendas Kangen, principalmente para apoyar a los distribuidores locales en el desarrollo del mercado, promocionar el agua y presentar la oportunidad de negocio”.

Desde el 2023, Huang también ha contribuido a organizar numerosas presentaciones a gran escala de productos y oportunidades de negocio en toda China, con una participación que va desde 10 hasta 150 personas.

En junio y septiembre pasados, incluso ayudó a liderar dos grupos que visitaron las instalaciones de Enagic en Japón. “El equipo del evento del 18.º aniversario de la sucursal de Hong Kong consistía en casi 40 personas”, comenta. “Muchos socios subieron al escenario para recibir reconocimiento”.

“Estoy muy agradecida con mi patrocinador, Samuel, por presentarme un producto y un proyecto tan maravillosos”, dice Huang. “Es paciente y responsable, como un mentor cariñoso, siempre dispuesto a ayudarnos a resolver cualquier problema que enfrentemos”.

Los miembros del equipo de Huang están ubicados en diferentes ciudades de China, incluidas Hong Kong, Shanghái, Beijing, Dalian, Guangzhou, Changsha y Xinjiang. Se comunican frecuentemente en línea a través de Tencent Meeting y realizan seminarios presenciales. “La atmósfera dentro de nuestro equipo es muy buena”, comenta Huang. “Nos llevamos bien tanto profesional como personalmente. Nos hemos unido gracias a la confianza”.

Huang se ha propuesto como meta personal alcanzar el rango 6A2-3 para el 2025. “Soy una persona que anhela la libertad, no le gustan los trabajos estresantes, ama viajar y hacer amigos”, expresa. “Mi objetivo en la vida es lograr libertad de tiempo y financiera, ¡y creo que Enagic puede ayudarme a lograrlo!”





Perfil del Distribuidor India



Gurjant Singh Huf

6A2

Suratgarh es una ciudad en el distrito de Sri Ganganagar, en Rajasthan, conocida como la "Ciudad del Algodón" y el "Tazón de Grano" debido a sus contribuciones agrícolas a la India. Sin embargo, el 6A2 Gurjant Singh Huf ha seguido caminos mucho menos agrarios en su carrera hasta ahora. Anteriormente trabajó en un departamento eléctrico en Rajasthan. Después de conocer Enagic y el Agua Kangen® a través de 6A2 Sushil Saharan, se inspiró para convertirse en un Distribuidor Independiente. Fue impulsado por los productos de la compañía y las oportunidades disponibles a través del plan de compensación patentado de 8 puntos de Enagic.



Gurjant realizó su primera venta a un buen amigo, 6A Sohan Singh, y desde entonces ha crecido enormemente como distribuidor. Atribuye su éxito al sistema de soporte educativo desarrollado por líderes como Sushil, Rajendra Kumar Dhankar, y su "gran gurú" Shalibhadra Nagori. Este sistema incluye programas como:

- DTP: Programa de Capacitación para Distribuidores
- RTP: Programa Residencial de Capacitación
- RVDP: Programa Residencial de Desarrollo de Visión
- PTP: Programa de Capacitación de Productos
- LDP: Programa de Desarrollo de Liderazgo

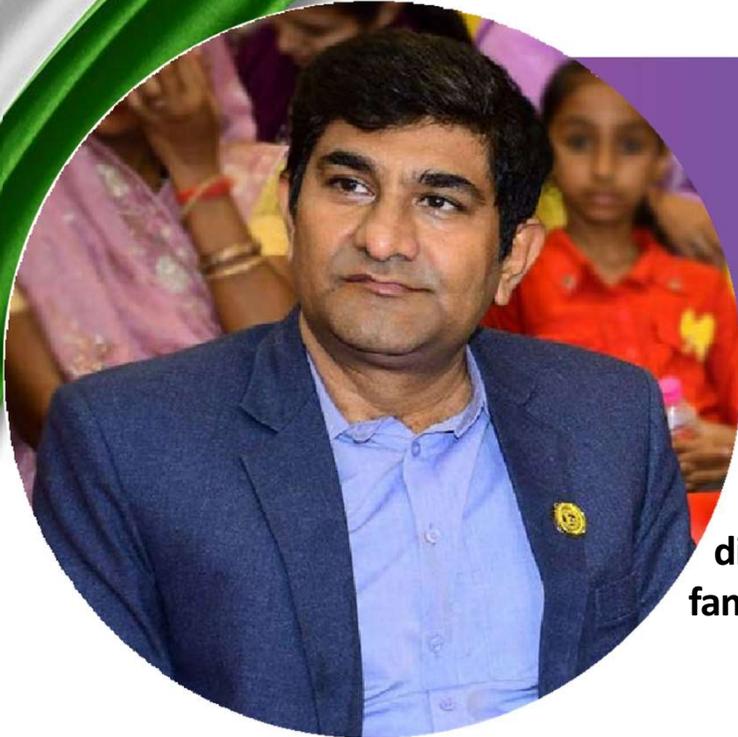
“Cada mes nos reunimos con los principales líderes de nuestro equipo, hablamos sobre los objetivos mensuales y celebramos a quienes alcanzaron las metas del mes anterior”. Su plan está funcionando.

Actualmente, Gurjant cuenta con cuatro 6As en su equipo. Gurjant se fijó como objetivo personal alcanzar el rango de 6A2-3 en el 2025, al mismo tiempo que brinda apoyo a los miembros de su equipo y desarrolla más actividades para ayudarlos a avanzar en sus trayectorias con Enagic.





Perfil del Distribuidor India



Rajveer Singh

6A

6A Rajveer Singh creció en Rajasthan, un estado del norte de la India que limita con Pakistán. Pasó la mayor parte de su vida en el distrito de Bikaner y ha residido en Sikar con su familia durante los últimos seis años.



Anteriormente trabajó en ventas para concesionarios de automóviles durante 18 años, ascendiendo hasta el puesto de Gerente General. Durante la pandemia del 2020, su salario se redujo drásticamente y se vio obligado a hacer un cambio. Afortunadamente, en diciembre del 2021, el 6A Madan Puri Goswami le presentó el Agua Kangen® y la Distribución Independiente. “Descubrí que era la mayor solución a mi problema”, dice Rajveer. “Me di cuenta de que al hacer este trabajo también puedo recibir bendiciones de las personas”. Se inscribió como Distribuidor Independiente y comenzó a compartir el Agua Kangen®.



Rajveer vendió su primer ionizador de agua K8 a Rakesh Choudhary. Rajveer dice: “Vi la pasión y la calidad de liderazgo en esa persona y comencé a trabajar con él.” Rakesh ahora tiene el rango 6A. Rajveer ha podido aplicar las habilidades que desarrolló en Distribución Independiente.

“La experiencia que obtuve de los concesionarios de automóviles antes de Enagic y el sistema de gestión de equipos fue muy útil para mí,” dice Rajveer. Su MBA en Ventas y Marketing también ha demostrado ser valioso.

Rajveer ha cumplido suficiente promesa como para renunciar a su trabajo y enfocarse en la Distribución Independiente a tiempo completo. Ahora está completamente dedicado a alcanzar el rango 6A2-8 y aumentar las oportunidades para su equipo. “Hay siete 6As en mi equipo y este número va a triplicarse en el próximo mes o dos,” dice. “Mi objetivo para el 6A2-3 es diciembre del 2026. Para esto, me estoy enfocando en entrenar a los distribuidores y mantenerlos llenos de entusiasmo.”

Para motivar y apoyar a su equipo, Rajveer se mantiene en contacto constante. “Hago una llamada telefónica a mi línea descendente todas las mañanas y les pregunto su objetivo para todo el día”, dice. “Si me necesitan, los contacto y los ayudo. Además, hablo con ellos sobre sus problemas y los mantengo motivados al resolver esos problemas. También doy capacitaciones semanales y mensuales”.

Cuando no está trabajando, Rajveer disfruta leer libros y subir videos a su feed de Instagram y a sus canales de YouTube. Sin embargo, no busca desconectarse por completo. Rajveer también encuentra alegría en preparar presentaciones de PowerPoint para su equipo. Él dice: “Disfruto mucho este trabajo”.





Capacitación E8PA en Singapur: Empoderando a Madres

En noviembre del 2024, el E8PA Training Session organizado en la oficina de Enagic Singapur marcó un punto de inflexión para Distribuidoras Independientes que también son madres. Liderado por el Gerente de Sucursal Kent Liew, el evento tuvo como objetivo empoderar a las madres en su trayectoria empresarial mientras equilibran las responsabilidades familiares.

Un Entrenamiento Diseñado para el Empoderamiento

Kent Liew dirigió el programa con empatía por los desafíos y aspiraciones que enfrentan las madres al equilibrar la familia y la carrera. El entrenamiento se enfocó en:

- **Construcción de Confianza:** Dotar a las madres con habilidades prácticas y conocimientos para sobresalir como Distribuidoras Independientes.
- **Gestión del Tiempo:** Estrategias para maximizar la productividad mientras se prioriza la familia.
- **Habilidades de Ventas y Liderazgo:** Herramientas para generar resultados e inspirar equipos.
- **Transformación de Mentalidad:** Inculcar la creencia de que la independencia financiera y el tiempo en familia pueden coexistir de manera armoniosa.



Un Resultado Récord

El éxito de esta sesión de entrenamiento fue evidente en los resultados de ventas del grupo. Para finales de noviembre, los participantes cerraron colectivamente 43 tarjetas de venta. Este éxito refleja el potencial de este grupo dedicado de madres cuando se les proporciona las herramientas y la orientación adecuadas.

Inspirando Cambio para las Familias

Para muchas madres en el grupo, la sesión de entrenamiento no fue solo sobre tener éxito en los negocios; se trató de recuperar su tiempo, construir un legado para sus familias y crear oportunidades para un futuro mejor. Las estrategias prácticas compartidas durante la sesión de entrenamiento de Liew les dieron el poder de gestionar sus negocios de manera efectiva mientras permanecían presentes para sus seres queridos.



El Camino por Delante

Con este éxito, las madres de este grupo están más motivadas que nunca. Se están llevando a cabo planes para organizar sesiones de entrenamiento y talleres adicionales para seguir fomentando el crecimiento y el empoderamiento. La oficina de Enagic Singapur, liderada por líderes apasionados como Kent Liew, sigue comprometida en apoyar a las madres en su búsqueda de la libertad financiera y un estilo de vida en el que la familia sea lo primero.

Celebrando el Éxito

Este increíble logro es un recordatorio de la fuerza y resiliencia de las madres cuando se les dan las herramientas y oportunidades para prosperar. ¡Felicitaciones al grupo de madres por su éxito sobresaliente, y que vengan muchos más logros en sus viajes con Enagic!



November 2024 New 6A and Above Title Achievers

6A

HOSSEIN HESHMATNEJAD	Australia	DDECO COMFORT 2021 OOD	Europe
MITCHELL G TAAFFE	Australia	THI THUY NGUYEN	Europe
SHAYNA BAIRA	Australia	GLOBAL STAR CO/ KWAN HO CHEUNG	Hong Kong
JAMES CREWS	Australia	SUPREME WATER ENTERPRISE/ MAK WING HUNG	Hong Kong
YOUSSEF MARINELLI	Australia	XU YAN FEN	Hong Kong
DANICA N STEWART 2	Australia	DDTSOI KEI CHUN	Hong Kong
BRENDAN T SHAW	Australia	JI JIA QI	Hong Kong
Sacred Feminine Foundation	Australia	BAI LI NA	Hong Kong
JOANNE MOULD	Australia	G&M SERVICE CO/ PAU WAI KWAN	Hong Kong
NATHAN JAMES DELANEY	Australia	CHOICE OF HEALTH CO LTD/ YIP CHO SIN	Hong Kong
JACKIE-LOU ASTILL 3	Australia	ZHENG BAO LI	Hong Kong
The Real Trading Ltd 3	Australia	SUDHA KUSHWAHA	India
GRACIE EADIE 2	Australia	B V SHREE VIDHYA	India
HANNAH PLUMMER	Australia	DILIP KUMAR BADRILAL SHAH	India
KATRINA N MCANISH	Australia	R.R. ENTERPRISES	India
SVETLANA MATKOVSKAYA	Australia	SURESH KUMAR	India
YULIOLIVE	Australia	SHANTI	India
ELIZABETH PINHEIRO MARIANO 2	Brazil	RAGHU NATH	India
SHERYL M ALEGRE	Canada	SARITA	India
MJSTECHCONSULTANT INC	Canada	NANI NAGENDAR MUMMUDI	India
MOISES GAITE	Canada	KARIVEGADA VENKATESA PARVATHAMMA	India
MARIA ELAMATHAIL	Canada	SUNITA DEVI	India
ISHIOMA J SMITH	Canada	KUMARI BINITA SINHA	India
ELIZABETH ADEJOH	Canada	REKHA DEVI	India
16262724 CANADA INC.	Canada	DEEP TARUNSINGH ADVANI	India
ROSE-ANN PADASAS	Canada	MANOJ KUMAR GUPTA	India
DAVID JOSHUA RICARDO	Canada	CHANDRAKANT RANA	India
CAROLE A MEHAWAJ	Canada	GHANSHYAM NETAM	India
MIHAELA C CEOBANASU 2	Canada	ANKITA RAJGADE	India
FORTUNE GOLDEN EAGLES LTD.	Canada	DEEPAK	India
BETTY & SMASH LIMITED	Canada	UDAY RAM PATIDAR	India
MINOO BASHIRI	Canada	RANJANBEN BHARATBHAI PARMAR	India
MINOO BASHIRI	Canada	ASHOK MEPABHAI DUDHAGARA	India
BAHAREH VAJADEBRAHIMI	Canada	RADHE RAMAN SHUKLA	India
FREEDOM FINDING SOLUTIONS LIMITED	Canada	REKHABEN HEMRAJ VAISHNAV	India
NEUS ELCACHO ROVIRA	Europe	YESHWANT M GOSWAMI	India
ERIKA DE JUAN ESTRELLA	Europe	PREET JITENDRABHAI PATEL	India
JUANA GIRALDO LAMELA	Europe	SAMRIDDI GAS AGENCY	India
JULIA MARTINEZ GUTIERREZ	Europe	SAROJ	India
TINA ROSS	Europe	SANJAYBHAI ANANDBHAI GAJERA	India
SHILA TALAKOUB	Europe	KIRTIBEN SANJAYBHAI VAGHASIYA	India
CAROLINE OJI-KALU	Europe	SWARA ENTERPRISE	India
CAROLINE OJI-KALU 2	Europe	SANVI ENTERPRISE	India
MASUMA AKTER	Europe	RAMESHKUMAR JOKHURAM YADAV	India
JOSHUA MAYERS	Europe	MAGANBHAI HIFABHAI SOLANKI	India
CARIE JANE DEAR	Europe	FATMI KURNIASTUTI S KM	Indonesia
NICOLA TOMBS	Europe	ANNA PUSPITA SUKOCO. SE	Indonesia
SUZANNE COLCLOUGH	Europe	ERNAWATI	Indonesia
MARTINE FAGERBAKKE SKEIE 2	Europe	JULI AHMAD	Indonesia
ELISE JAMT	Europe	CV. ABDULLAH RIDWAN AMAZING TEAM	Indonesia
ANISA MUSTAK PATEL	Europe	武信 智津子	Japan
TO THE DASHES GD SL	Europe	TAN SIEW LING	Malaysia
CELINE SILVANA BENZAKEIN	Europe	GONZALO DIZ PEREZ PORTO 5	Mexico
ALBERTO MUCCIACITO	Europe	BIEN 360 3	Mexico
LAURA GAIGA	Europe	JOHN B ALBA	Philippines
MARZIA PEROBELLI	Europe	VLADIMIR SHABANOV	Russia
DANIEL ZUERCHER	Europe	KHAING YIN MON	Thailand
IONERA	Europe	NGUYEN DANG THUY TAM	Thailand
LUIGI SENSOLI 2	Europe	MORN SONA	Thailand
FREEDOM CREATION LIMITED	Europe	LA THIDA	Thailand
PEMS WELLNESS LIMITED	Europe	MUN MOEU	Thailand
NADINE ROSSBACH	Europe	YI PHOLLA	Thailand
CHRISTIAN BRANDSTETTER 12	Europe	TOEM SEANGKY 3	Thailand
MATTHIAS JOHANNES SIMONER	Europe	LE THI KIM ANH	Thailand
HELENA MOTLOVA	Europe	PHAM THI THU HANG	Thailand
DDLUCIA DASCALU	Europe	BUI THI MAI HUONG	Thailand
DDGEOSTAR CADASTER GRAFIC SRL5	Europe	TRAN VAN TRUONG	Thailand
CATALEYA BUSINESS S.R.L.	Europe	BUI THI MAI HUONG	Thailand
FINING S.R.L. 8	Europe	NGO VAN CHUNG	Thailand

Congratulations to each of you for your outstanding achievement!

TRAN THI QUYNH 4	Thailand
NGO VAN CHUNG 2	Thailand
TRAN THI QUYNH 3	Thailand
NGO VAN CHUNG 3	Thailand
TRAN THI QUYNH 2	Thailand
NGO VAN CHUNG 4	Thailand
TRAN THI QUYNH	Thailand
VO MINH TUAN	Thailand
VU THI THU	Thailand
DINH THI HOANG ANH	Thailand
DDMARIA ELENA MONTOYA	USA
BILL NG	USA
Unilife Global Inc. D3	USA
Unilife Global Inc.	USA
Unilife Global Inc.	USA
DENISE C RUGGIERO	USA
JODI LATOYA LEWIS C	USA
JODI LATOYA LEWIS B	USA
JODI LATOYA LEWIS 3	USA

SUSHMA LIMBU	USA
ELEONOR GERALDEZ JAMES	USA
MARISTELLE GLADYS RABOY-DABALOS	USA
GINA D BERTEZ	USA
MERANIE S CHARLES B	USA
ZIN NWE WIN C	USA
RASHEDUL KHAN 3	USA
OGEMDI C IWObI	USA
MALIHA FARZAM	USA
KATIE L ZATTA	USA
MARGARET E AMOS	USA
SHEA CULLIMORE 4	USA
KELSEY LAVONNE URICK	USA
TRISHA HUNTER 2	USA
MULLEN BEISKER 4	USA
STEPHANIE THOMPSON	USA
WILLIAM HOAG	USA
KAISIA SAKHA	USA
LIEN THI BICH NGUYEN	USA
LIEN LEE	USA

6A2

LUKE FALZON	Australia
The Real Deal Trading Ltd	Australia
JACKIE-LOU ASTILL 2	Australia
N.J. & L.A. TRADING (WA) PTY LTD AS TRUSTEE FOR NJ & L.A. FAMILYTRUST	Australia
JOANNE MAREE MOULD	Australia
JAMES CREWS	Australia
HANNAH PLUMMER	Australia
1402921 B.C. LTD.	Canada
11837656 CANADA INC. 3	Canada
TANIA RAHMAN	Canada
FREEDOM CREATION LIMITED	Europe
HOFSTAETTER AGNES INES 2	Europe
RICHARD BARKER	Europe
TUDORA MIHAILA	Europe
MAITE FUENTE HERRERO	Europe
NICOLA TOMBS	Europe
VAN DOAN PHAM	Europe
MARTINE FAGERBAKKE SKEIE	Europe
JUDIT FERNANDEZ MORCILLO	Europe
CARLO BARIN	Europe
LORENZO FERRARI	Europe
XU YAN FEN	Hong Kong
UNITED STARS INTERNATIONAL CO LTD/ CHENG KAI LEUNG	Hong Kong
HUANG XIA A	Hong Kong
M K SRIRAM	India

CHAINURAM MARKAM	India
ANMOL PUPNEJA	India
DIVYABEN MAYANK KUMAR PATEL	India
ANKITABEN MAULIK RAVAL	India
BHARAT CHANABHAI SORATHIYA	India
SUMDI SHEKHAR SHETTY	India
SAVITA AJIT SINGH	India
SHUKLA RADHE RAMAN	India
PADMABEN KAMLESHBHAI PATEL	India
SUNRISE	India
SANTOSH	India
CV ABDULLAH RIDWAN AMAZING TEAM	Indonesia
ERNAWATI	Indonesia
LEONG WAI HENG .	Malaysia
GONZALO DIZ PEREZ PORTO	Mexico
BIEN 360	Mexico
MARITES OCAMPO .	Philippines
NANG BUNTHA	Thailand
MI MOEY	Thailand
EAN SOKVEN 1	Thailand
TOEM SEANGKY 1	Thailand
PHAM THI THU HANG	Thailand
NGUYEN THU THUY	Thailand
DAVOR S PACEMSKI	USA
ERIK J DEITZ	USA
RASHEDUL KHAN 3	USA

6A2-2

BRODIE L SALNITRO 2	Australia
ROSANNA LOCKHART	Australia
Clint Morgan 2	Australia
WAYSHOWER TRUST	Australia
RYSHEAK LIGHTWON 2	Canada
11837656 CANADA INC.	Canada
MARK IT YOURS COACHING INC.	Canada
LOVINGINABUNDANCE G&D S.L.	Europe
KIRANKUMAR BHIKHABHAI PATEL	India

DEVABHAI NARSHIBHAI TOPIYA	India
AMRUT ENTERPRISE	India
PRITI PAVANI	India
SWETABEN DHRUVKUMAR PATEL	India
CV CUFANG AMAZING TEAM	Indonesia
ERWIN SUTRISNO	Indonesia
KANGEN POWER SDN BHD	Malaysia
NGUYEN VAN KHANG	Thailand
TOMOKO YAMAGUCHI	USA

6A2-3

BRODIE L SALNITRO	Australia
KAREN C MCCALLUM	Canada
BHAGIRATHBHAI AMRUTBHAI PATEL	India

JIGNESH BHIMJIBHAI PAVANI	India
CV. WIKAN KANGEN AMAZING TEAM 3	Indonesia
NGUYEN VAN KHANG	Thailand

6A2-4

MIRACULOUS WATER SOLUTIONS	India
CV. WIKAN KANGEN AMAZING TEAM 2	Indonesia

LIMITLESS LIFESTYLE LLC	USA
-------------------------	-----



Enagic®

2025 ENAGIC GLOBAL CONVENTION

CHULA VISTA, CA • JUNE 20 & 21, 2025

JOIN US FOR AN
UNFORGETTABLE EXPERIENCE!

*Inspiring Speeches and Training Sessions by Top Leaders
Special Recognition Ceremony for New 6A and Above Leaders*

*Exclusive Top Distributor Meetings,
Global Contest VIP Dinner and Much More!*

JUNE 19, 2025:

Pre-Registration, Open House

JUNE 20, 2025:

Breakout sessions/trainings

JUNE 21, 2025:

Global Convention

FOR MORE INFORMATION
VISIT WWW.ENAGIC.COM

EARLY BIRD
(ENDS 12/31/2024) \$199

GENERAL ADMISSION
(START 1/1/2025) \$299