



ENAGIC GLOBAL E-FRIENDS

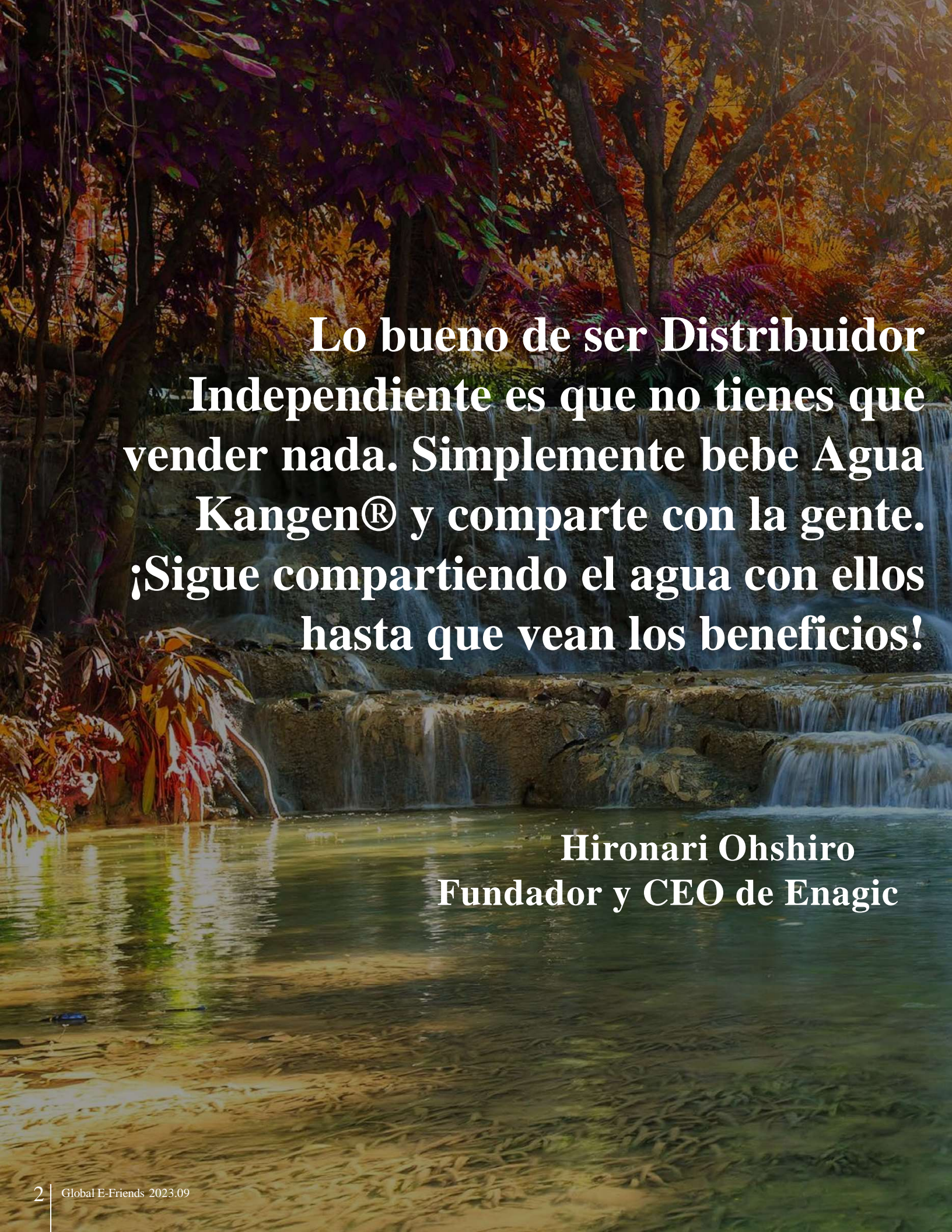
Vol
274

Sep.
2023



Guía “Integridad y Confianza” El camino para la 6A2-4 Heng Neang Heng, Camboya





**Lo bueno de ser Distribuidor
Independiente es que no tienes que
vender nada. Simplemente bebe Agua
Kangen® y comparte con la gente.
¡Sigue compartiendo el agua con ellos
hasta que vean los beneficios!**

**Hironari Ohshiro
Fundador y CEO de Enagic**

Mensaje del Sr. Ohshiro

El día nos recuerda que compartamos la versátil Agua Kangen®

Para celebrar el Día 9.5 en los Estados Unidos, las sucursales de Enagic organizaron seminarios de negocios y demostraciones de Agua Kangen® a lo que asistieron cientos de distribuidores y prospectos el 5 de septiembre. Por supuesto, todos bebieron Agua Kangen® de pH 9.5. El día 9.5 es uno de mis días favoritos cada año y sirve como un agradable recordatorio de los poderes restauradores del Agua Kangen®, que hidrata y refresca nuestros cuerpos mientras fortalece nuestra determinación frente a los desafíos esperados e imprevistos de la vida.

Incluso después de todos estos años, Agua Kangen® sigue sorprendiéndome. El más conocido de los cinco tipos de agua filtrada que pueden producir los ionizadores de Enagic es posiblemente el más versátil. Soy consciente de esto cuando bebo mi botella aparentemente sin fondo de Agua Kangen®, preparo una cena saludable con Agua Kangen® y riego las plantas con la nutritiva Agua Kangen®.

Agua Kangen® nos ayuda a mantenernos fuertes y enfocados en el compromiso inquebrantable de los Distribuidores Independientes con nuestra misión: Salud Verdadera. La combinación de bienestar físico, financiero y mental sigue siendo fundamental para nuestra mentalidad y enfoque. También lo hace la Solidaridad. Cuando surgen nuevos desafíos, es fundamental practicar la empatía para que podamos trabajar para comprender diferentes perspectivas y superar colectivamente momentos particularmente estresantes o turbulentos. Afortunadamente, no todos los días hay una prueba así. Especialmente al beber un vaso fresco y refrescante de Agua Kangen®.

Toda esta charla sobre Agua Kangen® me está dando sed.
Disculpen mientras recargo mi botella.

Hironari Ohshiro
Fundador y CEO de Enagic





Historia de Cambia tu Vida

6A2-4

Heng Neang Heng

Heng Neang Heng es la primera Distribuidora Independiente en obtener el rango 6A2-4 en Camboya. Esta innovadora apareció anteriormente en E-Friends (como Heng Anderson en enero del 2022), y habló sobre cómo encontró Agua Kangen® y cómo hizo crecer su negocio. Desde entonces, la residente de Phnom Penh continúa sobresaliendo y señala la “integridad y confianza” como dos de sus principios rectores.

¿Cómo ha podido Heng lograr tanto éxito? "La confianza ciertamente juega un papel clave", afirma. "No podría pedir mejores productos, empresas u oportunidades comerciales". Heng también tiene un impulso que la ha ayudado a ascender como Distribuidora Independiente. "Creer en uno mismo y mantener esa postura positiva y segura da aún más credibilidad y genera confianza", dice.

Heng también reconoce el impacto positivo que ha aportado su equipo, un mérito del plan de compensación de 8 puntos patentado de Enagic. "Un factor importante en el crecimiento del equipo es ver el entusiasmo de nuestra línea descendente disfrutando de comisiones completas que potencian sus finanzas personales", dice.



Su equipo también ha reducido las barreras de entrada como parte de los esfuerzos continuos para ser más inclusivos. "Siempre que es posible, los eventos de nuestro equipo son gratuitos, lo que anima a los participantes a invitar a más clientes potenciales", afirma. "Los eventos de capacitación a menudo están subsidiados y aprender de nuestros increíbles líderes internacionales infunde entusiasmo y urgencia para difundir la misión de la Salud Verdadera a nivel mundial".

También ha accedido a una red global de Distribuidores Independientes que con frecuencia están dispuestos a apoyar a sus colegas y brindarles consejos basados en sus experiencias. "Aprender a asociarse y no intentar volar solos ayuda a muchos nuevos distribuidores a comenzar", dice. "Con demasiada frecuencia veo que personas que podrían haber sido diamantes quedan fuera de mi radar... no porque no hubiera apoyo disponible, sino porque, como yo, quieren disfrutar de la satisfacción de lograrlo solo con los propios esfuerzos".

"Tuve la suerte de conectarme con algunos de los mejores triunfadores de Enagic cuando era una bebé Kangen", dice Heng, quien continúa retribuyendo su buena fortuna. "La generosidad de tiempo para ayudar a nuestros hermanos y hermanas en muchos niveles inferiores es vital para el crecimiento de su equipo, enseñar no solo cómo tener éxito sino también las reglas que garantizan que se mantenga la Salud Verdadera en toda la empresa garantizará que nuestro negocio sea sostenible para las generaciones venideras".



Camboya es un mercado de rápido crecimiento y Heng tiene expectativas para el futuro. "Mi próximo objetivo ya está fijado, 6A3-5 en el 2024", afirma. Para Camboya, seguirá ayudando a todos los hogares a comprar un ionizador de Agua Kangen®. Su objetivo: "Un hogar, una máquina". Además de apoyar a los líderes locales, Heng también desarrollará "mercados nuevos y emergentes en el extranjero".

Para lograr sus objetivos, Heng se comunica con su línea descendente, la educa y la motiva organizando eventos, fiestas y viajes por carretera con regularidad. Ser abierto también ayuda. "Creo que se nos dan oportunidades a diario cuando estamos abiertos a recibir bendiciones", dice. "¡Construye tu negocio con Amor, Energía y Felicidad y te veré pronto en un evento en algún lugar del mundo!"





India

Perfil del Distribuidor



Bhavesh Pipalva

6A2

El 6A3-3 Sanjay Sondagar presentó por primera vez al 6A2 Bhavesh Pipalva Agua Kangen® a finales del 2018. “Al principio parecía fuera de mi alcance gastar esta cantidad en agua”, dice, pero después de ver esto como una inversión en el bienestar de su familia, “Durante los próximos 25 años”, rápidamente compró un ionizador de Agua Kangen®.

Bhavesh se sintió simultáneamente motivado a convertirse en Distribuidor Independiente por “las bendiciones de las personas con quienes podía compartir esta increíble agua”.

Bhavesh creció en Gondal y actualmente vive en la cercana Rajkot, Gujarat. Obtuvo un título de B.Com de M.B. Arts & Commerce College, Gondal y anteriormente trabajó en la industria de seguros. Bhavesh también ha estado involucrado en ventas directas durante más de 20 años. Señala: "Cosas importantes de mi experiencia previa, como la formación de equipos y la duplicación, me han ayudado a construir una base sólida en este negocio".

Bhavesh vendió su primer ionizador de Agua Kangen® al 6A Pavan Chauhan, un colega de venta directa. Bhavesh dice. "Pavan es una persona comprometida y ambiciosa y eso me hizo acercarme a él primero". También identificó a los profesores de biología Akshay Vekariya y Maulik Pragda como potenciales alumnos de alto rendimiento. Bhavesh dice: "No tenían experiencia previa en venta directa, pero ahora ambos son líderes 6A". También destacó a otros tres líderes que se unieron a su línea descendente:

- Mahesh Chudasama, "que tiene buena experiencia en la industria de la venta directa, es nuestro próximo 6A".
- El Dr. Nilesh Gami “es un médico muy conocido en la ciudad de Morbi y ahora está desarrollando este negocio.”
- Sajjan Parekh “recién salido de la universidad y ahora se dedica a este negocio a tiempo completo”.



Bhavesh tiene grandes planes para progresar personalmente y hacer crecer su equipo. "Mi objetivo inmediato es 6A2-3 y mi objetivo final es 6A2-8", afirma. "En la actualidad, tengo 13 líderes en mi equipo con rango 6A y mi objetivo es crear 100 líderes 6A antes del 31 de diciembre del 2024".

"Para lograr este objetivo, educo y motivo a mi equipo a través de seminarios y capacitaciones mensuales", explica. "Ya llevamos a cabo seminarios de demostración cada semana y programas de capacitación todos los meses para nuestro equipo". Él le da crédito al 6A2-2 Jayesh Raval y 6A2-4 Nageshwar Shukla por brindar "ayuda y orientación". También identificó otras tres iniciativas del equipo de NSI que son "vitales para mantener a mi equipo motivado y actualizado todo el tiempo". Él mencionó:

- Super30 días de formación
- Serie de parivartán
- Serie Pahal



"Cuando se trata de educar a mi línea descendente, esta es mi fórmula: aprender, enseñar y duplicar", dice. "Realizamos sesiones de capacitación periódicas que van desde 2 horas a 2 días en las que cubrimos desde detalles muy básicos hasta detalles muy técnicos sobre nuestro negocio y brindamos todo lo que tenemos a nuestro equipo. Creo que el conocimiento aumenta la confianza del equipo en nuestro producto y negocio".

Cuando Bhavesh no ayuda a las perspectivas de su equipo, plantar árboles es uno de sus pasatiempos favoritos. "Siento que es el mejor pasatiempo que una persona puede tener", afirma. "También me gusta leer libros. Por último, trato de pasar tiempo con mi familia cuando tengo tiempo libre". Decir que Bhavesh tiene una vida plena es quedarse corto.





India

Perfil del Distribuidor



Duleshwari Arkara

6A



La 6A Duleshwari Arkara creció en Navagaon, una aldea de Chattisgarh, y actualmente vive en Navagaon, una aldea un poco más grande en el mismo estado central de la India. Inicialmente conoció Agua Kangen® a través de 5A T L Nag y se sintió motivada a convertirse en Distribuidora Independiente después de descubrir el plan de compensación de 8 puntos patentado de Enagic. Hasta ahora, su decisión ha funcionado.

Duleshwari vendió su primer ionizador de Agua Kangen® a 4A Pokhan Lal Nag. Ha estado motivada desde entonces. Sigue inspirada por la lectura de libros y el desarrollo de su negocio y espera alcanzar el rango 6A2-3 en un futuro no muy lejano.



Vietnam

Perfil del Distribuidor



Nguyen Van Ty

6A2

El 6A2 Nguyen Van Ty conoció por primera vez Agua Kangen® en el 2021 a través de su hermano, 6A Duc Nguyen, que vive en EE. UU. El siguiente paso fue encontrar un mentor, y 6A4-6 Tan Nguyen dio un paso al frente para apoyarlo y capacitarlo directamente, brindándole la motivación que lo impulsó a alcanzar el rango 6A2.

Nguyen nació en el campo vietnamita y actualmente vive en la capital, Hanoi. Se graduó en la Universidad de Cultura de Hanoi, con especialización en la Facultad de Empresas Editoriales. En cuanto al trabajo, Nguyen anteriormente tuvo éxito como organizador y director de eventos en Vietnam e internacionalmente. “Tengo muy buenas relaciones y una buena reputación en el trabajo”, afirma. Sin embargo, la distribución independiente resultó ser más atractiva, por lo que hizo el cambio.

Beber Agua Kangen® ha tenido un gran impacto en la vida y la carrera de Nguyen. “Quería convertirme en Distribuidor Independiente para agradecer y difundir excelentes productos entre familiares, amigos y socios”, dice. “Cambié mis ingresos al compartir con más frecuencia. También he ayudado a muchas personas a cambiar sus vidas al tener una máquina Kangen y administrar un negocio”.

Hizo una primera venta atípica, a un técnico de Agua Kangen®. “Vino a instalar la máquina de Agua Kangen® y me guió con entusiasmo”, dice Nguyen, “pero aún no había vendido máquinas Kangen. Compartí con él sobre oportunidades de negocio y ventajas en los negocios”. Ese técnico, Thang



Nguyen visualiza un futuro brillante para él y su equipo. “Alcanzaré el rango 6A2-3 en marzo del 2024”, afirma. No es que 6A2-3 sea suficiente. “El objetivo de conquistar la cima de Enagic es 6A2-8. También ayudaré a dos distribuidores por debajo de mí a alcanzar el rango 6A2-3 el próximo año”.

Para lograr estos objetivos, Nguyen hará los siguientes esfuerzos:

- “Organizar periódicamente seminarios en diferentes contextos: seminarios en casa, seminarios en programas de gimnasios, seminarios en línea en plataformas de redes sociales en línea como Zoom”
- “Capacitar a los distribuidores para que se conviertan en excelentes líderes y difundir el sistema”
- “Vincular la red de vietnamitas en particular y amantes de la salud en general para participar en esta gran oportunidad de negocio”
- “Organizar programas de capacitación sobre habilidades tales como experimentación, habilidades para compartir negocios y habilidades para manejar el rechazo de clientes”



Nguyen también ha implementado cinco métodos para comunicarse y motivar a su línea descendente:

1. “Establecí una academia de negocios sobre Agua Kangen® para el equipo, ayudándolos a tener pleno conocimiento de las habilidades duras y blandas. Formo a cada líder para que sea un capacitador y facilitador para nuevos clientes y distribuidores durante al menos 6 meses para que comprendan los valores fundamentales y la misión, así como también cómo trabajar de manera efectiva y eficiente de acuerdo con los principios válidos de la empresa”.
2. “Cada año, organizo 4 programas de capacitación de campo con cientos de distribuidores para que puedan conectarse y comprender más valores que aporta el negocio Kangen. Todos estos programas tienen líderes de nivel adicionales. tan alto como Tan Nguen y 6A3-7 Dang Nguyen”.
3. “A menudo le indico al sistema que realice sesiones de capacitación a través de Zoom una vez por semana. Les muestro a los distribuidores las historias y habilidades de los distribuidores exitosos de Enagic”.
4. “Regularmente tengo actividades efectivas de distribución para honrar y alentar”.
5. “Constantemente me conecto y transmito información sobre los concursos y programas corporativos de Enagic a distribuidores y estudiantes”.

Nguyen dedica importantes esfuerzos a la distribución independiente, pero todavía dedica tiempo a actividades que son importantes para él. Sus diversos intereses incluyen la caridad, viajar, cantar, trotar y escuchar música. En el trabajo y sus pasatiempos, Nguyen intenta “conectarse con la comunidad”.





Enagic Golf Club en Eastlake se Prepara para un Programa Repleto de Eventos

"Nos hemos convertido en una propiedad tan atractiva que tanto la USGA como el PGA Tour siguen pidiéndonos que agreguemos eventos", dice el vicepresidente y director de operaciones de Enagic Golf Club en Eastlake, Neil Finch. Torneos y eventos clasificatorios como estos suelen estar reservados para "algunos de los campos de golf más prestigiosos de Estados Unidos", afirma. Este es un testimonio de todo lo que el equipo de Finch, Enagic y el Sr. Ohshiro han logrado al mejorar el campo y las instalaciones en Chula Vista, California.

"Parece que entre mediados de septiembre y mediados de enero, recibiremos al mundo", dice Finch. Aquí hay un resumen del próximo calendario:

- 13 de septiembre del 2023: Clasificación para el Campeonato Amateur de Golf de Cuatro Bolas de EE. UU. de la USGA
- 10 al 12 de octubre del 2023: Preclasificación para el Campeonato Mundial de Tecnología del PGA Tour
- 16 de octubre del 2023: Clasificación para el Campeonato Mundial de Tecnología del PGA Tour
- 24 al 26 de octubre del 2023: Abierto del condado de Enagic San Diego
- 16 al 18 de enero del 2024: Preclasificación abierta del PGA Tour Farmers Insurance
- 22 de mayo del 2024: Clasificación para el USGA Senior Open

Desde que Enagic Golf Club en Eastlake comenzó a albergar el Enagic San Diego County Open en el 2020, el torneo ha servido como plataforma de lanzamiento para los golfistas participantes. Sahith Theegala ganó el torneo del 2020 después de ganar el Fortinet Championship de la semana pasada y ahora es uno de los 15 mejores jugadores del PGA Tour con más de \$7 millones en ganancias en dinero y se encuentra entre los 35 mejores en el ranking mundial. El subcampeón del 2022, Rico Hoey, ocupó recientemente el tercer lugar en la lista de ganancias del Korn Ferry Tour. El año que viene, también jugará en el PGA Tour. Finch dice: "El PGA Tour es el premio máximo y este es un trampolín".

Enagic Golf Club en Eastlake ahora atrae regularmente a los mejores talentos. Para mantener el ritmo, Finch y su equipo continúan realizando ajustes para optimizar el rendimiento del campo, mejorando constantemente los tees, bunkers y greens. "Hemos agregado 15 nuevos tees de salida y 12 bunkers desde que comenzamos", dice. "Sigue mejorando cada vez más. Como un buen vino". Estos esfuerzos han dado como resultado un importante impulso a la reputación.





"Ahora, es digno del nombre Enagic".



"Cuando el señor Ohshiro compró el campo de golf, ni siquiera era un diamante en bruto", dice Finch. "Estaba bastante crudo y en bastante malas condiciones. Pero el Sr. Ohshiro me ha dado la oportunidad de "Hacer de este campo de golf un campo para albergar torneos profesionales, la Academia de Golf Enagic y, por supuesto, nuestros distribuidores Enagic de todo el mundo". Con su dirección, hemos podido transformar este campo de golf". Enagic Golf Club en Eastlake ahora emplea a 80 personas, atrae entre 200 y 250 jugadores por día y alberga un calendario de eventos cada vez más prestigioso.

Para fines de marketing, el cambio de marca tenía sentido después de comprar Eastlake Country Club en el 2018, pero Finch recomendó esperar hasta que se implementaran actualizaciones para representar adecuadamente a la familia de productos Enagic. "Al principio no me habría atrevido a poner el nombre de Enagic en ese producto", dice. "Ahora es digno del nombre de Enagic".

August 2023 New 6A and Above Title Achievers

6A

| | | | |
|------------------------------------|-----------|-----------------------------------|-------------|
| ELENITA GULTIANO MORRISON | Australia | JOGENDER SINGH | India |
| CHANTEL E BASILE #2 | Australia | SUBODH KUMAR PANDEY | India |
| TEAGAN EVANS | Australia | POOJA | India |
| BROOKE A POPE #3 | Australia | SHREE RAM ASSOCIATES | India |
| CHENG EN ZHU | Australia | MANUSHREE VISHAL VERMA | India |
| ANH QUAN TRUONG | Australia | SATISH CHAND SAVNER | India |
| ANH QUAN TRUONG #2 | Australia | M.VARA LAXMI DURGA | India |
| SALLY DANG HOANG | Australia | PATEL PRIYANKABEN RAHUL | India |
| THI HOA NGUYEN | Australia | PRIYA ASHISHBHAI CHANDEL | India |
| DINH KHANG VO | Australia | KUMAR SIVARAMAN | India |
| MINH HIEU TRIEU | Australia | PUJA MAHARSHI BRAHMBHATT | India |
| NGHI Q PHAN | Australia | SAHJANAND GROUP | India |
| NGHI Q PHAN #2 | Australia | MONARCH FABRICATION | India |
| TRI L DANG | Australia | SAVITABEN MAGANLAL SEJANI | India |
| NGOC HOANG OANH NGUYEN | Australia | RAJUBHAI VALLABHBHAI HIRPARA . | India |
| NAM D VO | Australia | PRAKASHKUMAR JIVRAJBHAI KACHARIYA | India |
| THI L N BUI | Australia | KADVIBEN PARBATBHAI KACHHATIYA | India |
| MARTYN J WOODBRIDGE | Australia | SWATI SUNIL DEVANG | India |
| JAIR WILCHEN DONEL | Brazil | ALPABEN NILESHBHAI GAMI | India |
| REINALDO HARUO MIKAMI #1 | Brazil | TIRUPATI CORPORATION | India |
| NARA FUKUYA | Brazil | HANSABEN KALUBHAI DABHI | India |
| LUCIANO MASSAYUKI SAKAUE | Brazil | JAGRUTIBEN GANESHBHAI VAVADIYA | India |
| HAMID SARAFAN | Canada | MANOJKUMAR NARAYANAN NAIR | India |
| AMINA OLFERT | Canada | KATARA JASHVANTBHAI M | India |
| TINA LAROCQUE | Canada | KAVITABEN NAGRU | India |
| 2282045 ALBERTA LTD. #4 | Canada | VINOD KUMAR | India |
| VAHID ASHOORION JOOZDANI | Canada | SANTOSH . | India |
| ROSE-ANN PADASAS | Canada | GITABEN NILESHBHAI VALA | India |
| EZIO DI MATTIA | Canada | ARVIND BHANABHAI BHARAVADIYA | India |
| LORNA S CRISOSTOMO | Canada | RAVIRAJSINH GULABSINH JADEJA | India |
| MAILENE ROXAS | Canada | SAHDEVSINH DILIPSINH CHUDASAMA | India |
| NAVNOOR ENTERPRISES LTD. | Canada | RANA CHAGAN RAVALIYA | India |
| SKYNIKK GROUP INC. | Canada | VIPULBHAI HAKUBHAI BOGHANI | India |
| HANNA SLEGERS | Europe | SHILPA MEHUL BUDHELIYA | India |
| SANDRA MAGNBRANT | Europe | BALVANT HIMATBHAI RANGANI | India |
| GERONIMO VINCENT MACANAYA | Europe | NILESH NANUBHAI GUJARATI | India |
| DEBBY SIBARANI | Europe | VINOD VANMALIDAS SARVAIYA | India |
| OLUBUNMI FISAYO OJEDOKUN | Europe | SUNILKUMAR NAROTTAMBHAI LAD HUF | India |
| FERDAUS UMMA ZANNATUL | Europe | DIPTI KAMLESH PANCHAL | India |
| DIGITTRANSFORM SERVICES LIMITED #3 | Europe | HARSHKUMAR VIJAYKUMAR BENGALI | India |
| DIGITTRANSFORM SERVICES LIMITED #3 | Europe | MOHANBHAI RAJIBHAI PATEL | India |
| CLAUDIA WUTKOWSKA | Europe | HARSHAD DEVAJIBHAI GAMIT | India |
| ELENA GUASTAMACCHIA | Europe | JENISH BIPINCHANDRA GANDHI | India |
| SARL RUGGIERI MARC | Europe | NENCY NAYAN VANKAWALA | India |
| PARAPHARMACIE ET DECOUVERTE | Europe | RAJESHKUMAR JOITARAM PATEL | India |
| ABSIEH SOULEIKA | Europe | HIMANSHUKUMAR YOGESHBHAI PATEL | India |
| STEFANIE COMBUECHEN / EL CASCADA | Europe | KRUSHI IRRIGATION | India |
| NINA DONIS ESTERLEIN | Europe | MAHENDRASINHJI DOLATSINH HADIYOL | India |
| FERNANDO PALAZUELOS LEON | Europe | HITESHKUMAR KESHARABHAI MALI | India |
| LAN ANH NGUYEN | Europe | MAHENDRAKUMAR ASHOKKUMAR PANDIL | India |
| TAM LAM GBR | Europe | SURENDRASINGH HARISHCHAND RATHORE | India |
| THI HUONG BUI | Europe | MAHESH SINGH SHEKHAWAT | India |
| LIAO GUO WEI | Hong Kong | CV KANGEN WATERIUS #2 | Indonesia |
| GOKUL DATTATRAYA WELAPURE | India | WAHYU SAPUTRA | Indonesia |
| TASHU SHRIVASTAVA | India | 下村 はるみ | Japan |
| SAVITA AJIT SINGH | India | 有本 朱里 | Japan |
| DIVINE GLOBAL ENDEAVOURS | India | KAZE | Japan |
| SADHNA SARASWAT | India | 新河戸 彰子 | Japan |
| KALPESH MAHADU GHARAT | India | Motoishi Lynette Morales | Japan |
| BADINENI SURESH | India | TEE WEE KIONG #3 | Malaysia |
| BHUKYA RAMESH | India | PANG PECK MOOI | Malaysia |
| CHELAMALA VANI . | India | RESTITUTA A. QUIPIT | Philippines |
| DARA SUKESH VARDHAN | India | DENIS ALEKSEEV | Russia |
| NAGUBANDI SUGUNA . | India | DENIS ALEKSEEV | Russia |
| BELLAPU RAVVALA SARITHA | India | NGUYEN THI LE TRANG | Thailand |
| KASARAPU RAJITHA | India | TONG THI THU LAN #1 | Thailand |
| BHATTIPROLU KAMESHWARI DEVI . | India | ANG KIM EANG | Thailand |
| BANDILA SEKHARBABU . | India | LYHUONG HONG | Thailand |
| VUGGU SRINIVASULU | India | CHHENG ROTTANAK | Thailand |
| BARRI GOPALAKRISHNA MURTHI | India | LY DUC KHAI | Thailand |
| BHUMIKABEN YOGESHBHAI PRAJAPATI | India | MAI HONG KY | Thailand |
| OM SAI ENTERPRISES | India | TRUONG ANH NGAN | Thailand |
| ORION HYDRO WATER SOLUTIONS LLP | India | DOAN THI THUY LINH | Thailand |
| SAMEER SHREEBHAGWAN SHARMA | India | NGUYEN CONG TRI NHAN | Thailand |
| DINESH KANTILAL KANKARIYA | India | NGUYEN HIEN THOAI | Thailand |
| JAIDEEP BIRTHARE | India | NGUYEN HO VINH NGHI | Thailand |
| GEETA KUSHWAHA | India | LE HONG DIEP | Thailand |

Congratulations to each of you for your outstanding achievement!

| | |
|---|----------|
| VO THI VIET THUY | Thailand |
| DANG HO TOAN NANG | Thailand |
| NGUYEN THI HAI LINH #2 | Thailand |
| DINH THI PHUONG HONG | Thailand |
| NGUYEN THU THUY | Thailand |
| NGUYEN THI NGOC ANH | Thailand |
| NGUYEN NGOC HUYEN TRAN | Thailand |
| TRAN QUANG LUC | Thailand |
| DUONG HUYEN TRAN | Thailand |
| LY NGOC TRONG | Thailand |
| TRAN QUANG LONG | Thailand |
| TRAN PHUONG DAI | Thailand |
| TRINH VY RAT | Thailand |
| BUI DUC KIEN | Thailand |
| TRAN HA GIANG | Thailand |
| MONA HAROON TRADING CO. (L.L.C.) | UAE |
| VICTOR DANIEL MATEUTA SIRBU | UAE |
| BRANDON Y. BARTOLOME . | USA |
| CARLY BROWN WELLNESS, LLC | USA |
| EMILY LAUREN OZELLO | USA |
| MARINA SOICHER LLC DBA: JAY & B ENTERPRISES | USA |
| ALMA G RUFANO-CABLAYAN | USA |
| JANELLE FABRO CASTRO | USA |
| ZIN NWE WIN | USA |
| Annaliza ATIENZA RAMOS | USA |
| ELVON TRAN | USA |

| | |
|------------------------------|-----|
| CAIT ELIZABETH MARKETING LLC | USA |
| DESTINY SCOTT | USA |
| TARA GOLINO | USA |
| LIVING WORKS INCORPORATED | USA |
| JEANNISE SANDOVAL | USA |
| RICKY S AITKEN | USA |
| DESIGNER DRIP INC | USA |
| DENNIS B COLE | USA |
| ADJ INC CORP #B | USA |
| Tran Water LLC . #B | USA |
| Ying Li LLC . | USA |
| Tam Nguyen LLC . | USA |
| ALPHONSE T. VU | USA |
| SANG KIM NGUYEN | USA |
| SONNG WATER LLC . #1 | USA |
| JOSE FERNANDO REYES | USA |
| REYNALDO JORGE REYES | USA |
| Nhan Thi Thanh Mai | USA |
| Leon Van | USA |
| Leon Van | USA |
| Minh Vu Tran | USA |
| Minh Vu Tran | USA |
| Johnny Tung Trieu | USA |
| Johnny Tung Trieu #A | USA |
| Johnny Tung Trieu #C | USA |

642

| | |
|-------------------------------|-----------|
| CHANTEL BASILE | Australia |
| ANH QUAN TRUONG | Australia |
| MINH HIEU TRIEU | Australia |
| HIL NEW LIFE PTY LTD | Australia |
| BROOKE A POPE | Australia |
| ASHLEIGH A MCNAULTY | Australia |
| MARCIO YUKIHIRO MIKAMI | Brazil |
| FOROUZAN MOLLAEI . | Canada |
| 2282045 ALBERTA LTD. | Canada |
| SKYNIKK GROUP INC . #4 | Canada |
| LORNA S CRISOSTOMO | Canada |
| TAM LAM GBR | Europe |
| THI HUONG BUI | Europe |
| DIURNO FAMILY SL | Europe |
| TARUN DEEPAK BHAMBHANI | India |
| DIVINE GLOBAL ENDEAVOURS | India |
| DEEP TARUNSINGH ADVANI | India |
| RAJ KUMAR BHATNAGAR | India |
| NIKHIL PURANIK | India |
| GAURANG GOVINDBHAI DEVGANIYA | India |
| RAJ KUMAR SAMOTA | India |
| TARAKANTA SAHU . | India |
| SHILPA BEN SANJAY KUMAR PATEL | India |
| BHATTIPROLU SRI SATYA . | India |
| JIGNA BHAVESHBHAI PIPALVA | India |
| REPALA SUBBAMMA | India |
| RAMRATAN MALGAYA . | India |

| | |
|----------------------------------|-------------|
| RAHULKUMAR MOTIBHAI PATEL | India |
| PRASHANT SONI | India |
| KAILASH VINODBHAI SARVAIYA | India |
| HARSHADKUMAR BABULAL PATEL | India |
| KISHORKUMAR BABULAL RADADIYA | India |
| PARULBEN KANUBHAI PATEL | India |
| HETALBEN HEMANSHUKUMAR MISTRY | India |
| MITA SANDEEPPHAI MISTRY | India |
| VIJAYKUMAR JAYANTILAL BANGALI | India |
| CV. ANDHYKA AMAZING TEAM | Indonesia |
| LOH SI XIN | Malaysia |
| TEE WEE KIONG #2 . | Malaysia |
| MELANY TAOPO TENORIO | Philippines |
| ANG KIM EANG | Thailand |
| VICTOR DANIEL MATEUTA SIRBU | UAE |
| MONA HAROON TRADING CO. (L.L.C.) | UAE |
| LORI-ANNE N. ROWE | USA |
| DESIGNER DRIP INC | USA |
| MIKE AND ANNA CORPORATION | USA |
| MA MICHELLE NACPIL MANANSALA #3 | USA |
| Nhan Thi Thanh Mai | USA |
| ANH THI TRAN | USA |
| Ying Mei Ly LLC . | USA |
| SON QUANG NGUYEN (B) | USA |
| CAREL ANN RAPOSO #A | USA |
| SON QUANG NGUYEN | USA |

642-2

| | |
|---------------------------------------|--------|
| LUCIANO MASSAYUKI SAKAUE | Brazil |
| ZAHRA NOORPOUR #2 | Canada |
| GLASS OF LIFE HEALTH CORP. #5 | Canada |
| NEW TECHNOLOGY META CONSULTING S.R.L. | Europe |
| MINH KHANH DANG#3 . | Europe |
| KANCHAN DEEPAK BHAMBHANI | India |
| TARUN ADVANI | India |
| RAGHEVENDRA PRATAP SINGH | India |
| HARSHADKUMAR HIRALAL CHAKRABORTY | India |

| | |
|--------------------------------------|-------------|
| SAHAJANAND ENTERPRISE PRIYAL P DESAI | India |
| SHAILESH BABUBHAI PATEL | India |
| RUI TSUCHIYA | Malaysia |
| MA MELBA TAOPO | Philippines |
| ION WATER EMPIRE LLC | USA |
| THI HAO NGUYEN | USA |
| Ying Mei Ly LLC . | USA |
| SON QUANG NGUYEN | USA |

642-3

| | |
|----------------------------------|--------|
| GLASS OF LIFE HEALTH CORP. #2 | Canada |
| TARUN NARAINSINGH ADVANI . | India |
| BHARATKUMAR RAMAJIBHAI CHAUDHARI | India |

| | |
|---------------|-----|
| BODE LLC | USA |
| XUAN B NGUYEN | USA |

642-4

| | |
|-----------------|-------|
| DRISHTI MALIK . | India |
|-----------------|-------|

| | |
|---------------|-----|
| XUAN B NGUYEN | USA |
|---------------|-----|



*Setting the standard
for over four decades!*