



# ENAGIC GLOBAL E-FRIENDS

Vol  
273

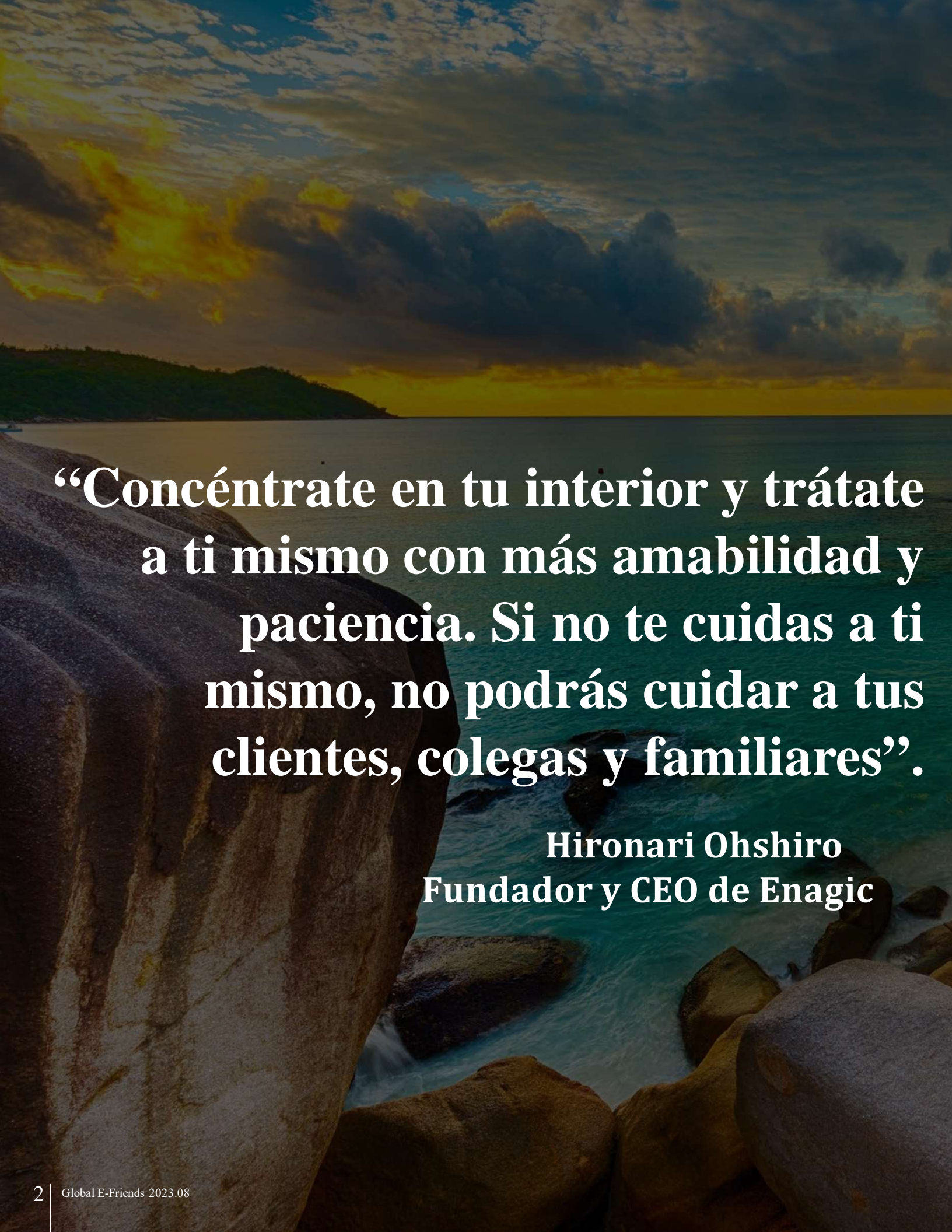
Agosto  
2023



## Celebrando 49



**Hironari Ohshiro, director ejecutivo de Enagic, actúa en la convención global en Las Vegas con su familia, personal y distribuidores de Okinawa**



**“Concéntrate en tu interior y trátate a ti mismo con más amabilidad y paciencia. Si no te cuidas a ti mismo, no podrás cuidar a tus clientes, colegas y familiares”.**

**Hironari Ohshiro  
Fundador y CEO de Enagic**

# Mensaje del Sr. Ohshiro

## La Solidaridad Genera Confianza y Comunidad

Mostrar apoyo, respeto y solidaridad a tu equipo y a tus clientes es una base sólida para lograr el éxito como Distribuidor Independiente. Esta noción sigue sorprendiendo a la gente, pero como he visto una y otra vez a lo largo de mi carrera, si pones a otras personas en primer lugar y te comprometes a satisfacer sus deseos y necesidades, aprenderán a confiar en ti y a respetarte. Al escuchar lo que buscan, motivarlos y animarlos a encontrar satisfacción y establecerse como líder y recurso, la gente recurrirá a ti y seguramente llegará el éxito personal y del equipo. También ayuda a nuestra causa poder entregar productos valiosos como Agua Kangen® y Ukon a amigos, familiares y vecinos, y contribuir al bienestar de todos.

Esta comunidad global de apoyo que sigue creciendo estuvo en plena exhibición el mes pasado en Las Vegas, donde 3000 Distribuidores Independientes y líderes principales de todo el mundo se reunieron para celebrar el 49.º aniversario de Enagic y compartir historias inspiradoras en nuestra última convención global, que fue un recordatorio de que Es importante concentrarse en la misión y luego en la comisión.

Comienza con una persona y repite un mensaje solidario, día tras día, y en poco tiempo tu círculo de agradecimiento crecerá y prosperará. Ayudemos a tantas personas como podamos en el mundo y transmitamos nuestro mensaje de Salud Verdadera. Ahora es el momento de actuar y por supuesto de beber Agua Kangen®. De hecho, voy a tomar una refrescante e hidratante botella de Agua Kangen® ahora mismo.



*Hironari Ohshiro*  
Fundador y CEO de Enagic



## Enagic Patrocina al Equipo de Béisbol de los Angelinos y el Sr. Ohshiro Asiste al Juego

Después de disfrutar de la exitosa Convención Global del 49° Aniversario de su empresa en Las Vegas, el fundador y director ejecutivo de Enagic, Hironari Ohshiro, voló a Los Ángeles, donde se encuentra la sede de Enagic USA. Durante su última estancia en el sur de California, asistió a un partido de béisbol de los Angelinos contra los Piratas de Pittsburgh el 21 de julio con su esposa Yaeko, su familia y ejecutivos internacionales de Enagic. La superestrella japonesa Shohei Ohtani lanzó, ponchó a nueve bateadores y los Angelinos ganaron 8-5. En el plato, Ohtani recibió tres boletos y anotó dos carreras.



Los miembros del equipo de Ohshiros y Enagic también tuvieron excelentes vistas del gran nuevo letrero LED azul de Enagic que la compañía patrocinó en el jardín derecho. Durante el resto de la temporada 2023, las garrafas de la marca Enagic llenas con Agua Kangen® y dos ionizadores de agua K8 estarán disponibles en Brewery X, un restaurante y bar en la Sección 349 - Nivel Right Field Club. Pasa por aquí para mantenerte hidratado.

Para ayudar a compartir Agua Kangen® con más personas, los miembros del personal de Enagic y los Distribuidores Independientes también ocuparon un stand azul afuera del Angels Stadium, incluidos 6A John Johnson y 4A May Eugenio. Más de 40.000 personas asistieron al juego, por lo que esperamos que sus esfuerzos en el stand de Enagic hayan ayudado a convertir a más fanáticos del béisbol en creyentes de Agua Kangen®.



# Enagic organiza la convención global del 49.º aniversario llena de acción en Las Vegas

Del 17 al 19 de julio, Enagic dio la bienvenida a aproximadamente 3000 Distribuidores Independientes y líderes principales de todo el mundo al Hotel Mirage en Las Vegas para nuestra Convención Global del 49º Aniversario. El programa incluyó reuniones, sesiones de capacitación, presentaciones y una Ceremonia de Reconocimiento 6A2-3 y superiores en el gran salón de baile y salas circundantes con nombres de islas caribeñas como Barbados y Bermuda. Enagic también invitó a los asistentes a una rifa, una actuación dramática de bateristas taiko, la oportunidad de bailar con un DJ set lleno de energía y canciones tradicionales de Okinawa del fundador y director ejecutivo de Enagic, Hironari Ohshiro, y su familia.

El Sr. Ohshiro habló en la Cena VIP de Productores Superiores y pronunció el inspirador discurso de clausura del evento, que motivó a los asistentes, quienes respondieron con un coro de vítores y risas. En la cena, el Sr. Ohshiro elogió a 6A14-7 Cynthia Briganti, quien ha sido una de las Distribuidoras Independientes de mayor desempeño en la historia de la compañía, por continuar practicando el negocio de 8 puntos después de lograr un éxito sin precedentes. “Cynthia trabaja como si todavía fuera 1A o 2A. Ella sigue haciendo ventas directas. Mucha gente olvida lo importante que es esto cuando suben de rango”, dice Ohshiro. “Si no haces el programa de 8 puntos, es como un pájaro que no gorjea”. Ohshiro también destacó la importancia de mantener el equilibrio y dijo: “Cuando se trata de negocios, el equilibrio es importante. Cuando se trata de alimentación, el equilibrio es importante. Cuando se trata de Ukon y Agua Kangen®, esos equilibrios también son importantes”. Esto se relaciona con nuestra misión de lograr la Salud Verdadera, que requiere prosperar en tres áreas: salud física, financiera y emocional.

Describió su viaje desde una “pequeña isla” hasta compartir Agua Kangen® con el mundo. Sólo en los EE. UU., aproximadamente 600.000 hogares beben ahora Agua Kangen®. El Sr. Ohshiro mostró su agradecimiento y dijo: “Gracias a todos ustedes, esta es el agua número uno para beber en el mundo”. El Sr. Ohshiro será el anfitrión de la Convención Global del 50º Aniversario el próximo año en la sede del E8PA en Okinawa.

## Aspectos destacados de la convención global del 49.º aniversario de Enagic

Se sirvieron pasteles y refrigerios durante el ajetreado período de inscripción de la mañana del día 1.



Líderes de distribuidores de todo el mundo asistieron a la reunión Global 6A2-3 el día 1.



**Los distribuidores bailaron y festejaron antes de la sesión general del Día 1.**



**Baterías Taiko el día 1**



**El 6A16-5 Daniel Dimacale fue el primer orador del Día 1.**



**La 6A3-2 Jillian Torrez fue otra oradora del Día 1.**



**También el 6A5-3 Colten Echave habló en el día 1.**



**El panel de discusión 6A2-6 y superiores del día 1 fue muy popular:**



**Los 6A4-5 Mike Dreher y Darren Ewert fueron los últimos oradores de la sesión general del Día 1.**



**Ceremonia de reconocimiento a cena VIP**



**El señor y la señora Ohshiro se dirigen a la multitud en la cena VIP al final del día 1.**



**Las fotografías y videos del Salón de la Fama se exhibieron afuera del salón de baile de la sesión general.**



**¡La energía en la sesión general del día 2 fue increíble!**

**El personal de Enagic de Okinawa hizo una presentación sobre Ukon.**



**Orador del día 2 el 6A2-3  
Ryan Felix**



**Orador del día 2 6A4-4  
Wadia Dafesh**



**Bateristas  
LED**



**Ceremonia de reconocimiento  
del día 2**



**El Sr. Ohshiro sube  
al escenario.**



**Nuevo 6A3-6  
Khoa Nguyen**



**Nuevo 6A2-6  
Balazs Kardos**



**El personal japonés de Enagic  
canta la canción de Enagic  
High School escrita por el  
Sr. Ohshiro.**



**¡La convención terminó con una  
lluvia de confeti y la promesa de  
reunirse para la Convención Global  
del 50 Aniversario de Enagic en  
Okinawa el próximo junio!**



**¡El Sr. Ohshiro y su familia  
interpretan canciones tradicionales  
de Okinawa para finalizar el evento!**







# India

## Perfil del Distribuidor



Preeti Kukkar

6A

una El viaje de la 6A Preeti Kukkar comenzó con misión sencilla: “buscar la mejor agua”. Una amiga llamada 5A Rajesh Gahlot tuvo la respuesta y le presentó Agua Kangen®. Después de compartir Agua Kangen® con su madre, Preeti se sintió inspirada por los resultados y aprovechó “la increíble oportunidad de servir a la comunidad con la mejor agua”. También apreció las “bases sólidas” de Enagic y el plan de compensación patentado de 8 puntos y se embarcó en su agitado viaje como Distribuidora Independiente.



Preeti creció en Fazilka y actualmente vive en Chandigarh, otra ciudad del norte de la India que es capital de dos estados: Punjab y Haryana. Asistió a la universidad en Fazilka y se graduó en Artes. En el ámbito empresarial, Preeti anteriormente trabajó como gerente de sucursal de una compañía de seguros antes de seguir un camino más empresarial. Las conexiones que hizo en su carrera anterior resultaron valiosas como Distribuidora Independiente.

Preeti vendió su primer ionizador de agua K8 a 4A Jyoti Mundhra y desde allí construyó el negocio. Espera llegar a 6A2-3 lo antes posible, pero ascender en la clasificación no es el único factor de motivación de Preeti. “Mi objetivo es educar a todas y cada una de las personas cercanas a mí sobre el agua adecuada y concienciarlas sobre esta increíble oportunidad”.



Para cumplir su misión, Preeti ha desarrollado métodos eficaces para su línea descendente:

- “Realización de seminarios con nuestro equipo para los prospectos”
- “Educar a todos los nuevos miembros del equipo sobre la filosofía de la empresa”
- “Reuniones en casa y almuerzos todos los meses”
- “Compartir todos los módulos de capacitación tomados de la empresa”

En su tiempo libre, Preeti disfruta “comprar verduras, plantar y pasar tiempo con la familia”. Ha demostrado tener la capacidad de cosechar lo que ha sembrado en muchas áreas, pero cuando se trata de negocios, el enfoque de Preeti es claro. Ella dice: "El único futuro para mí es con Enagic“.





# India

## Perfil del Distribuidor



Harish Kumar

6A2

El 6A2 Harish Kumar obtuvo una licenciatura en Artes de la Universidad de Rajasthan en Jaipur, pero inicialmente tuvo dificultades para encontrar su lugar en el mundo laboral. “No había una fuente regular de ingresos. Todo el mundo tenía la impresión de que yo no podría llevar ni siquiera una vida normal. Estaba buscando ansiosamente una oportunidad”, recuerda Harish. Afortunadamente, descubrir Enagic y Agua Kangen® mejoró sus perspectivas y su nivel de vida.



El 6A2-2 Sanjay Nagyan me presentó este maravilloso producto y oportunidad”, dice Harish. Al poco tiempo, se convirtió en Distribuidor Independiente e hizo una venta inicial a 6A Indra Ji, quien sigue siendo un miembro clave de su organización.

“Alcancé una buena posición en la empresa muy pronto gracias a mi dedicado equipo”, dice Harish. Para continuar motivando e inspirando a su línea descendente, mantiene contacto regular con los líderes de equipo por teléfono, en persona y mediante reuniones de Zoom. Para asegurarse de que él personalmente nunca pase del impulso al punto muerto, a Harish le encanta leer libros motivadores.

En el futuro, Harish planea alcanzar un nuevo rango cada año. "Mi objetivo es seguir alcanzando el rango más alto hasta -10", dice. "Mi determinación y dedicación me ayudarán a llegar allí".



# Vietnam

## Perfil del Distribuidor

Tiến Hoàng

6A2



El 6A2 Tiến Hoàng creció en la campaña del norte de Vietnam, en un pueblo llamado Chờ en el distrito de Yen Phong dentro de la provincia de Bắc Ninh. Era el menor de cuatro hermanos y su familia soportó dificultades económicas durante su infancia. Crear mejores oportunidades para Tiến requirió abandonar su ciudad natal.

Tiến trabajó como director de eventos y productor de medios hasta el 2020, un año particularmente desafiante cuando luchó contra la tuberculosis, una enfermedad potencialmente mortal que lo mantuvo en el hospital durante 8 meses. Afortunadamente, Tiến salió de esta lucha con su salud recuperada. También descubrió un nuevo interés: Agua Kangen®. Su amigo radicado en EE. UU. le presentó los ionizadores de agua de Enagic y el plan de compensación patentado de 8 puntos y Tiến se comprometió con en la carrera como Distribuidor Independiente.

Tiến vendió su primer ionizador de Agua Kangen® K8 a 5A Nguyen Thi Thuy y desde entonces ha aumentado las ventas de manera impresionante. "Ahora tengo 10 oficinas compartidas en Vietnam para ayudar a los clientes a creer en nosotros y en la empresa", dice. Su hermana mayor, 1A Nguyen Thi Luyen, también es Distribuidora Independiente.

Para prosperar como Distribuidor Independiente, Tiến implementó y se adhiere a un sistema que él llama el Triángulo Dorado. Explica diciendo: "El triángulo Dorado incluye elementos estrechamente vinculados e inseparables: pensamiento, habilidades y herramientas".

### **Pensamiento**

"Necesitamos comprender adecuadamente el trabajo que hacemos", afirma Tiến. Controlar cómo piensa la gente es de suma importancia durante todo el proceso. "La gente debe comprender la psicología y el comportamiento del cliente, entender cómo se comportan las personas a las que se dirigen, qué les gusta y ayudarles a satisfacer esas cosas", afirma.

La colaboración también es clave. “Necesitamos tener un espíritu de equipo que ayude a la línea descendente a tomar la iniciativa de hacerlo por su cuenta lo antes posible”, afirma Tién. “Al mismo tiempo, cree en la línea ascendente y siempre agradece por el valor recibido al desarrollar conjuntamente el sistema”.



## Habilidades

Tién enfatiza el desarrollo de dos conjuntos de habilidades esenciales al construir un negocio de distribución independiente exitoso: habilidades duras y habilidades blandas.

"La habilidad difícil es que necesitamos conocer las partes sobre el modelo de producto rápido y efectivo, el mecanismo comercial y el modelo de recompensa basado en tres productos: los ionizadores de Agua Kangen®, Ukon y Anespa". "Habilidades blandas como la capacidad de comunicación con los clientes. Necesitamos tener habilidades de escucha activa para comprender a los clientes”.

Tién también recomienda “mejorar continuamente habilidades como las de cuestionamiento, las de rechazo de clientes, las de reclutamiento y las de capacitación de sistemas, las de convertirse en un líder activo y las de convertirse en capacitador”.

## Herramientas

"Para tener éxito en este trabajo, necesitamos tener las herramientas con las que trabajar", dice Tién, refiriéndose específicamente a "las tiendas en línea que venden productos Enagic, el portal de soporte DSSP, los sistemas del sitio web y los cursos de capacitación".

Para crear un "escenario compartido" con el que los clientes puedan identificarse, Tién sugiere estar preparado con "historias inspiradoras, historias de distribuidores y de clientes cuando experimentan el producto". "Todo esto contribuye a lograr avances exitosos".

Tién tiene una cita favorita del Sr. Ohshiro: “Cada conversación e interacción es el comienzo de una nueva venta o asociación y el siguiente paso potencial para hacer crecer el negocio. Convertimos clientes potenciales en resultados, conversaciones en ventas, amigos en colegas, clientes potenciales en clientes, clientes en miembros del equipo, miembros del equipo en líderes. No más excusas. No más esperas. Es hora de obtener resultados. Estás listo. Tu cliente está listo. El mundo está listo. ¡Hazlo realidad y bebe Agua Kangen® en cada paso del camino!

Tiến aspira a alcanzar el rango 6A2-2 para octubre, espera alcanzar el rango 6A2-3 en marzo del 2024 y “conquistará el 6A2-8 en el 2029”. Logrará esos objetivos mediante un proceso de 10 partes:

1. Seguimiento y apoyo continuo a los distribuidores en el sistema.
2. Organizar programas de capacitación y compartir habilidades de desarrollo personal y creación de sistemas.
3. Actualmente, mi sistema tiene casi 40 programas en Zoom sobre los productos de Agua Kangen® y comparte constantemente con los clientes sobre los beneficios del agua mágica y los productos de Enagic.
4. Organizar periódicamente eventos para conectar distribuidores y clientes por mes y trimestre.
5. Organizar actividades de homenaje a los distribuidores al subir de nivel y obtener un puesto en la empresa.
6. Establezcer metas periódicamente con los equipos para lograr metas mensuales y a largo plazo.
7. Capacitar siempre a los distribuidores para que piensen que cada familia es una fuente para compartir Agua Kangen®. Apoyar y comunicar adecuadamente sobre las características y beneficios del producto.
8. Organizar periódicamente talleres y programas de entrevistas sobre distribuidores exitosos y contar muchas historias de cambios positivos sobre la carrera de Agua Kangen®.
9. Organizar programas de intercambio a través de sistemas en línea como: Zoom, Zalo, Facebook y otras plataformas de redes sociales.
10. Posicionarse siempre como un distribuidor de confianza y definir la carrera de Agua Kangen® para toda la vida.

Al crecer en Vietnam, el éxito que Tiến encontró habría sido difícil de imaginar, pero persistió. "Siempre quise que mi familia tuviera una vida diferente". “Ahora puedo llevar a mis padres a viajar, cumpliendo deseos que mis padres no han tenido la oportunidad. Cumpliré mis sueños de viajar a muchas partes del mundo, aprender muchas culturas y ayudarme a ser libre financieramente. Además, quiero ayudar a mis amigos a cambiar su forma de pensar y su conciencia sobre la salud”.





# Singapur

## Perfil del Distribuidor



**Nelson Lim Hwee Kwang**

**6A**

**El 6A Nelson Lim Hwee Kwang trabajó anteriormente como contratista, brindando servicios de protección contra incendios como rociadores, carretes de mangueras y sistemas de alarma. En el 2020, llegó el COVID-19 y una profesión aparentemente sostenible se volvió problemática, particularmente porque los proveedores no podían pagar y Nelson no podía cobrar. Su empresa acumuló una deuda de 300.000 dólares de Singapur. "Me sentí perdido y no sabía qué hacer", dice Nelson. "Me di cuenta de que el negocio tradicional era un desafío, ya que es muy propenso a cambios debido a factores externos y la economía puede afectar el negocio drásticamente".**

En marzo del 2021, Nelson sentía presión financiera. También era padre soltero de su hija que entonces tenía 9 años e hijo de dos padres ancianos que no tenían suficiente tiempo para pasar con ellos. "Me sentía culpable y esperaba poder mejorar mi capacidad financiera en términos de poder adquisitivo y más libertad de tiempo", recuerda. Fue entonces cuando el 6A Nelson Tan le presentó Enagic. Disfrutó bebiendo Agua Kangen® y compartió testimonios que resultaron en aproximadamente 40 ventas de ionizadores de agua. En junio del 2022, Nelson se convirtió en Distribuidor Independiente de tiempo completo y se comprometió a ser "más activo y responsable" mientras aumentaba su conocimiento de Enagic.







Tener una base de clientes preexistente de su negocio de protección contra incendios resultó valioso, comenzando con Jeffery Lim, un socio comercial que se convirtió en usuario de Agua Kangen®. Aún así, convertir las ventas rara vez fue fácil. "Una vez me llevó menos de 30 minutos convencer al cliente potencial para que se uniera", dice. "Al mismo tiempo, una vez

me llevó 16 sesiones de demostración consecutivas cerrar un trato". Afortunadamente, los líderes inculcaron en Nelson un sistema de creencias sobre "nunca darse por vencido". Él dice: "Perseveraré a pesar de que las cosas no iban como quería". Ese sigue siendo el caso.

Tener éxito como Distribuidor Independiente requiere enfoque y dedicación continuos. El equipo "proactivo" Kangen Ikigai Touch (K.I.T) de Nelson ha estado a la altura del desafío. "Hay muchas capacitaciones detalladas sobre Agua Kangen®, así como conjuntos de habilidades que son fundamentales en un negocio de networking", dice Nelson, mencionando dos métodos que utiliza para educar e inspirar a su línea descendente. Y añade: "Creo que, como networking, el apoyo y la motivación constantes son clave para tener éxito".

Nelson también ha disfrutado de un crecimiento personal. "Uno de los mayores impactos fue aprender a establecer metas", dice. "Al principio, quería convertirme en 6A para finales del 2023, pero logré lograr este objetivo en marzo del 2023. Visualizar metas me convirtió en una persona más enfocada y disciplinada".

Nelson ha experimentado cierto éxito, pero aún mantiene el pie en el acelerador. "Mi objetivo es alcanzar la clasificación 6A2-3 para el año 2025", afirma. "Estoy persiguiendo diligentemente este objetivo al inscribirme activamente en una multitud de cursos educativos, incluido el programa Go Pro y eventos exclusivos organizados por líderes distinguidos dentro de la organización de Enagic". "Me siento verdaderamente bendecido de haber conocido tanto Agua Kangen® como este negocio", dice. "Estoy agradecido a Enagic, al Sr. Ohshiro y a mis líderes del equipo por el apoyo continuo".



# July 2023 New 6A and Above Title Achievers

6A

CHRISTOPHER BROWN	Australia	SUMAN HIRENBHAI KAKDIYA	India
VIET LINK PTY LTD	Australia	RENAM JAIN	India
RAMANDEEP KAUR BRAR	Australia	DIPIKA SUNILBHAI DABHI	India
SALLY J PERMEZEL	Australia	RUPALI RAMESH KHARBE	India
SUNFLOWERS KANGEN PTY LTD	Australia	RATAN SINGH CHOUDHARY	India
HAPPY WATER PTY LTD	Australia	SURTABEN RAMSINH BARIYA	India
THI BAO TRAN NGUYEN	Australia	RAMILABEN SHANKARBHAI THAKKAR	India
THI BAO LINH DUONG	Australia	SHARDABEN SHYAMDEV YADAV	India
THI THU HUE VU	Australia	POOJA NISHANT ZALAVADIYA	India
SLH DISTRIBUTION PTY LTD	Australia	JALPA KAMLESHBHAI SANKHARVA	India
THAT T TRUONG	Australia	SAHIL IBRAHIM SHERASIYA	India
MARCIA SIMONE MIORELLI 2	Brazil	HITESH RAMESHBHAI VEKARIYA	India
VALNEI KRUSCHARDT	Brazil	LAXMI HARKISHAN KAPADIA	India
DINH THI BA	Canada	MASARIBHAI KHODABHAI NANDANIA	India
CONSTRA WEALTH BY HEALTH	Canada	JIGNASABEN V PATEL	India
DONNA RILEY	Canada	MAYUR HARJIBHAI VHANECHA	India
RACEL MAY ZOLETA3.	Canada	JITENDRA RATILAL BHATT	India
SOUDABEH GOLPAYGANI	Canada	ASHOKKUMAR SARDARBHAI RATHOD	India
LIEZL CAYREL DIGITAL BUSINESS INC.	Canada	SIDDHARAJINSINH KHENGARJI CHAUHAN	India
CHERRIE P MACIEL	Canada	JASHPALSINH RANMALSINH VAGHELA	India
2498109 ALBERTA LTD.	Canada	BHAVANSINH GAJESINH VAGHELA	India
SAMANTHA ARANTHA ROWE 2	Canada	HITENDRASINH RANJITSINH VIHOL	India
MARIA ELAMATHAIL	Canada	RADIYAH RAMADHANI	Indonesia
FRANCO DP MARKETING INC.	Canada	WAHYU EFENDI	Indonesia
TRACEY LEE2	Canada	CV ANDHYKA KAT	Indonesia
JULIA NELDA SALAS ALONSO	Europe	CV. ANDHYKA AMAZING TEAM	Indonesia
ANA ISABEL OCHOA SIERRA	Europe	SUGIYEM	Indonesia
NURIA SUAREZ MILLARES	Europe	INDAYATI .	Indonesia
NITA GIRDHARI CHHABRIA CHHABRIA	Europe	TITI SITARINI	Indonesia
JONATHAN DAVID PEREZ CORREA	Europe	山野 光男	Japan
BEATRICE SHALA	Europe	A.S 1	Japan
APHRILL VERLY ESPINOSA	Europe	齊藤 みほ子	Japan
JOSEPHINE ROBERTS	Europe	TEN	Japan
DIGITTRANSFORM SERVICES LIMITED 2	Europe	原田 康之	Japan
GONCA HASANOGLU	Europe	運天 瑠夏	Japan
Yael BENZAKINE GHEZAIL	Europe	名嘉 康希	Japan
THI PHUONG ANH JOECKER 2	Europe	碓 知恵	Japan
CHAVDAR PETROV RADKOV	Europe	株式会社ミロク(株)綾世智代美	Japan
SIMONA ORANI	Europe	TOP SPIRIT LLC 2	Japan
OLLIVIA ELENA BRINZOI ALIONTE	Europe	DDCHOO FEI JIUN	Malaysia
BRINZOI-ALIONTE FRANCISC-STEFAN	Europe	DDCHONG WAN HOONG	Malaysia
SILVIU LEONID BRINZOI ALIONTE	Europe	THELMO ILAO	Philippines
THI THU PHAM	Europe	LEO TOLENTINO	Philippines
VAN LIEN HOANG	Europe	WILLIAM DE GUZMAN LOCSIN JR.	Philippines
CHE TOAN THUAN .	Europe	JOSE BALANE	Philippines
LIANG GUO XIN	Hong Kong	MELBA GUBAN TAOPO	Philippines
SUSHIL KUMAR SINGH	India	K8	Singapore
SEEMA	India	LE QUANG THI DUNG HOA	Thailand
POOJA VERMA	India	THI THOA TRAN	Thailand
SARA VINESH	India	CHHUM CHANMEALEA	Thailand
MERCY PHILIP	India	CHHOR SREYSORKUN	Thailand
ADITYA ARYA	India	VA SONEANG 3	Thailand
JAIBIR SINGH	India	LAY SOVANN 1	Thailand
KUNDRAPU LEELA	India	KUY MEARS SAMNANG	Thailand
REEYANSH ENTERPRISES	India	LUONG THI LUA	Thailand
SIRICILLA SAMPATH	India	TRAN DINH LIEM	Thailand
BEJUGAM VEERESHAM	India	PHAM THI DIEU HAN	Thailand
SINGIRIKONDA DHANALAKSHMI	India	HOANG VIEN	Thailand
SOMANCHI RAMA SASTRY	India	CAO THI SEN	Thailand
KALWALA JACOB PAUL	India	NGUYEN TRAN NHAT QUANG	Thailand
NAGENDRAMMA NAGINENI	India	NGUYEN PHUOC TIEN	Thailand
DIVYA SREE MARRIPATI	India	TRUONG ANH TUAN	Thailand
SESHA RATHNAM SOMANCHI	India	TRUONG QUOC TOAN	Thailand
KASTURI VENKATA SRI DIVYA .	India	TRAN DINH LANH	Thailand
BATTINI SREENIVAS .	India	LE THI CAM HA	Thailand
P LAVANYA	India	NGUYEN HONG NHUNG	Thailand
NAGARAM VENKATARAO	India	LUONG QUANG HAO 1	Thailand
MODALAVALASA MOHANA RAO	India	LA THI THU HANG	Thailand
RAKESH SINGH	India	DANG PHUOC VU	Thailand
LAXMAN SINGH RAWAT	India	HOANG DUC ANH	Thailand
PRAKASH VALLABHAI GHORI	India	NGUYEN DINH BIEN	Thailand
SARTHAK ENTERPRISES	India	NGUYEN DINH BIEN	Thailand
RANI KUMARI	India	LE THI HIEN	Thailand
SUBHASH CHANDER MANDA	India	LE THI HIEN	Thailand
HANUMAN SINGH	India	TRINH TIEN TAM	Thailand
RANJITA RANI SWAIN	India	RHEINA KASAN ALIM	UAE
NITESH KUMAR YADAV	India	ELENA MALDINI	UAE
NIRUPA BAI SAHU	India	DDROY E TAYLOR	USA
VITHALBHAI VALLABHBHAI SARKHELIYA	India	POSH BEAUTY CARE LLC	USA
NAVVRANG CREATION	India	POSH BEAUTY CARE LLC B	USA
SHIV MOBILE	India	POSH BEAUTY CARE LLC C	USA
VAISHALI PRUTHIVIRAJ DESHANI	India	JP WHOLESALE LLC . 1	USA
SURBHIBEN RAVIBHAI DESHANI	India	JP WHOLESALE LLC . 2	USA
TEJAS BAVCHANDNBHAI BUNHA	India	Linh N Le	USA
DEEPAK RAMAYODHYA KUSHWAHA	India	Linh phuong Nhat Dao	USA
SHUKLA RADHE RAMAN	India	Thuy thi thanh Do	USA
HIMMATBHAI BABUBHAI SAVALIYA	India	THO D LE	USA
BHARTIBEN ASHOKBHAI DEESAWALA	India	Truong Cong Hoang	USA
KALPESH GOBARBHAI PARSANA	India	JP WHOLESALE LLC . 3	USA
SALONI JAIN	India	JP WHOLESALE LLC .	USA

# Congratulations to each of you for your outstanding achievement!

DO THIS TODAY LLC .	USA
SHEILA R VALENCIA	USA
UGONNE EMILIA EZUMA-NGWU	USA
MA MICHELLE NACPIL MANANSALA 3	USA
MA MICHELLE NACPIL MANANSALA	USA
PAULINE I IWOB1 3	USA
NAM THI TRUONG	USA
CHUNG THI NGUYEN	USA
Bong Minh Truong 2	USA
ROSAMIA M RUE	USA
KATE MARIEVIE S. CABAHUG 1	USA
ELEANORE CANDY M GIMARINO	USA
RASHEDUL KHAN	USA
JOHN M KAWAR	USA
RISHAD SUKUMARAN NAIR	USA
CAIT ELIZABETH MARKETING LLC	USA
SARAH AMELIA MARKETING LLC	USA

STEFANIE WILLIS	USA
TARA GOLINO	USA
MAGDALENA ROD	USA
LAUREN NOWELL	USA
DARHIAZEL RAMIREZ .	USA
RENEE H PARET	USA
POSH BEAUTY CARE LLC	USA
Ying Mei Ly LLC .	USA
Mel Lee LLC .	USA
CAO QUANG MINH NGUYEN	USA
DAVIS THANH LAM	USA
KEVIN LE	USA
FINANCIAL INESTMENT REVOLUTION LLC	USA
HD MARKETING SERVICES LLC	USA
TIN TRAN	USA
MY V TANG	USA
Vien Q Tran 3	USA
Bong Minh Truong	USA

## 642

VH KANGEN PTY LTD	Australia
SSAK PTY LTD	Australia
SLH DISTRIBUTION PTY LTD	Australia
MARCIA SIMONE MIORELLI	Brazil
MALTZAHN ODONTOLOGIA E PROMOCAO DE VENDAS LTDA (AGNES ZELKE MALTZAHN)	Brazil
QUANG TD LE	Canada
DDRACEL MAY ZOLETA	Canada
ONVINYECHI JANET IGBOKWE	Canada
RC LIFECHANGER DIGIBIZ INC.	Canada
LIEZL CAYREL DIGITAL BUSINESS INC.	Canada
2498109 ALBERTA LTD. 2	Canada
JOSEPH D FANTOZZI	Canada
SASU KANGEN FRANCE	Europe
ANDRADA CIUPEIU	Europe
CLAUDIA BUECKEN / CORPO VITALE	Europe
NHAT MANH NGUYEN	Europe
ALEXANDRE JURADO SERVILLA 2	Europe
SONIA MARIA MARCOS DE SOUZA	Europe
THI PHUONG ANH JOECKER	Europe
LOVINGINABUNDANCE G&D S.L.	Europe
TAN GUI FU	Hong Kong
SOMANCHI SESHA RATHNAM	India
NARAPU REDDY SUBBI REDDY .	India
K V L RAJU .	India
VIKRAM CHANDRA	India
ENTRAPATI VENKAIAH	India
KONDAMU SAITEJA .	India
MAHEK CONSULTANCY .	India
VIJAY PRAKASH SHUKLA	India
KALPESH SURESHBHAI VITHALANI	India
SUVARNA SOMANCHI	India
PARESH BHAI GOBARBHAI PARSANA	India
JAINREETABEN PANKAJKUMAR THAKKAR	India
BALWAN SINGH ARYA HUF	India

NIKHIL MANSUKHBHAI CHOVIATIYA	India
BHARATSINH ABHESINH PARMAR	India
NIKHIL HARKISHAN KAPADIA	India
ANDHYKA KAT	Indonesia
ANDHYKA KAT	Indonesia
WASFAEDY ALAMSYAH	Indonesia
運天 ジョングレイトン	Japan
GOLDEN EDEN Inc	Japan
株式会社夢あそび 代表取締役市之宮祐子	Japan
H.F	Japan
LOW KIM NGUANG	Malaysia
CHRISTOPHER HUANG HUAT SIONG	Malaysia
ONATO EDUARDO	Philippines
VIOLETA LAGATUZ	Philippines
DELIO LIWAG	Philippines
K8	Singapore
LE THI CAM SEN	Thailand
VO THI HA AN	Thailand
ELENA MALDINI	UAE
RHEINA ALIM	UAE
DDDO THIS TODAY LLC	USA
VICTORY WORLD MISSIONARY INC	USA
ANNIE VU F	USA
LAUREN C NOWELL	USA
MARIA BAUMBACK	USA
CELINE BUI 1	USA
MAI LY 2	USA
ANH HOANG NGUYEN C	USA
Ying Mei Ly LLC .	USA
SARAH AMELIA MARKETING LLC	USA
Tien Pham	USA
Vien Q Tran	USA
HUONG T NGUYEN	USA

## 642-2

ABL KANGEN PTY LTD	Australia
MALTZAHN ODONTOLOGIA E PROMOCAO DE VENDAS LT	Brazil
JESSICA BAKER	Canada
SUKH DHANJAL DIGITAL SOLUTIONS CORP. .	Canada
VSSLS INC .	Canada
EPIFANIODELOS SANTOS .	Canada
2498108 ALBERTA LTD.	Canada
PATRICK & LAN ANH O'GRADY CORPORATION	Canada
KANGEN FRANCE GHEZAIL MICHEL	Europe
@@ZORICA MARIA PITIC	Europe
JORIGE BHAGYA JYOTHSNA	India
HUPENDRA KUMAR SAHU	India
NAMBURU KRISHNAVENAMMA	India
KODAKANDLA KOUSHIK REDDY	India

SHUKLA NAGESHWAR NATH	India
PRATHAM ENTERPRISE	India
SUVARNA SOMANCHI	India
DEEPAK JAYANTILAL DHABALIA	India
ANDHYKA KANGEN AMAZING TEAM	Indonesia
兼城 直治	Japan
松本 幸弘	Japan
MYLA BUMACTAC NUQUE	Philippines
RICHHELLE FLORES	Philippines
NGUYEN THI TUYET TRINH	Thailand
DDGANNA SHNYUKOVA	UAE
VICTORY WORLD MISSIONARY INC.	USA
COME OUT BETTER	USA
MAI LY	USA
ANH HOANG NGUYEN	USA

## 642-3

ABL KANGEN PTY LTD	Australia
UMALI DIGITAL AND BEYOND INC.	Canada
EPIFANIODELOS SANTOS .	Canada
PATRICK & LAN ANH O'GRADY CORPORATION	Canada
SATHYANARAYANA KONDAMU	India
SRAVAN PRAKASH VARANASI	India

PANEM LAKSHMI KOTI	India
PAYALBEN MAHASUKHBHAI SHINGALA .	India
FLORES RICHHELLE MENDOZA	Philippines
RICHELYN SHANE FLORES	Philippines
WAKE WATER CO LLC	USA
ANH HOANG NGUYEN	USA

## 642-4

OBISO FINANCIAL SOLUTIONS CORP.	Canada
PATRICK & LAN ANH O'GRADY CORPORATION	Canada
SOMANCHI JAGANNADHA SHASTRY .	India

KONDAMU LALITHA .	India
SHUKLA VIJAY PRAKASH .	India
FLORES EUGENIO	Philippines

## 642-5

SOMANCHI SESHA RATHNAM	India
------------------------	-------

SHUKLA NAGESHWAR NATH	India
-----------------------	-------

## 642-6

RAJAN MANJREKAR RAMAKANT	India
--------------------------	-------



*Setting the standard  
for over four decades!*