



# ENAGIC GLOBAL E-FRIENDS

Vol  
272

July  
2023



Experimenta los poderosos  
beneficios antioxidantes de la  
cúrcuma Ukon de Okinawa





**“La libertad se saborea mejor y se  
comparte con los demás”.**  
**Hironari Ohshiro Fundador y CEO de Enagic**

# Mensaje del Sr. Ohshiro

## Adopta la competencia para hacer crecer tu negocio a nivel mundial

A medida que el verano se calienta en muchas partes del mundo, el interés en Agua Kangen® y la hidratación solo aumentan. Sabemos que los Distribuidores Independientes continuarán avanzando no solo para satisfacer la demanda, sino también para aumentar el interés en los productos de Enagic. Como hemos visto repetidamente, tiene la capacidad de convencer a las personas para que crean en los beneficios de nuestros ionizadores de agua y productos Ukon hechos de cúrcuma cultivada cerca de mi ciudad natal que tienen propiedades antiinflamatorias y antioxidantes vitales.

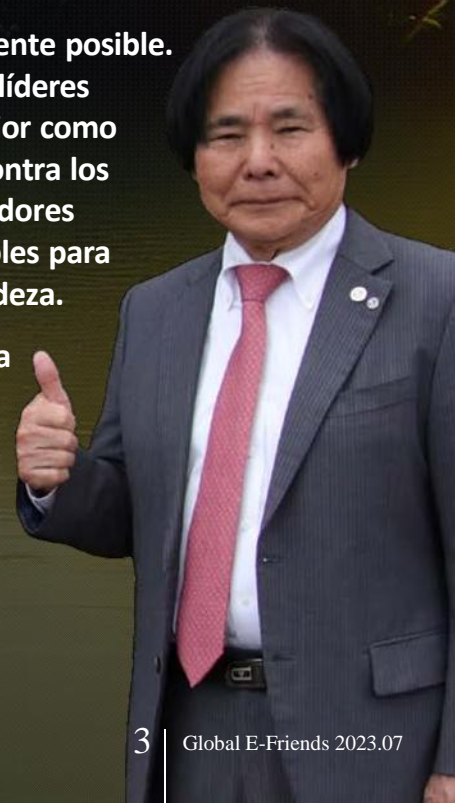
Hemos derribado tantas barreras juntos. Seguimos sumando Distribuidores Independientes motivados a nuestros equipos, lo que nos permite superar y actualizar las expectativas. Mi objetivo a largo plazo ahora es que Enagic venda 30 000 máquinas de Agua Kangen® y suscripciones de Ukon en un solo mes. El negocio global de Enagic en constante crecimiento y el apoyo a los Distribuidores Independientes siguen siendo objetivos constantes para impulsar nuestra gran misión de lograr la Salud Verdadera. Al continuar compartiendo Agua Kangen®, mostrar compasión y contarle a otras personas sobre el plan de compensación de 8 puntos patentado de Enagic, es solo cuestión de tiempo antes de que logremos nuestra meta revisada.

A medida que aumente la demanda de Agua Kangen® y que Ukon esté disponible en más mercados, el crecimiento global y la competencia solo se acelerarán. En casi todos los casos, los Distribuidores Independientes no compiten por los mismos clientes. Después de todo, la Tierra alberga a casi 8 mil millones de personas, por lo que las oportunidades de compartir Agua Kangen® y Ukon con nuevos clientes potenciales son casi ilimitadas. Sin embargo, es importante tener en cuenta lo que están haciendo los distribuidores en otros mercados.

Por ejemplo, India se ha convertido en un mercado global dominante para los productos de Enagic. ¿Qué están haciendo los Distribuidores Independientes en India para lograr resultados tan notables? Contamos muchas historias en E-Friends sobre el éxito de los distribuidores indios. Vea lo que recomiendan en estas páginas. También es más fácil que nunca conectarse con Distribuidores Independientes en otros mercados para comparar estrategias. En muchos casos, los distribuidores están felices de compartir y comparar las mejores prácticas.

Haz un balance de lo que estás haciendo para ser el mejor Distribuidor Independiente posible. Estados Unidos fue el primer mercado global dominante para Enagic. ¿Siguen los líderes estadounidenses motivados y haciendo negocios a nivel mundial a un nivel superior como los distribuidores indios? Acepta el desafío y la competencia. Solo compitiendo contra los mejores puedes ser el mejor. Aún así, sabes que no estás solo y que otros Distribuidores Independientes en sus equipos y en la comunidad global de Enagic están disponibles para apoyarte. Simplemente no te conformes; continúa avanzando y lucha por la grandeza.

Muchos lectores están experimentando actualmente olas de calor de verano. Para mantenerte fresco e hidratado, lleva tu botella de Agua Kangen® contigo en todo momento. Discúlpame por ahora mientras tomo un sorbo.



*Hironari Ohshiro*  
Fundador y CEO de Enagic



# Ukon cultivado cerca de la casa del Sr. Oshiro en Okinawa proporciona beneficios eficaces

El lugar de nacimiento del fundador y director ejecutivo de Enagic, Hironari Ohshiro, en el campo de Okinawa, continúa contribuyendo en gran medida a Enagic y al mundo. Esta área rural es el hogar de granjeros trabajadores que luchaban por ganar un salario digno vendiendo Ukon, una planta de la familia del jengibre que se llama cúrcuma en inglés. Sus perspectivas mejoraron una vez que el Sr. Ohshiro se involucró.

El Sr. Ohshiro quería ayudar a su comunidad y decidió comenzar a comprar cúrcuma a los agricultores locales a un buen precio y crear productos impactantes. Él conoce los beneficios para la salud de las raíces ricas en curcumina de color dorado de la cúrcuma, que son mundialmente conocidas por sus poderosas propiedades antiinflamatorias y antioxidantes. Enagic actualmente tiene contratos con 273 agricultores locales en la región de Yanbaru cubierta de bosques de Okinawa que se adhieren a estándares estrictos al cultivar Ukon de Primavera y Ukon de Otoño sin pesticidas ni conservantes en suelos ricos en nutrientes.

Ukon se limpia y procesa con Agua Kangen Fuerte® y Agua Ácida Fuerte en nuestra fábrica de Okinawa Kangen Foods. Cada cápsula blanda se envasa individualmente utilizando la última tecnología de envasado PTP para bloquear la humedad y evitar la oxidación. Kangen Ukon incorpora una mezcla de cúrcuma, aceites esenciales, minerales y vitaminas. La fábrica también produce té de Ukon elaborado con Ukon de Otoño y el aceite de Ukon de Primavera utilizado en el jabón Ukon & Honey que los Distribuidores también venden en todo el mundo.

Al Sr. Ohshiro le gustaría correr la voz más y más sobre Kangen Ukon para continuar ayudando a más personas con el negocio de Kangen Ukon y con los beneficios para la salud del Ukon.

Enjoy the daily antioxidant benefits of powerful turmeric supplement, tea and soap from Okinawa!



# UKON REPEAT DAILY CONTEST

## 8-POINT CONTEST

An exciting new global campaign that focuses on repeating Ukon DD and Ukon 3DD/Σ! If you have previously purchased DD or 3DD/Σ, you are eligible\* to participate in the contest.

**Win up to \$300 per day for repeat Ukon DD and Ukon 3DD/Σ orders!**

### RULES - 1A-5A DISTRIBUTORS

Ukon DD renewal = 2 points\*  
Ukon Sigma renewal = 6 points\*

\*Calculations are only applicable to this contest.

### BONUS PRIZE PAYOUTS FOR 1A TO 5A ACHIEVERS:

RANK	PRIZE
1	\$300
2	\$290
3	\$280
4	\$270
5	\$260
6	\$250
7	\$240
8	\$220
9	\$210
10	\$200
11	\$190
12	\$180
13	\$170
14	\$160
15	\$150
16	\$140
17	\$130
18	\$120
19	\$110
20	\$100

\*There are two ways to restart your Ukon business:  
1) Create a new ID/position.  
2) Reactivate your former Ukon ID and pay any past due balance.

The contest prize is paid according to Distributor status. F status Distributors will not receive the contest prize even if they rank in. D-0 will receive half. SP and D-1 will receive the full prize.

## DAILY 6A GROUP SUPPORT CONTEST

Earn up to \$300 per day for motivating your team to renew their Ukon DD and Ukon 3DD/Σ!

### RULES - 6A AND ABOVE DISTRIBUTORS

Ukon DD renewal = 2 points\*  
Ukon Sigma renewal = 6 points\*

\*Calculations are only applicable to this contest.

6A to 6A2-6: Contest result determined by group sales.  
6A2-7: Contest result determined by the number of downlines ranking in the 6A to 6A2-6 categories.

### WINNING AMOUNT PAYOUTS BY CONTEST ACHIEVERS:

STATUS	1	2	3	4	5	6	7	8
RANK								
6A	\$300	\$270	\$240	\$210	\$190	\$160	\$130	\$100
6A2	\$270	\$240	\$210	\$190	\$160	\$130	\$100	
6A2-2	\$240	\$210	\$190	\$160	\$130	\$100		
6A2-3	\$210	\$190	\$160	\$130	\$100			
6A2-4	\$190	\$160	\$130	\$100				
6A2-5	\$160	\$130	\$100					
6A2-6	\$130	\$100						
6A2-7	\$100							





# Historia de Cambia tu Vida

6A2-4

## Anh Mai Phương Le



La 6A2-4 Anh Mai Phương Le se especializó en Economía en una universidad de Vietnam. Con el tiempo, se mudó a Virginia y ha trabajado en "negocios tradicionales" durante más de 20 años, incluido su período actual como agente de boletos de avión. “Cuando me convertí en Distribuidora Independiente, apliqué toda mi experiencia existente en ese negocio”, dice ella. Los esfuerzos de Anh han sido fructíferos.

Tres líderes presentaron a Anh a Enagic: 6A2-3 Jonathan Ly Trinh, 6A2-4 Dai Nguyen y 6A2-3 Yen Nguyen. Anh dice: “Pensé, si soy una Distribuidora Independiente, mi vida puede cambiar”. Ese ha sido el caso. En el 2016, Anh vendió Ukon por primera vez a 1A Bach Cao Nguyen, quien recientemente se convirtió en Distribuidora Independiente. Anh ha prosperado desde entonces, incluso en Europa, donde "presentó la máquina y la oportunidad a la comunidad vietnamita".

“Soy la primera persona en llevar la máquina K8 a Europa”, dice. “Le presenté la máquina y la oportunidad a la comunidad vietnamita. “Cuando regresé a los EE. UU., los entrené con todos mis conocimientos y estrategias”, dice Anh. “Ahora muchos vietnamitas en Europa tienen éxito bajo mi equipo”.

Para continuar perfeccionando el desempeño de su equipo y el suyo propio, Anh se comunica, entrena y motiva a su línea descendente a través de Zoom. Anh también juega al tenis cuando no está trabajando, lo que la ayuda a recargarse personalmente tanto física como mentalmente. Todos estos esfuerzos son parte de un plan más grande.

“Mis objetivos para el futuro con Enagic son ayudar a todos a conocer Agua Kangen® y reconocer la oportunidad con Enagic para ayudarlos a cambiar su vida”, dice. Anh solo estará satisfecha una vez que su equipo esté "ayudando a todos" como sea posible.





# India

## Perfil del Distribuidor



**Mohammad Nasir**

**6A2-2**

**El 6A2-2 Mohammad Nasir nació y creció en Delhi, y después de trabajar en Uttar Pradesh durante casi 15 años, está de vuelta en el Territorio de la Capital Nacional de la India y vive feliz con su familia.**

Mohammad obtuvo una licenciatura en tecnología de la Universidad de Kurukshetra. Del 2003 al 2006, trabajó con Reliance Infocomm antes de convertirse en ejecutivo de Bharti Airtel, otro gran gigante de las telecomunicaciones. Mohammad dice: “La vida iba muy bien, pero siempre quise hacer algo por mi cuenta, así que renuncié a Airtel en el 2018 y comencé algunos negocios como Automatización del hogar, Accesorios móviles y GPS para automóviles hasta marzo del 2020 cuando ocurrió el cierre. ”

“Fue el 6A4-2 Rohit Aryan a quien estaré agradecido durante toda mi vida por presentarme este producto milagroso en junio del 2019”. El 6A3-2 Devendra Kumar Ruhela le presentó a Mohammad una demostración del producto de Agua Kangen®. “Siendo una persona técnica, podía entender la ciencia detrás del producto, pero no estaba seguro de cuánto afectaría prácticamente esta agua a mi vida”. Sin embargo, después de 15 días, quedó convencido por los resultados, el plan de compensación de 8 puntos patentado de Enagic y su "línea ascendente", el difunto 6A6-5 Updesh Malik, "quien dio muchos consejos para alcanzar estos rangos codiciados". Se convirtió en Distribuidor Independiente.

“Al principio, no tener una gran experiencia previa en ventas directas fue un obstáculo, pero mi enfoque continuo en mis aprendizajes diarios sobre la industria a través de mis superiores y mi experiencia previa en ventas y marketing ayudó”, dice Mohammad. “Siempre trabajando con



ellos en el terreno condujo a todos los logros que tengo hoy”. Mohammad señala muchos beneficios de su pasado:

- Hacer conexiones con la gente
- Hacer que funcionen
- Manejo de conflictos
- Impulsar una agenda común
- Motivar al equipo
- Impulsar nuevas iniciativas
- Mantener unido al equipo

Mohammad vendió su primer ionizador de Agua Kangen® a la 6A2 Priyasri Patra y su esposo, 6A Bibhudatta Behera, a quienes consideraba "clientes potenciales" según los clientes potenciales de su línea ascendente.

“La vida es increíble con Agua Kangen® y digo: 'Es Kangen Life'”, dice. “Siempre creo en las pequeñas acciones diarias, las innovaciones y las nuevas formas de compromiso del equipo. Estar con mi equipo siempre da resultados”. Mohammad describe solo algunas iniciativas y pasos que él y su equipo toman para desempeñarse tan bien.

- Dar la bienvenida a los nuevos Distribuidores Independientes con una ceremonia de corte de pastel en su casa conduce a un gran vínculo con la familia.
- Durante los primeros días, hablar y educar solo sobre el uso de la máquina y el consumo de Agua Kangen® conduce a una mayor confianza en el producto.
- Programa de Capacitación Básica, educando sobre la industria y cómo iniciar el negocio
- Todos los líderes de 4A y superiores tienen la responsabilidad de capacitar a sus grupos pequeños.
- Celebra cada logro comenzando con 2A publicando primero un cartel de felicitación en los grupos de WhatsApp y las redes sociales y luego cortando un pastel u otra actividad de compromiso para motivar al ganador.
- Reuniones mensuales separadas del grupo 6A
- Un Programa de Capacitación Residencial trimestral
- Dos Programas de Capacitación en Liderazgo trimestrales



- Concursos de viajes internacionales: “Logramos volar a Tailandia con más de 130 triunfadores en septiembre del 2022 y a Dubái con más de 120 triunfadores en enero del 2023. Hubo muchas personas que imprimieron sus pasaportes por primera vez en la vida y en solo un lapso de 5 meses que pudieron volar dos veces internacionalmente como triunfadores, lo que creó una gran sensación de logro. Siempre creo que ‘todo lo que se recompensa se repite’, por lo que ahora la gente se toma más en serio el negocio”.
- Centrarse en aumentar las huellas del Centro de Experiencia Kanger. Actualmente contamos con 8 Centros de Experiencia.
- Programa Mensual de Recompensas y Reconocimientos en Línea: “Comparto todos los logros e iniciativas tomadas el mes pasado que ayudaron al equipo a trabajar sin problemas. Todos los distribuidores, incluso con 1 venta, son reconocidos y recompensados, lo que ayuda a aumentar la participación de los distribuidores con un mínimo de 1 venta. Siempre he creído que es mejor tener 50 personas haciendo 1 venta que 1 persona haciendo 50 ventas”.
- Trata de reunirte personalmente con los distribuidores inactivos para ayudarlos a reiniciar.
- Todos los días por la mañana, un mensaje motivador de WhatsApp para todos.
- Llamadas uno a uno a todos mis líderes inmediatos

El objetivo a corto plazo de Mohammad es llegar a 6A2-3 y espera alcanzar un rango 6A2-8 para diciembre de 2028. “Todos los demás rangos intermedios son parte del viaje más grande”, dice.

Está recorriendo un camino largo y sinuoso, pero en el camino, Mohammad se toma un tiempo para recargar energías y reflexionar. “Me encanta escuchar canciones en hindi”.

“También comencé a amar trabajar más en mi salud física y mental, así que me encanta ir al gimnasio por la mañana. Mientras hago ejercicio, me encanta escuchar audiolibros de diferentes escritores famosos, educarme sobre diferentes temas y visitar diferentes lugares con mi amorosa mejor mitad, Amreen Khan, y mi amado hijo, Mohammad Arsh”.



Dear dealers...

Enagic music is music  
that enriches our daily lives.

Delivering Okinawa's heart  
through music



ENAGIC MUSIC

Enagic has started producing  
music that fits your life.

We are planning to deliver  
music for 24 hours of life,  
from the time you wake up  
in the morning to the time  
you relax when you fall asleep.

Also, we think it would be effective  
to listen to it as casual background  
music during business negotiations.

This BGM was carefully produced  
while imagining various scenes of  
the dealers.

We hope this music will enrich your  
daily life.



ENAGIC SLEEP  
Sanshin and Ambient Lullaby

Release on 26th April.

The perfect BGM collection  
for relaxing scenes to soothe  
your tired body and mind

(included songs)

- Melody of Sleep
- Night View of Ryukyu
- Feeling the Flow of Time
- Rocked by the Sea Breeze
- Gentle Waves
- Healing Forest
- Ryukyu Night Sky
- Gentle Warmth
- Untangling Knots of Time
- Comfortable Sleep
- Heart's Wellness

Please access from the QR  
code below and listen it on  
your distribution platform



<https://linkco.re/9f3nrHG3>



Enagic Cafe

Now On Air

Cafe music played by  
Bossa Nova and Sanshin fit  
for home cafe and work

Enagic Cafe QR code



<https://linkco.re/qEB7ys62>

Apple MUSIC

Spotify

YouTube Music

LINE MUSIC

amazon music  
UNLIMITED

and more on your platform

Global E-Friends 2023.07



# India

## Perfil del Distribuidor



**Subhash Jaiswar**

**6A2-2**

**Después de convertirse en Distribuidor Independiente, no pasó mucho tiempo hasta que el 6A2-2 Subhash Jaiswar comenzó a tener éxito. “Cuando comencé mi viaje en Enagic, mi línea descendente comenzó a ver resultados”, dice. “Estaba ganando dinero y, al mismo tiempo, estábamos mejorando el estilo de vida de las personas”.**



Subhash se enteró por primera vez de Enagic y Agua Kangen® a través del 6A6-5 Updesh Malik y vendió su primer ionizador de Agua Kangen® a un querido amigo, Kamlesh Kanojia, quien vio "muchos resultados beneficiosos" y comenzó a recomendarle a más personas. “Después de 3 meses, cuando revisó su extracto bancario, se sorprendió porque había muchas transacciones de Enagic”, dice Subhash. "De repente me llamó y me preguntó sobre todos y cada uno de los aspectos del programa de Distribución Independiente y desde el día siguiente comenzó su viaje en Enagic y todavía está trabajando". Desde entonces, Kamlesh Kanojia ha ascendido al rango 6A2.



Subhash creció en Bombay. Obtuvo un diploma en diseño web y anteriormente trabajó en ese campo, como entrenador de memoria y como ejecutivo de ventas para ITC Hotels. “Antes de Kangen, trabajé como vendedor empedernido”, dice. “Tuve una gran exposición a las habilidades públicas, la negociación, la comprensión de las necesidades de los clientes y los comentarios de los clientes”, habilidades que han ayudado en sus esfuerzos actuales.

Sus experiencias incluso le permitieron tener éxito en los negocios durante la pandemia, cuando su capacidad para dirigir reuniones en línea y programar seminarios fue útil. “Hizo accesible a más personas de otros países, lo que me ayudó a expandir mi equipo por todo el mundo”.

Subhash tiene dos objetivos principales: alcanzar un 6A2-3 para fines del 2023 y visitar la fábrica de Agua Kangen® de Enagic en Osaka, Japón. También espera que el éxito lo ayude a mejorar su casa y su automóvil.

Para hacer realidad estos objetivos, ha implementado seis iniciativas con su equipo.

- "Trabajar en estrecha colaboración con mi línea descendente para que logren posiciones para llegar a -3"
- “Hacer demostraciones en línea con un porcentaje mayor”
- “Trabajando los cierres con todos y cada uno de los líderes”
- "Organizar reuniones de equipo en línea y sesiones de preguntas y respuestas todas las semanas"
- “Hacer que los líderes de mi equipo conozcan los productos”
- “Discutir los problemas que enfrenta todo líder y darles solución con nuestra experiencia previa”

Decir que Subhash tiene tiempo libre sería una exageración. “Siempre que estoy libre planeo mi línea descendente”. “También trato de educarme más sobre las máquinas de Agua Kangen®”. Sin embargo, se sabe que resuelve su Cubo de Rubik cuando tiene un momento libre. Evidentemente, Subhash es experto en superar desafíos en los negocios y en la vida.



# India

## Perfil del Distribuidor



**Deepak Kumar Singh**  
**6A3-2**

Cuando un amigo llamado Jawed le presentó al 6A3-2 Deepak Kumar Singh el Agua Kangen®, el historial de Enagic, su excelente reputación y el plan de compensación patentado de 8 puntos lo convencieron de convertirse en Distribuidor Independiente. El 6A3-4 Sudesh Malik ayudó a colocarlo en la línea descendente del 6A2-3 Satpal Sagar. Deepak realizó una venta inicial a Baliram Sharma, quien continúa usando Agua Kangen® y ha motivado a muchos compradores a unirse a él como Distribuidores Independientes.



Deepak es originario de Patna, la capital del estado de Bihar en el noreste de India, y actualmente vive en Ranchi, una ciudad de tamaño mediano que se encuentra a unas ocho horas en auto al sur de Jharkhand. Deepak ha trabajado en ventas y marketing durante casi tres décadas y exploró diferentes oportunidades de mercadeo en red a lo largo de los años antes de encontrar a Enagic, que ha demostrado ser gratificante.



Deepak sueña en grande. “Tengo que lograr el rango 6A5-8 en los próximos 5 años”. Para alcanzar este ambicioso objetivo, planea seguir participando en seminarios web, seminarios y capacitación residencial. Deepak está tan inmerso en la distribución independiente que ha descubierto que ver videos en Youtube de Agua Kangen® y el mercadeo en red son actividades relajantes y divertidas. También disfruta leer libros en su tiempo de inactividad, pero no hay mucho que distraiga a Deepak de su deseo de triunfar.





# India

## Perfil del Distribuidor



**Bhagwati Prasad Pant**

**6A2**

El 6A Naresh Pokhariyal ha sido un buen amigo del 6A2 Bhagwati Prasad Pant. Después de todo, Naresh le presentó a Enagic. Bhagwati comenzó a beber Agua Kangen®, disfrutó de resultados positivos y se inspiró para compartir Agua Kangen® con más personas como Distribuidor Independiente.



“Estaba trabajando como profesional médico y comprender Agua Kangen® profunda y completamente no fue difícil”, dice Bhagwati. “Tampoco lo estaba adoptando”. Hizo su primera venta al 6A2 Prem Pal Singh y desde entonces no ha cejado en su alcance y esfuerzos.

A lo largo de su vida, Bhagwati ha logrado mantenerse decidido. Ha adoptado prácticas que han ayudado a su equipo a prosperar como Distribuidores Independientes. “Con reuniones periódicas a través de plataformas en línea, nos conectamos con todos los distribuidores activos y tratamos de resolver algunas o todas las consultas que enfrentan”, dice. Bhagwati también se esfuerza por “conocer nuevas personas y educarlas sobre Agua Kangen® y sus beneficios en nuestras vidas”.



El padre de Bhagwati sirvió en el ejército indio, por lo que vivieron en muchas partes de la India: Delhi, Agra, Bangalore e incluso Uttarakhand, un estado del Himalaya en el norte de la India. Actualmente tiene su sede en Haldwani, una ciudad de Uttarakhand que alberga a poco más de 350.000 personas. Bhagwati obtuvo un título de una universidad gubernamental en Uttar Pradesh antes de encontrar el campo de la medicina y, más tarde, Enagic.

Convertirse en 6A2 es encomiable, aunque Bhagwati tiene objetivos más importantes para el futuro. “Mi objetivo actual es convertirme en 6A2-3 para fines de 2023”, dice. “Para que este objetivo se haga realidad, trabajo con todo mi equipo para realizar reuniones regularmente, asistir a seminarios y motivarnos mutuamente con varios métodos”. También encuentra inspiración en otras personas que han logrado el éxito, escuchando oradores motivadores tanto en persona como en línea en su tiempo libre.

Para mantener cierto equilibrio en su vida, Bhagwati también practica deportes, lee libros y también disfruta de la jardinería, que es otro recordatorio de que se cosecha lo que se siembra. Basado en su reciente éxito como Distribuidor Independiente, claramente tiene abundante luz solar y Agua Kangen® en su vida.



# June 2023 New 6A and Above Title Achievers

## 6A

D MATHEWS GROUP PTY LTD	Australia	RAJENDRAKUMAR MAFATLAL PANCHAL	India
NATIVE WATER	Australia	PANKAJ VIJAYKUMAR LUNGE	India
PHUONG BICH THI VO	Australia	NILESHKUMAR MAGANBHAI SAVALIYA	India
THANH NHUT HO	Australia	PRIYANKABEN MANISH GHINAIYA	India
THANH NHUT HO	Australia	GADDAMEEDI GAYATHRI	India
AMIN REZAEI DAGHIGH	Australia	NILESHKUMAR SURESHBHAI SHAH	India
ANH HOP KHUU	Australia	NEWPEX ENTERPRISE	India
ELIZABETH EN CI YAN 3	Australia	HIREN PRABHUDAS BHALGAMIYA	India
THE PURPLE BLUE GROUP PTY LTD	Australia	VIJAYBHAI ARASIBHAI BORAKHATARIYA	India
NATASHA TYACK	Australia	DHARMENDRA R UGHAREJA	India
SOPHORN KAO	Australia	CHOPPAVARAPU SAMBA	India
HIEN CONG HO	Australia	JITENDRASINH MAGHUSINH CHAUHAN	India
BYRNE FAMILY CO PTY LTD 2	Australia	BHAVESH TULSIBHAI KANSAGARA	India
THI KIM YEN NGUYEN	Australia	SHIKSHAPATRI CREATION	India
SUZANNE J COBDEN	Australia	RANABHAI CHELABHAI MALI	India
KATE A DYER	Australia	DIYABEN KAMALKUMAR NANDRAMANI	India
DONALD J B PAYNE	Australia	MANISHBHAI MOHANBHAI KANSAGARA	India
KIM NGUYEN	Australia	SHREERAJ A GONDALIA	India
THU H CAO	Australia	MEETABEN BHANUBHAI MEVADA	India
THI T T NGUYEN	Australia	HARESHKUMAR B SAVAJ	India
CUONG Q LAM	Australia	AARATI NIKULKUMAR VEKARIYA	India
THANH LOAN NGUYEN	Australia	K. VIDYADHARAN	India
EVANGELINE M CUBERO	Australia	DHARMENDRA VALJIBHAI SOLANKI	India
HIEU T TRAN	Australia	BUDI PURWANTO	Indonesia
JOHNNY L HOANG	Australia	森 真美	Japan
THANH NHA HOANG	Australia	坂本 大輔	Japan
HUONG T CAO	Australia	岩井 近丞	Japan
THI MINH HUONG NGUYEN	Australia	兒島 三奈子	Japan
THU H T TRAN	Australia	村田 京子	Japan
THUY H CHAU	Australia	TEOH TZE TZUN	Malaysia
KILEY NOELLE TOLSON	Australia	NIK NORASHIKIN SOFIA BINTI NIK AZMAN	Malaysia
LISA LANGLEY	Australia	CHAI MING SHONG	Malaysia
KATE A DYER	Australia	HANSEN CHEN SHENG YUAN	Malaysia
MOO TECHPRENEUR INC 2	Canada	MARIA LORNA ELIZABETH VILLAMIN	Philippines
JAMIE T BROCK 2	Canada	JESSICA PAULETTE JACOMILLE JALBUENA 2	Philippines
ZAHRA SALIGHEHDAR	Canada	OLIM KABILOV 2	Russia
AMANDEEP K. TOOR	Canada	MARINA MIKHAYLOVA	Russia
ADAM R CHARRON	Canada	EKATERINA SYOMUSHKINA	Russia
0824649 B.C. LTD 2	Canada	GOH PEI LING MABELLINE	Singapore
SUMANDEEP K DEOL	Canada	GOH PEI LING MABELLINE	Singapore
2500856 ALBERTA LTD	Canada	TRAN THI DIEU HIEN	Thailand
LONITA A SHERIDAN	Canada	DUONG THI THUY EM	Thailand
DEREK G GILSON	Canada	NGUYEN THI NHAT VAN	Thailand
2500856 ALBERTA LTD	Canada	CHHUM SINUON	Thailand
SONIA TAUZIN	Europe	BUI THI XUAN HIEN	Thailand
HARRIET HAYES	Europe	LE KIM BAO PHUONG	Thailand
GLORIA AGUADO MARTINEZ	Europe	LE DINH HUY	Thailand
VAN DOAN PHAM	Europe	NGUYEN ANH HOANG VINH	Thailand
MARIA TERESA FUENTE HERRERO	Europe	NGUYEN HUYNH KIM LOI	Thailand
THI LIEN HONG TONG	Europe	NGUYEN VAN DO	Thailand
ODESSA PRE CZECH	Europe	BUI VAN PHUC	Thailand
PATRICIA SANCHEZ RODRIGUEZ	Europe	BUI VIET CUONG	Thailand
FRANCESCA ROMANA VERDUCCI	Europe	BUI VIET THO	Thailand
JAKUB KOERNER	Europe	LE THU QUYEN	Thailand
B I B A.S.	Europe	LE THI TUYET TAN	Thailand
VIT FILLER	Europe	NGUYEN LINH PHUONG 1	Thailand
JAVIER GARCIA GARCIA	Europe	NGUYEN THI TO	Thailand
ZIYA KAPLAN	Europe	LE NGUYEN DANG TRUC 1	Thailand
NKIRU ANGIE CYNTHIA NWANKWO	Europe	LE NGUYEN DANG TRUC	Thailand
ANTONELLA DAPPORTO	Europe	LE DAM BAO QUOC 1	Thailand
LOVINGINABUNDANCE G&D S.L.	Europe	LE DAM BAO QUOC	Thailand
CARLO FERRARI	Europe	HO THI CUC	Thailand
OMER FARUK TURKOGLU	Europe	HOANG THI THANH SU 1	Thailand
ANA MARIA MARTINEZ MACIA	Europe	TRAN THI HUONG	Thailand
LORENA DYDE	Europe	TRAN QUANG MINH	Thailand
TRANG NGUYEN THI THU	Europe	HUYNH DOAN DA	Thailand
TRANG NGUYEN THI THU	Europe	HUYNH DOAN VUONG	Thailand
NANDA KUMAR K H	India	NGUYEN XUAN THONG	Thailand
SEEMA	India	NGUYEN THI LUONG	Thailand
VAISHALIBEN HIRENBHAI DESHANI	India	TRAN VAN DUONG	Thailand
MUKESH KUMAR MALI	India	VAN CONG THIEN	Thailand
KISHORKUMAR BABULAL RADADIYA	India	VO THI THUY LINH	Thailand
JAYDEEP MANSUKHBHAI SAVALIYA	India	NGUYEN CHIEN THANG	Thailand
MAYJIBHAI KARMSHIBHAI MORADIYA	India	NGUYEN THI TAM	Thailand
BELLAPU RAVVALA SREEDHAR	India	TRUONG THI MY HANH	Thailand
KRISHNABEN KRUNALBHAI SHINGALA	India	NGUYEN TRUONG CONG LY	Thailand
NACHIKETH	India	LU QUANG THAI	Thailand
SANDEEP KUMAR	India	NGUYEN CHUC LY	Thailand
KAVITHA NAVEEN	India	LUONG DINH HIEP 2	Thailand
SAMALA SRAVANTHI	India	TRAN DUC HANH	Thailand
PEKALA UMA SHANKAR RAO	India	TRAN THI TUYET	Thailand
KALPESHBHAI JENTIBHAI PADMANI	India	PHUNG NGUYEN DANG	Thailand
SHAILESH BHAI DHIRU BHAI BAJANIYA	India	HUYNH THI NGOC TRAN	Thailand
TUKARAM BODHALERAM AWALE	India	TRAN MINH TRONG	Thailand
SURAJMAL KUMAWAT	India	LE MINH PHU	Thailand
VINOD KUMAR RAJBHAR	India	NGUYEN THAI DIEN	Thailand
DEENA NATH S	India	NGO THUY THUY HUYNH	Thailand
DEVAN	India	NGUYEN HUU BINH	Thailand
K RAGHAVENDRA MANOJ	India	HO THI CUC	Thailand
JITENDRA SHARMA	India	NGUYEN THANH DAT	Thailand
MANISHABEN PRABHATSINH THAKOR	India	TRAN THI KIM OANH	Thailand
ANDE SRI RAM PRASAD	India	DO VAN SUU	Thailand
MID SALES CORPORATION	India	NEANG THU	Thailand
DASHRATHBHAI NAGJIBHAI PRAJAPATI	India	HUYNH THI MA LY	Thailand
D PAVANI	India	PHAM DINH CANH	Thailand
MAHESH SINGH PARIHAR	India	LE THI THAI	Thailand

# Congratulations to each of you for your outstanding achievement!

DIANA DAOUD	USA
UNILIFE GLOBAL A1	USA
CUONG LE	USA
KIM THI NGUYEN	USA
TRINITY HALEMANO REED	USA
REBECCA LYNN CAIRA	USA
Danny Dai-Tien Nguyen	USA
Binh Thanh Vu	USA
Binh Thanh Vu	USA
Hoa Tran	USA
Hoa Tran	USA
D &H Inc	USA
D &H Inc	USA
JESSICA SASHANE MERTH	USA
TOP WATER LLC 2	USA
TOP WATER LLC	USA
P & U ENTERPRISE INC	USA
LEOPOLD KAMGA TCHOMGWI	USA
D &H Inc	USA
LINH H NGUYEN	USA
HIEU THI LE	USA
SALLY WATERS	USA
LEOPOLD KAMGA TCHOMGWI (B)	USA
DT DIGITAL MARKETING LLC	USA
Phong Thuy Nguyen B	USA
truc Quach	USA
MY HUE THI LE	USA
KEVIN G NGUYEN 4	USA
JOELSMICHELE SALTARIN DIGITAL VENTURES LLC DIGITAL VENTURES W LLC	USA
Kismet Wave Inc	USA
LINH THUY THI LE	USA
Thuy Tran	USA
CING THEIH DIM 3	USA
CYNTHIA M COOPER	USA
HUONG THIMINH NGUYEN	USA
Phong Thuy Nguyen A	USA

## 642

CARL D MAXFIELD	Australia
IAMLIMITLESS PTY LTD 2	Australia
BYRNE FAMILY CO PTY LTD	Australia
TRANG M T NGUYEN	Australia
JOSHUA D D WOODLAND	Australia
PHUONG BICH THI VO	Australia
ROSETTA E. MATINA	Australia
THE PURPLE BLUE GROUP PTY LTD	Australia
ADAM R CHARRON	Canada
ELECTRIC WATER LTD	Canada
JOTARMAAN INC.	Canada
DDMAUREEN TONGOL	Canada
NKIRU ANGIE-C NWANKWO	Europe
DDANTONELLA DAPPORTO	Europe
ODESSA PRE CZECH	Europe
SERGIO ALVARO CANOVAS 3	Europe
ADRIANA MURARI	Europe
ZIYA KAPLAN	Europe
RAJESH NAIR	India
SANDEEP KUMAR	India
PULLAGURA ANJANEYULU	India
VARSHABEN MITESHBHAI BALDHA	India
SUCHITRA RANI MISHRA	India
APEX NOVA ELECTROMECH PVT LTD	India
CHELAMALLA RAVINDER	India
KUNNATH NANDAKUMAR	India
GUNJAN JAIN	India
TARUN MANUBHAI SUTHAR	India
ARCHANABEN BABUSINH PARMAR	India
YUVRAJ LOTAN MAHAJAN	India

## 642-2

IAMLIMITLESS PTY LTD	Australia
DUY MATHEWS	Australia
TALIA A DIGIULIO ADAMS	Australia
RRR DREAM CATCHERS LTD 3	Canada
KEJIM LIFESTYLE CONSULTING INC 4	Canada
KINIC SOLUTIONS INC.	Canada
CITY COMMERCE UK LTD	Europe
ROSANNA BALDINI	Europe
HIYA SALES CORPORATION	India
KETANKUMAR RAMESHBHAI MODI	India
WORLDWIDE WATER PTE LTD	Singapore
NGUYEN THU HANG	Thailand

## 642-3

WAYSHOWER TRUST	Australia
RRR DREAM CATCHERS LTD 2	Canada
BELABEN MANISHKUMAR MODI	India
HIYA SALES CORPOTION	India
POWER TEAM GLOBAL INC C	USA

## 642-4

LIVE LIFE FREE FOUNDATION	Australia
HARIKRISHNA ENTERPRISE	India
POWER TEAM GLOBAL INC A	USA

## 642-5

MINA ARVINDBHAI VATALIYA	India
--------------------------	-------

JOHN M KAWAR	USA
NAZMA SULTANA	USA
Thuan Le	USA
Hung Minh Pham	USA
Hung Minh Pham	USA
Red & Yellow K8 LLC	USA
Red & Yellow K8 LLC	USA
LOAN NGUYEN 1	USA
ABESCO DIGITAL MARKETING	USA
MY HUE THI LE	USA
JUSTIN KIM NGUYEN	USA
JUSTIN KIM NGUYEN	USA
Tien Van Le 2	USA
JOHN DEASY	USA
Danielle Kuder	USA
LAH WATER LLC	USA
Nhan Thi Thanh Mai	USA
Nhan Thi Thanh Mai	USA
Nhan Thi Thanh Mai	USA
TIEN THI TRAN	USA
Samiksha Gautam	USA
Thuy Trang Thii Le	USA
Thao Vy Thi Tran	USA
Huy dang Dang	USA
Vy Thi thanh Tran	USA
Tien Van Le	USA
Nhan Tin Tran	USA
Nhan Tin Tran	USA
XUANHA THI HO (B)	USA
RICKI L SLATER	USA
AZ Living Water LLC	USA
AN GIA WATER LLC	USA
Tuan Nguyen	USA
AN GIA WATER LLC	USA
QUYNH T.T. VU	USA
MARCAND INC	USA
QT Water LLC	USA

REKHABEN KANABHAI PITHIYA	India
NGUYEN THI NHAT VAN	Thailand
NGUYEN THI TO 1	Thailand
NGUYEN THU HANG	Thailand
VU MINH DAT	Thailand
NGUYEN THI HONG	Thailand
TRAN DUC HANH	Thailand
TRAN THI THUY NGA	Thailand
LE THI THU	Thailand
POWER TEAM GLOBAL INC . Q	USA
JOHN R DEASY	USA
DIANNA ARCALAS MARCOS	USA
DIANNA ARCALAS MARCOS	USA
HEALTH AND TECHNOLOGIES INC 3	USA
P & U ENTERPRISES INC 2	USA
Kismet Wave Inc	USA
truc Quach	USA
Danny Dai-Tien Nguyen	USA
JOHN WATER LLC	USA
Thuan Le	USA
Phong Thuy Nguyen	USA
Thuy Tran	USA
truc Quach	USA
ABESCO DIGITAL MARKETING LLC 1	USA
KEVIN G NGUYEN 1	USA
JOHN M KAWAR	USA
Thuy Trang Thii Le	USA
DT DIGITAL MARKETING LLC	USA
TOP WATER LLC	USA
ANH THI LAN HOANG	USA
MY HUE THI LE	USA

LY MY LE	Thailand
POWER TEAM GLOBAL INC G	USA
JOHN WATER LLC D	USA
P & U ENTERPRISES INC C	USA
BRANDON O BROWN 3	USA
DIANNA ARCALAS MARCOS	USA
truc Quach	USA
SAFFRONLYNN	USA
BOSTON WATER SERVICE INC .	USA
DT DIGITAL MARKETING LLC	USA
ANH HOANG NGUYEN	USA
BLESSED AND BEAUTIFUL WATER LLC . 3	USA
ANH THI LAN HOANG	USA
JASON TALAVS	USA

JOHN WATER LLC	USA
BLESSED AND BEAUTIFUL WATER LLC	USA
HTV WATER	USA
P & U ENTERPRISE INC.	USA
TIEN DUC NGUYEN	USA
BELLA & BEN LLC	USA
NHU DOAN- SANG PHAN CORPORATION (A)	USA

BLESSED AND BEAUTIFUL WATER LLC	USA
NHAN MEDICAL WATER LLC	USA
VAN ANH LLC	USA
JOHN WATER LLC	USA



*Setting the standard  
for over four decades!*