

Versión español latino



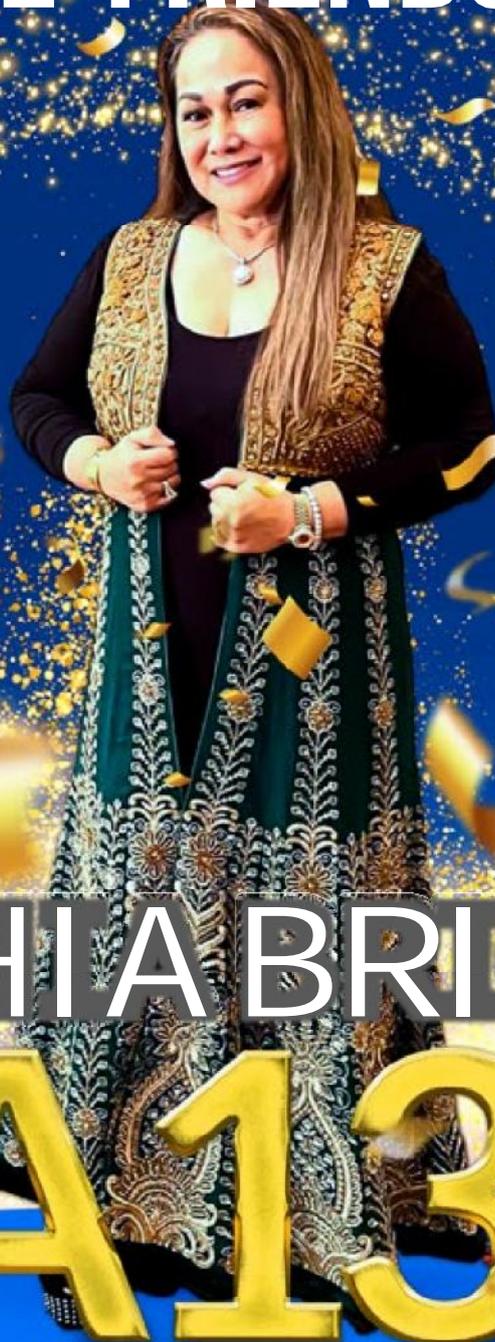
ENAGIC GLOBAL E-FRIENDS

Vol
248

Julio
2021



Enagic®



CYNTHIA BRIGANTI

6A13-7

*El más alto rango de
Distribuidor
Independiente en la
Historia de Enagic*

“El mundo es diverso y complejo.

Esto significa que debemos mostrar una diversidad similar en nuestras respuestas”.

Fundador de Enagic y CEO Hironari Ohshiro



Mensaje del Sr. Ohshiro

Lleva el Éxito a Alturas que Nunca Pensaste Posible

Cynthia Briganti alcanzó el 6A13-7 en junio, convirtiéndole en la Distribuidora Independiente mejor clasificada y la primera 6A2-7 en la historia de Enagic. Cuando implementamos por primera vez el plan de compensación de 8 puntos patentado de Enagic, este nivel de logro hubiera sido difícil de imaginar, y un Distribuidor Independiente tardó 47 años en alcanzar esta altura. Como leerás en la entrevista con Cynthia, ha enfrentado y superado muchas adversidades emocionales y financieras en su vida. Todos podemos aprender lecciones valiosas de la "ciencia de los reveses". Todos seguimos caminos diferentes, pero es raro alcanzar el éxito sin luchar. Aplaudo a todos los Distribuidores Independientes que han conquistado la vida retos para alcanzar la grandeza.

Hemos derribado muchas barreras juntos el año pasado. Mi objetivo a largo plazo de vender 20.000 máquinas de Agua Kangen y suscripciones a Ukon en un solo mes se hizo realidad. El negocio de Enagic global en constante crecimiento y el apoyo a los Distribuidores Independientes siguen siendo objetivos constantes para impulsar nuestra mayor misión de lograr la Salud Verdadera. Al continuar compartiendo el Agua Kangen, mostrar solidaridad y contarle a otras personas sobre la oportunidad de Enagic, es solo cuestión de tiempo antes de que logremos nuestro objetivo trazado: 25,000 unidades al mes.

Y no olvides beber tu Agua Kangen y mantenerte hidratado durante los meses cálidos del verano. Vamos a tomar un vaso.

Hironari Ohshiro

Historia de Cambia tu Vida



6A13-7

CYNTHIA BRIGANTI

Cynthia Briganti logró un rango sin precedentes para un Distribuidor Independiente: 6A13-7. Dada la ocasión trascendental, la residente de California altamente espiritual compartió pensamientos sobre su viaje en Enagic, que ha sido atípico de la mejor manera posible.

¿Qué significa para usted alcanzar el rango 6A13-7?

Es como una gracia de Dios porque no lo esperaba. Siento que realmente no me lo merezco. Para mí, es muy gratificante porque hay alguien afuera, golpeé las rocas y él me empujó hacia arriba... Todo lo que puedo decir es, gracias, Señor, y gracias, señor Ohshiro, por tener este rango.

¿Cómo descubrió Enagic por primera vez?

A través del 6A12-6 Romi Verdera. Romi y yo trabajamos juntos en otra empresa. Me invitó a que viniera a verle en ese momento. Al principio no estuve realmente impresionada con el agua porque no bebía agua, pero cuando el 6A9-6 Jayvee Pacífico me mostró el plan de marketing, fue cuando comencé a beber Agua Kangen. En una semana, me dediqué a tiempo completo y salté de 1A a 4A.

Cuando vi a Enagic, vi el potencial. Jayvee había triunfado, por eso decidí hacer esto a tiempo completo. Traté

de orar y Dios me estaba mostrando que el agua es una de sus creaciones. Por eso me uní, pero nunca le pedí ayuda a Jayvee ni a Romi. Me uní, pero es como si fuera una cometa que nadie está sujetando el hilo.

¿Por qué más decidió convertirse en distribuidora?

Soy realmente independiente. Ninguna línea ascendente me está ayudando porque no quiero que ellos me ayuden. Sé que si trabajas para Dios, Dios es tu línea ascendente. Agradezco a Dios y al Sr. Ohshiro por crear el sistema y conectarme con Jayvee y conectarme con Romi.



¿Dónde creció?

Crecí en Filipinas. En Davao.

¿Qué le trajo a Estados Unidos?

A través de la oración. Yo era una esposa maltratada y hubo un momento en que quise renunciar a la vida... estaba lista para saltar desde el edificio más alto y vi este papel que me llevó al paracaidismo. Sentir cómo te sientes cuando saltas... El viento seguía golpeando y toqué el papel. Es un trozo de papel. No está realmente completo y dice: "Una paracaidista muerta". ¿Puedes creerlo?

Fui directamente a Nichols Field, una base aérea militar, y les dije: "¿Puedo postularme como paracaidista?" Yo era tan grande. Se están riendo de mí, pero el maestro saltador ascendió a aceptarme solo para que pudiera perder peso. Perdí peso e hice el mejor salto. El mejor salto de todos los tiempos. Su propósito es hacerme adelgazar. Ese es su motivo, pero debido a mi entrenamiento, consistencia y concentración, perdí peso y me convertí en la mejor saltadora. Mi primer salto, acerté en el objetivo.

¿Cuál fue su primera venta con Enagic y cómo encontró la oportunidad?

En la parte delantera de la casa, hay un sendero donde la gente puede salir a correr. Fueron allí. Tenían tanta sed. Tenían la esperanza de que yo estuviera en la casa, así que llamaron a mi puerta. Me llamaban porque esa mujer conocía mi casa. Vino a mi casa a buscar agua.

Dije: "No, no, no, ya no tengo agua. No compro agua ácida embotellada". Ella dijo: "Wow, ¿eres una fanática de la salud ahora?" Le dije: "No, tengo Agua Kangen...". Ella bebió el agua y dijo: "¿Quién es tu línea ascendente aquí?" Dije: "Oh, el está en Nueva York, pero su línea ascendente es Jayvee Pacifico". Ella dijo: "¿Hay alguna forma de que puedas llamarle?" Le escribí y Jayvee lo inscribió de inmediato... Ni siquiera sabía lo que estaba haciendo, pero comencé a recibir cheques de comisiones. Ese fue el momento en que dije: "Esto es todo. Dios me está dando la oportunidad de continuar mi misión en la Tierra".

¿Cuáles son sus metas para el futuro con Enagic?

Mi objetivo en Enagic es ayudar a enseñar a la gente cómo reclutar, cómo vender, cómo cerrar ventas. Ya estoy contenta con lo que tengo, pero con enseñarle a la gente cómo convertirme en lo que me convertí. Eso es lo que les voy a enseñar. Dios primero y tu no serás el último porque Dios proveerá.

Solo ten fe en ti mismo. Mi ecuación de éxito es Dios + Acción + Fe + Creencia = Abundancia. Multiplica con la victoria. No rendirse nunca. Sigue adelante. Saldrás victorioso, y cuando salgas victorioso, nadie podrá detener tu victoria porque Dios está contigo. Y luego Dios es igual a libertad. Tienes libertad. El equivalente a la libertad es la felicidad.





La persona que te hace a ti, eso es parte de su copa rebosante. Si alguna vez lo recibes, no lo consideres una bendición; solo agradece a la persona. Tienes que aprender a mostrar gratitud por el regalo. Tu bendición realmente proviene de tu esfuerzo. Eso es lo que le digo a la gente todo el tiempo. El plan de negocios de Enagic es como un plan del cielo. No obtendrá nada más grande si no se desempeña... nuestro rendimiento se convierte en un multiplicador

¿Hay algún pasatiempo que disfrute o alguna otra forma de relajarse?

Empecé a pintar cuando estaba sola después de unirme a Enagic. Estaba tan desesperada porque estaba pensando en luchar contra una bancarrota por tercera vez. La primera fue mi divorcio. La segunda, ya no pude pagar. Por la gracia de Dios, me declaré en bancarrota para salvar mi casa. La tercera vez, estaba pensando en declararme nuevamente en bancarrota, pero pensé "¿Por qué debería hacer? Solo voy a trabajar para Enagic". Cada vez que hago una venta, mi pensamiento es, es como si estuviera mirando el lienzo y en mis ojos, es como, "Hay algo mal en mi pintura". Empiezo a improvisar. Cada vez que creo que estoy feliz, voy a hacer algo. Empiezo a pintar. Al principio empiezo a pintar la autopista porque estamos en la cima de la colina. El camino tiene autos imparables corriendo de un lado a otro, yendo a la izquierda y a la derecha. Y aviones. Frente a nuestra casa, hay un aeropuerto. Me dije: "¿Por qué vas a renunciar, Cynthia? Mira la vida. Así es la vida. Tienes que pelear." Empecé a pintar. Incluso si hago muchas ventas hoy, todavía tengo tiempo para pintar. Esa es mi felicidad que dedico a Dios. Hice su trabajo. "Muchas gracias por las ventas. Te dedico este cuadro". Ese es mi motivo.

Para relajarme, estoy revisando toda mi ropa. Nunca compro ropa. Solo reviso mi ropa de donde vengo hasta ahora. Ese es mi entretenimiento. Luego, hablar con la gente de lo bueno que es Dios, es relajante. Hablar con Dios. Cuanto más hables con Dios, él más te levantará y más te bendecirá...

¿Cómo le gusta comunicarse con sus líneas descendentes? ¿Qué le gusta hacer para educarles y motivarles?

Me comunico con ellos por teléfono, a través de Zoom, FaceTime, Facebook y sigo usando las redes sociales. En Facebook publico todo lo que tengo. La gente dice: "No publiques tu casa. Podría haber ladrones". Dije: "Eso está mal. No se preocupen, porque no soy la dueña de la casa. Pertenece a Dios". Lo que poseo es mi espíritu que Dios me está dando, la vida que hago abundante.





AGUA KANGEN FUERTE

pH
11.0
or
Higher

Perfil del Agua

La mayoría de las máquinas de Enagic producen cinco tipos de aguas alcalinas y ácidas filtradas, ionizadas a través de la electrólisis:

Agua Ácida
Fuerte pH 2.7

Agua de Belleza
pH 4.0 - 6.0

Agua Limpia
pH 7.0

Agua Kangen
pH 8.0 - 9.5

Este mes, presentamos Agua Kangen Fuerte, que tiene muchas aplicaciones de limpieza y preparación de alimentos gracias a sus propiedades de disolución y conducción de calor. El Agua Kangen Fuerte no es para beber.



Limpieza

Limpia el aceite de las tablas de cortar y los trapos de cocina. Usa para limpieza general en la cocina. Corta la suciedad resistente en los conductos de ventilación.

Platos

Usa menos detergente cuando laves los platos. Solo se necesita de un tercio a un cuarto del agua normal para enjuagar el detergente. Ahorre dinero en las facturas del agua en el proceso.



Preparación de comida

Elimina la crudeza de verduras como cebollas verdes, bambú, wasabi y helechos en flor.

Removedor de manchas

Esta agua extra fuerte ayudará a eliminar las manchas de café, salsa de soja y aceite. El Agua Kangen Fuerte también es ideal para eliminar las manchas rebeldes de la casa.



Para obtener mejores resultados, deja reposar el Agua Kangen Fuerte unos días en un recipiente oscuro y hermético antes de usar. Esto permite que la "dureza" del mineral de calcio salga de la solución, fortaleciendo el poder limpiador y desengrasante del agua.



Rajan Ramakant Manjrekar 6A7-5

“Enagic fue una llamada de mi subconsciente”, dice el 6A7-5 Rajan Ramakant Manjrekar. Una visita a la casa del amigo 6A7-4 Samir Potdar lo llevó a probar Agua Kangen por primera vez, un hecho imprevisto que cambió su vida. Rajan todavía recuerda el día en que bebió Agua Kangen por primera vez: 12 de marzo del 2015.

El nativo de Mumbai, que todavía vive en la ciudad más grande de la India, fue testigo de la demostración del mentor 6A2-2 MingWay Sia y encontró la experiencia tan poderosa que rápidamente avisó a su jefe con tres meses de antelación, compró una máquina de Agua Kangen y se comprometió a convertirse en Distribuidor Independiente.

“Como vendedor directo experimentado desde hace dos décadas, pude sentir la sólida oportunidad”, dice. “Comprendí que esta era la única empresa en la que podía lograr todos mis sueños”.

Su próximo objetivo es convertirse en “-6” antes del 17 de marzo del 2022, citando el “día perfecto para nosotros, el cumpleaños del padre de Kangen, el Sr. Ohshiro”.

“Afortunadamente, tengo líderes que trabajan con un enfoque completo en sus objetivos individuales”, dice Rajan. Considera al final de la línea descendente



al 6A6-4 Updesh Malik y a la 6A2-2 Priyanka Satish Kadam como “una pierna” y al 6A2-4 Pavan Reddy como su “otra pierna” en su viaje por Enagic.

Rajan se comunica con su equipo a través de WhatsApp, llamadas telefónicas y sesiones de formación de Zoom. Ya sea que su línea descendente sea 6A o 1A, permanece en contacto constante. “Independientemente de los



equipos que pidan apoyo, siempre estoy dispuesto a extender la mano con ellos", dice. "Tenemos módulos de capacitación completos diseñados desde principiantes hasta líderes. Creo que cada uno de nosotros necesita apoyo en cualquier nivel que estemos. ¡No podemos hacer mucho solos, pero como equipo podemos mover montañas! ".



Pavan Reddy

6A2-4

La pasión de Pavan Reddy 6A2-4 por los negocios (y un amigo cercano) lo convenció de convertirse en empresario. Se asoció con el 6A2-3 Prakash Shastri en una franquicia de empresa de comercio electrónico. Durante ese esfuerzo, Prakash se reunió con el 6A7-5 Rajan Manjrekar en un viaje de negocios. Más tarde, Rajan mencionó casualmente a Agua Kangen y los otros dos hombres aprovecharon la oportunidad.

Inicialmente, Pavan se mostró escéptico sobre los beneficios potenciales del Agua Kangen, así que para ver si él y Prakash deberían comprometerse, vio una demostración en línea del 6A16-4 Daniel Dimacale, "Me sorprendió después de ver el video", dice Pavan. "No pude dormir en toda la noche", viendo más videos y testimonios y leyendo artículos sobre "agua reestructurada". Pronto viajó a Malasia para experimentar en persona las máquinas de Agua Kangen.



"Fui a la oficina de Enagic en Malasia y conocí a seres humanos muy gentiles y afectuosos, el 6A2-2 MingWay Sia y 6A2-2 Thomas Yep", recuerda Pavan. Asistió a sus demostraciones y reuniones de grupo y vio testimonios de Distribuidores Independientes de Malasia. Pavan compró una máquina de Agua Kangen. Desde el lanzamiento de Enagic India, Pavan y Prakash estaban convencidos de que Agua Kangen "sacudiría a la India pronto", se convirtieron en Distribuidores Independientes y encabezaron los esfuerzos de ventas en Hyderabad.

Su primer prospecto fue el 6A Subhash Rao, quien rápidamente presentó Agua Kangen al 6A Ramadevi Madam, y la red creció a partir de ahí, agregando más "miembros dinámicos".

Pavan destacó a miembros específicos del equipo que han sido vitales para el crecimiento empresarial. "Intelectuales como 5A Dr. Madan Mohan (MRCS, DLO) tienen un conocimiento profundo sobre los beneficios para la salud del agua ionizada alcalina", dice. "El 6A3-2 Chandha Bose



tiene un conocimiento profundo sobre los competidores del agua ionizada alcalina. 6A2 Rajeev Ambhati, 6A2 Megha Murali y 6A PV Gouda tienen un conocimiento profundo sobre el negocio de redes".

"La clave del éxito en el negocio de Enagic es el trabajo en equipo", dice Pavan. "Mientras las relaciones sean buenas, el equipo crecerá". Agrega: "Tengo éxito solo por el arduo trabajo y la dedicación de mi equipo".

Pavan prospera cuando realiza demostraciones y organiza reuniones de equipo. Él dice: "Tengo mucha autosatisfacción ya que mi amigo Prakash y yo trajimos cambios de salud positivos a miles de familias y cambiamos el estilo de vida de cientos de Distribuidores Independientes". Ahora tiene un objetivo más concreto: "hacer que todo distribuidor serio sea un 6A2-3".



Annaveni Ramesh 6A3-3

de los beneficios del Agua Kangen que compró una Leveluk JR11.

Como Distribuidor Independiente, Annaveni experimentó luchas tempranas, que atribuye a las actitudes locales hacia el agua potable. Encontró una "mentalidad de que solo el agua limpia regular es suficiente para la supervivencia, que los antepasados bebían". Los precios también fueron un desafío en un país donde muchas personas estaban bien con agua gratis.

Annaveni estima que inicialmente convenció al 10% de las personas con las que habló para que vieran su demostración. De ese grupo, vendió máquinas de Agua Kangen al 2% de los asistentes a la demostración.

Poco a poco fue tomando impulso empresarial. "Convencí a otros distribuidores para que entendieran la importancia de la expansión del negocio".

Para mantener la motivación de su línea descendente, introdujo un programa llamado Celebración del éxito, que brinda enriquecimiento a los hogares de la línea descendente de alto rendimiento. Este programa incluye "la realización de campamentos de entrenamiento, reuniones y seminarios para crear una visión y una misión". Él atribuye el Éxito a trabajar sin descanso para su equipo, estar disponible en cualquier momento y transmitir valiosos conocimientos de una larga lista de líderes de alto nivel.

Annaveni ha disfrutado de muchas experiencias importantes como



Distribuidor Independiente. "Fue un primer gran momento cuando logré el rango de 6A porque aumentó mi confianza y me representó a medida que avanzaba en el camino correcto", dice. Los ingresos adicionales de Enagic le permitieron construir una casa para sus padres en el pueblo donde creció. También compró un piso para su familia en Warangal y dos solares de inversión.

"Es muy difícil imaginar mi vida sin Enagic", dice Annaveni. "Ahora el negocio se ha extendido por toda mi familia al alcanzar -3, mi esposa a -2 y mi hermano a 6A. Enagic cambió nuestras vidas por completo".

"Mi objetivo a largo plazo y de por vida es compartir Agua Kangen y las oportunidades comerciales", dice. "Siempre mi corazón está lleno de gratitud hacia el fundador de Enagic, Sr. Ohshiro, y su familia por traer estos maravillosos dispositivos Kangen y oportunidades comerciales al mundo".



Australia

Perfil del Distribuidor

Alice Huynh 6A



La 6A Alice Huynh descubrió el Agua Kangen a través de dos conocidos, pero al principio no le dio mucha importancia ya que estaba muy ocupada en el trabajo. "No fue hasta que vi la K8 de mi jefe que pregunté si podía ver una demostración y compré la mía", dice. "No sabía todas las cosas para las que se pueden usar los diferentes tipos de Agua Kangen para mejorar el estilo de vida de nuestra familia".

Alice experimentó los beneficios del Agua Kangen y pronto los compartió con familiares y amigos. No planeaba convertirse en Distribuidora Independiente, pero después de ver la respuesta positiva, Alice se inspiró. "Una vez que escuchas los comentarios de un cliente con Agua Kangen, es una sensación increíble", dice ella. "Saber que ha cambiado la vida de alguien para mejor, es realmente un negocio asombroso".

Alice nació y creció en Sídney y se mudó con su esposo a Perth en el 2010. Desde su llegada, ha sido consultora de ventas para una compañía de cortinas y persianas, que ha demostrado ser útil como Distribuidora Independiente. "Estar en ventas ya es definitivamente una ventaja", dice Alice. "Puedo acercarme fácilmente a las personas ya que conozco nuevos clientes todos los días. Prácticamente puedo hablar con quien sea".

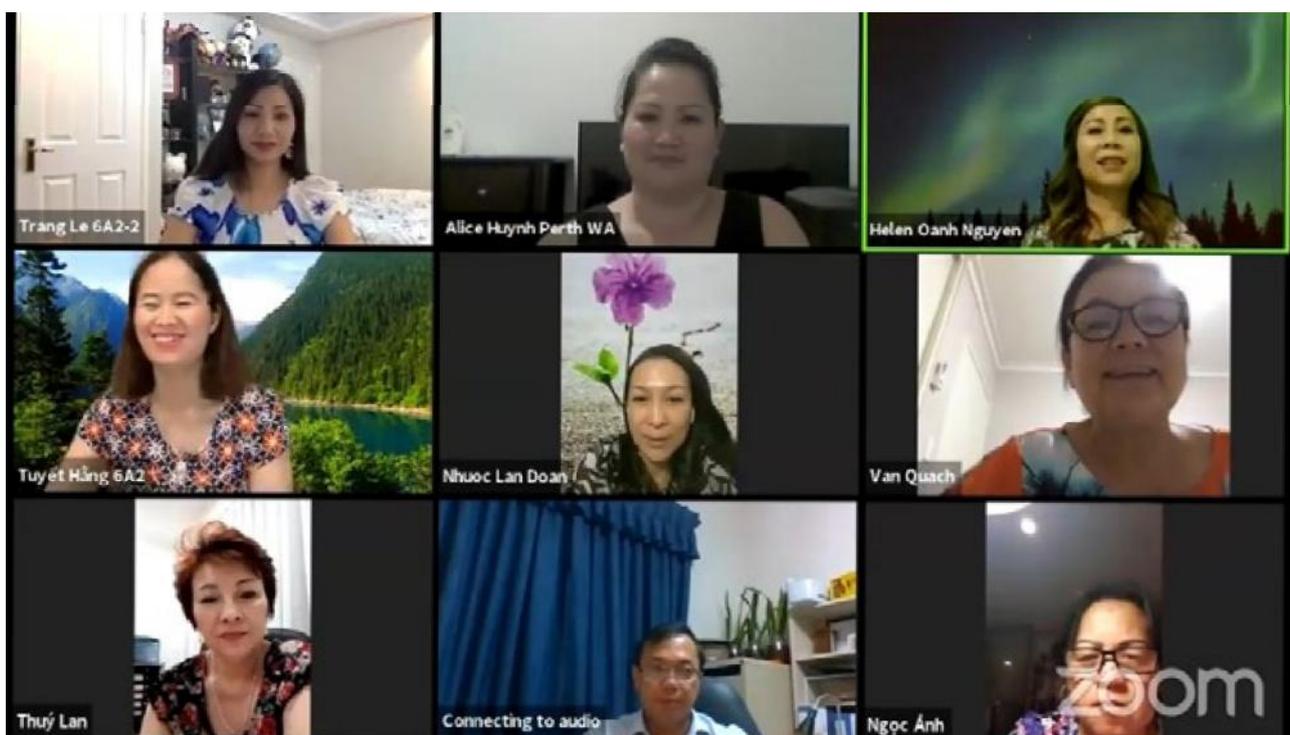
Como Distribuidora Independiente de tiempo completo, Alice ha ganado una nueva libertad e incluso puede recoger a sus hijos de la escuela. También tiene tiempo para disfrutar de su pasatiempo favorito. "Cuando no estoy trabajando, estoy cocinando", dice.





Su primera venta fue a un amiga cercana, lo que hizo que la experiencia fuera especialmente satisfactoria. "Es muy cuidadosa con todo lo que compra y hace una investigación adecuada", dice Alice. "Entonces, cuando le hablé de Agua Kangen, ella ya conocía este increíble producto y no dudó en comprar uno para toda la familia y, por supuesto, para apoyar mi negocio".

Alice logró el 6A después de seis meses. Su próximo objetivo es el 6A2-3. "Al principio, esto parecía casi imposible, pero una vez que llegué a 6A, puedo ver que este es un objetivo muy realista por el que luchar. Ahora es solo una cuestión de cuán determinada y concentrada esté". Continuará trabajando duro para mantener motivado a su equipo y hacer crecer su red. Ella dice: "Es importante mantener el impulso, seguir compartiendo Agua Kangen, el negocio y la Salud Verdadera".





Celebración del Aniversario 47 de Enagic en E8PA

Enagic celebró el aniversario 47 de la empresa. El 21 de junio, aproximadamente 100 personas, incluidos los Distribuidores Independientes y miembros del personal con sede en Okinawa, se reunieron en el E8PA Hall. Los oradores VIP incluyeron al Fundador y CEO de Enagic Hironari Ohshiro, el Vicepresidente Ejecutivo Hiroki Ohshiro, el Director de Ventas Globales Nick Nakao y la 6A2-4 Etsuko Kinjo. Reconocieron la dedicación que tantas personas han demostrado para hacer de Enagic un éxito y desearon a todos un viaje exitoso durante los próximos 47 años.

El Sr. Ohshiro comenzó su discurso relatando su camino de 47 años tanto cuesta arriba como cuesta abajo. Los desafíos y triunfos que ha superado en este viaje le han convertido en la persona que es hoy. El Sr. Ohshiro reconoció la crisis global que ha desafiado nuestra salud física, mental y financiera. Solo manteniéndonos auténticos e independientes durante este tiempo podemos lograr la Salud Verdadera. Defiende a las personas que necesitan nuestra ayuda en el camino. El amor y la solidaridad pueden generar un impulso que puede cambiar el mundo.



Caddy Kenny Harms y PGA Pro Kevin Na buscan agregar a su total de victorias del 2021



El Caddy Kenny Harms, patrocinado por Enagic, y el profesional de la PGA Kevin Na, han tenido un 2021 lleno de acontecimientos. Uno de los dúos de jugadores / caddie más antiguos del golf profesional comenzó el año ganando el SONY Open en Wai alae Country Club en enero. Otros aspectos destacados incluyen un 12 ° lugar en el Masters, 11 ° lugar en el Campeonato Mundial de Golf en The Concession en Florida, y un reciente segundo lugar en TPC Deere Run en Illinois. Kevin hizo recientemente su corte número 300 en el PGA Tour, otro hito impresionante en su histórica carrera. Obtenga más información sobre la vida de Kenny durante la gira.

Describe cómo ganó el SONY Open en Hawái. ¿Cómo celebraron Kevin y tú?

El miércoles, Kevin se lastimó una costilla y ni siquiera estábamos seguros de si íbamos a jugar el jueves. Tener la oportunidad de ganar en la recta final del domingo y hacer birdie en el hoyo fue realmente especial. Su esposa estaba allí y su pequeña niña. Cuando terminamos, hicimos todo el proceso de la entrevista y volvimos al Ritz-Carlton donde se estaba quedando Kevin, pedimos un montón de comida coreana y esperamos nuestro vuelo. Estábamos en el vuelo chárter a Palm Springs esa noche. Se trataba más de disfrutar el momento y estar con su familia... No hay mejor sensación en el golf que ganar un evento del PGA Tour.

¿Qué le parece que Kevin termine 12° en el Masters?

Jugaron dos Masters en seis meses. Terminó 13° en noviembre, luego terminó 12°. Si terminas empatado en el puesto 12 o mejor, ingresas al Masters del próximo año. Mucha emoción... Tener a Kevin terminando 12° y luego tener a nuestro amigo Hideki Matsuyama ganando fue mucho más especial. Ver al primer golfista asiático y, obviamente, al primer golfista japonés en ganar el Masters, fue un día realmente especial.

¿Qué cree que hace tan único competir en el Masters?

Jack Nicklaus ganó seis veces. Tiger Woods ganó cinco veces. Arnold Palmer ganó cuatro veces. Phil Mickelson ganó tres veces. Tiene muchos grandes campeones pasados. Es un campo de golf realmente especial. Siempre en forma increíble. Los



miembros son muy acogedores tanto con los jugadores como con los caddies. Podemos pasar el rato con ellos en el campo de prácticas... Es un lugar especial, seguro. Siempre esperas volver a Augusta, al Masters



¿Qué otros torneos se destacan más del año pasado, ya sea por los resultados o por las experiencias?

Obviamente, el SONY Open, Kevin ganando allí. Luego, hace dos años, cuando ganó Colonial. Siempre espero con ansias los Grandes Campeonatos. El U.S. Open en Torrey estuvo bien este año. Lamentablemente no jugamos muy bien.

¿Es amigo de otros caddies? ¿Cómo describiría la fraternidad de caddie?

Es una gran familia en el PGA Tour. Jugadores y caddies, el personal, los voluntarios y todos los que van de torneo en torneo... La red de caddies, hay algunas camarillas, pero principalmente todos se apoyan mutuamente. Una cosa que estás haciendo en un campo de golf, no solo estás trabajando para tu jugador. Si estás en un trío, en realidad estás cuidando a los otros dos jugadores y también ayudando a los otros dos caddies. Digamos que uno de los muchachos lo golpea en el búnker de la calle y él no golpea el green, tú irás y ayudarás al otro caddie y rastrillarás el búnker para que puedas ayudar a su jugador y mantener el ritmo y no quedarse atrás.



Tengo buenos amigos. Por lo general, me quedo solo en hoteles, pero si estamos en un área donde podemos conseguir una casa de Airbnb o VRBO, entraré con un par de caddies y me quedaré con ellos. Simplemente me relajo y juego a la ginebra (un juego de cartas) por la noche o miro la televisión.

Aparte de eso, siempre estás con las mismas personas en el área de bateo al mismo tiempo, por lo que siempre te estás poniendo al día para ver cómo les está yendo y cómo les va a su familia y hablando de su última semana. Es una familia bastante buena aquí.

¿Cuáles son sus metas profesionales para el resto del año? Especifique tanto para usted como para Kevin.

Tenemos que volver al círculo de ganadores. Desafortunadamente, no llegamos a los Juegos Olímpicos. Probablemente a partir de ahora, tendremos que jugar muy bien los próximos tres meses para entrar en la Ryder Cup. Esos son probablemente los principales objetivos.

¿Cuál ha sido la mejor comida que has comido en la gira este año?

Nos alojamos en un campo de golf en Carolina del Sur llamado Sage Valley. Uno de los amigos de Kevin es miembro allí y nos hospedan todos los años para el Masters... La comida del domingo después de que terminamos el puesto 12, tomé una buena botella de vino tinto Burly Special Select. Es un Cabernet. Tienen un bistec especial llamado bistec con tapa, y luego tienen unas coles de Bruselas y unas patatas alevines. Es un 10/10 cada vez.

Revisa las pizzerías locales en Instagram. ¿Cuál es su estilo de pizza favorito, pizzería favorita y aderezos preferidos?

En la ciudad de Nueva York se encuentran mis pizzas favoritas. Lazzara's y John's de Bleecker son mis dos favoritas. John's de Bleecker es de corteza fina y horneada con carbón. Lazzara's es en realidad un pastel cuadrado, mientras que John's of Bleecker es un pastel redondo. Tenía, con mucho, la mejor corteza que he tenido en mi vida. Simplemente fenomenal. Ambas lo eran. Creo que calificué a ambas con 9.2 sobre 10. Siempre tienes que dejar un poco de espacio en caso de que te encuentres con uno que sea un poco mejor.

La semana pasada fui a cuatro pizzerías diferentes en Connecticut. Zuppardi's y Roseland fueron mis dos favoritas. Creo que una fue un 8.5 y otra fue un 8.4. Tienen una pizza realmente buena en New Haven, Connecticut. No es Nueva York, pero Connecticut y Nueva Jersey son un sorteo para el segundo favorito. Solo como pizza de queso cuando las califico, pero mi aderezo favorito si no pidiera solo de queso, sería la salchicha.



¿Cómo equilibra Kevin el golf y ser padre?

También ama el golf, pero es realmente un gran padre y un gran esposo. No ha jugado tanto porque le gusta estar en casa... Realmente quiere volver a ese círculo de ganadores ahora, así que espero un verano realmente bueno... No es fácil estar lejos de la familia. Él rata de compartir lo más puede... Los niños son difícil de controlar, toma mucho tiempo y requiere un gran esfuerzo. Realmente lo ha equilibrado bastante bien.

¿Qué le gusta hacer en su tiempo libre? ¿Alguna afición o pasatiempo?

Juego un poco al golf, no como estoy acostumbrado. En este momento, estoy pasando por una gran renovación en una casa que compré hace cuatro años. Lo destripé hasta las paredes de cemento... lo he estado haciendo durante casi seis meses. Probablemente pasarán otros seis meses antes

de que termine. Cuando llego a casa, paso casi todo el tiempo con eso... Me gusta andar en bicicleta de montaña, aunque no hay mucho ciclismo de montaña en Florida. Me gusta pescar. Tenemos una gran pesca en Lake Nona Golf & Country Club. Me encanta cocinar. Me encanta

invitar a familiares y amigos. Abro una botella de vino y barbacoa. Me gusta salir con mis amigos... Todos los miércoles por la noche, jugamos naipes.



Cuando estábamos haciendo un trabajo de promoción para el Charles Schwab 2019, vi el Challenger '73. [El ganador recibió este auto como un premio.] Era mi color favorito, el azul. Publiqué en Instagram y dije: "Oye, Kevin, cuando ganemos esto, creo que me vería mucho mejor con mis ojos azules de bebé que tú. Tienes que dármelo". Cuando estuvimos allí en el torneo, el martes, estábamos jugando en una ronda de práctica con K.H. Lee y Sung-jae Im. Hubo un pequeño silencio en el tee del décimo y el auto estaba en mi mente, así que dije: "Oye, Kevin, cuando ganemos esta semana, ¿me vas a dar el auto?" Él miró el auto, me miró, miró el auto, me miró y dijo: "Sí, si gano". Dije: "No, no, no, no si ganas, cuando ganes, ¿me darás el coche?" Él dice: "Sí, te daré el auto si gano". Cuando golpeó ese último puesto, se dio la vuelta, miró el auto y dijo: "Ese es tu carro".



¿Cómo se interesó tanto por los coches?

Cuando cumplí 17 años, para mi primer auto, compré un viejo Camaro 1973. Tenía un amigo que trabajaba en una tienda de hot rod, así que terminé construyendo un motor 327. Ahí fue donde empezó todo. Luego, mi tío competía con Porsche, así que me enamoré de los Porsche. En 1998 compré este 911 Carrera, que se convirtió en una pieza de colección, así que tuve mucha suerte con eso. Luego tengo otro Porsche, Cayenne Turbo S. Me gustan los coches rápidos.

¿Diría que el Challenger 1973 es el auto de sus sueños?

Siempre quise un muscle car y siempre quise un Porsche mientras crecía. Un verdadero muscle car, como un Shelby de la vieja escuela o un viejo Barracuda, pero cuando vi ese, pensé: "Eso es todo. Eso es lo que quiero."... Es agradable tener algo antiguo como eso y clásico y luego algo más nuevo.

Congratulations to each of you for your outstanding achievement!

May 2021 New 6A and Above Title Achievers

6A

EUNIKE LIMIANTO	Australia
ROSE GEYTENBEEK #3	Australia
STEVEN THOMAS FOSKETT	Australia
STEPHANIE JOY STONE	Australia
LINH BAO TRAM NGUYEN	Australia
ALICE EMIKO ITABASHI	Brazil
KELLY LURY ITABASHI	Brazil
THUY BICH LAI	Canada
HARJIT S. SEKHON	Canada
RAJESH D NARINE	Canada
ADAM R CHARRON #2	Canada
BETTY A CHULUMOVICH	Canada
ARIEL M JARVIS	Canada
PARAN JYOTI SARMA	Canada
GREGORIO GALAITES	Canada
VSSLS INC. .	Canada
AIRYNO GUERZON	Canada
NEETHU IYPE	Canada
ADEGBOYEGA O AIKU	Canada
1146463 ALBERTA LTD.	Canada
JAUNAS LAURENT	Réunion
M.C.PAULA HERRERA SERRANO	Germany
HIN NING TSANG	UK
ANNE VOM FELDE / VOM FELDE UG	Germany
HELEN GRACE L. GO	Norway
JULCUT EMANUEL IOAN	Romania
SMEDIEN V/ THI TH TRUONG	Denmark
SANNA SCHOLANDER	Sweden
THI BICH THUY DOAN	Germany
SAMANTHA TYERS	UK
TRUNG KIEN BUI	Czech Republic
ESCOLASTICA BUCAO NUCUP#2	Italy
GIUSEPPE LABATE	Italy
ELISABETH GACOUGNOLLE	France
BEAU APA S.R.L.	Romania
LORENA CAMORO DYDE #2	UK
TALU AU AUDREY	France
CHEUNG YUEN MAN	Hong Kong
WONG A KEI	Hong Kong
HUANG YU JIA	Hong Kong
JIANG MIN YI	Hong Kong
TANG KIN WAH ERNEST	Hong Kong
LI MI JIANG	Hong Kong

ANKIT JAIN	India
SAHYOGI SUHANE	India
VITTHAL TUKARAM DORKAR	India
GOPAL KRISHNAN SHIDAMBARAM	India
ASHABEN AMITBHAI SONI	India
SUNITA SINGH	India
SHAKILBHAI JAMALBHAI VAHORA .	India
KONDAMU SAITEJA	India
PRABHABEN TULSIBHAI SAKARIYA	India
BHARAT CHANABHAI SORATHIYA	India
TEJALBA JAMRUSINH CHAUHAN	India
SHIV KUMAR JETHMAL CHECHANI HUF	India
VANDANABEN DINESHKUMAR THAKKAR	India
SITABEN BHAGWANDAS	India
SONALBEN KAMLESHKUMAR PANCHAL	India
JIVRAJ BHAI VELJIBHAI GANGANI	India
SAKARIYA TRUPTIBEN HITESHKUMAR	India
SANTOSH	India
KAILASH VINODBHAI SARVAIYA	India
DEBASMITA SAHOO	India
MITALI DAS	India
RUPALI FALGUN MEHTA	India
BIPINCHANDRA RASIKBHAI PATEL	India
LIN LINDA TINA	Indonesia
RUBIYANTO GUNAWAN	Indonesia
TAN LAN YUEN	Malaysia
TANG MING TIONG	Malaysia
KAREN SHYLOCK FELIAS	Philippines
TRAN NGOC HAI	Thailand
TRAN TOAN HIEP	Thailand
NGUYEN VAN DINH	Thailand
LYNN HA	USA
PHANVUTRAN LLC	USA
THANG DAN NGO	USA
GRACE MARY MIN	USA
SHRUTI GUPTA	USA
ANNIE VU #F	USA
PHUONG T DIEP	USA
LILY ILNITSKY	USA
JOAO MIGUEL LOURENCO BASTOS	USA
SUU XUAN NGUYEN	USA
CONSCIOUS COMMUNITEA LLC	USA
CIN PAR LAL	USA

BRANDON M BOYER .	USA
PRABHA LONEY	USA
THANH DA NGO	USA
NADIA J SALAMANCA #1	USA
TRI MINH VO	USA
DAN SY NGUYEN	USA

LONG VAN NGUYEN	USA
NTG SOLUTION LLC	USA
HONG TRAM THI LE	USA
BRIDGET BRANDSTAD	USA
NHAN T NGUYEN	USA
ALKALIZED ABUNDANCE INC	USA

6A2

DS & HEALTH (ERIK SAKITA)	Brazil
CHIKAKO TSUKADA	Canada
AMHERSTIA YVONNE VILLEGAS	Canada
ADAM CHENG RICHARD CHENG ET AL #2	Canada
RWAYDA AKL	Canada
MYRAZELL C CABRERA	Canada
REBECCA DEFEHR	Canada
DOLORES ARBAIZAR	Spain
JASMINDUE	Germany
DINIASI KANGEN NETWORK SRL	Romania
PHAM THI TU	Czech Republic
REKASZNYIDA	UK
APAMITRIS SRL	Romania
LIANG ZHI HAI	Hong Kong
HUANG XIA	Hong Kong
GOPALKRISHNAN SHIDAMBARAM	India
MAYANK KUMAR B PATEL	India
HARISH KUMAR	India
PREETI KHATIK	India

MAHESHBHAI VINUBHAI PANCHANI	India
HITESH GOVINDBHAI SAKARIYA	India
BHAVINI KETUL PIPERMITWALA	India
HARDIK NARESH KUMAR BHATT	India
CHRISTINE SILVIA	Indonesia
WINARTO ANDOYO	Indonesia
LV ENTERPRISE	Malaysia
REX CHICO PRANTILLA	Philippines
ATH PHA	Thailand
LE DINH LAN	Thailand
MINH CAM SINH	USA
JASON WUSSLER .	USA
JANICE MOORE BOYER	USA
JASON P TALAVS LLC	USA
BROOKE ANN MARCH	USA
THO QUI NGUYEN	USA
THU NGUYEN COMPANY #D	USA
GSS SERVICES LLC	USA
VIET USA GLOBAL LLC #3	USA

6A2-2

KIEU THI THANH CHAU	Canada
TRANG THI THANH MAI	Canada
NISREEN SLIM	Canada
SUSANNE DULLE	Germany
DKG ELITE PLT	Malaysia

RAYNALDO T. TOCMO	Philippines
CHHENG NEANG HENG	Thailand
NHUNG THI PHUONG NGUYEN	USA
MINH Q LU	USA

6A2-3

RRR DREAM CATCHERS LTD	Canada
CHRISTOPHER A MCCALLUM	Canada

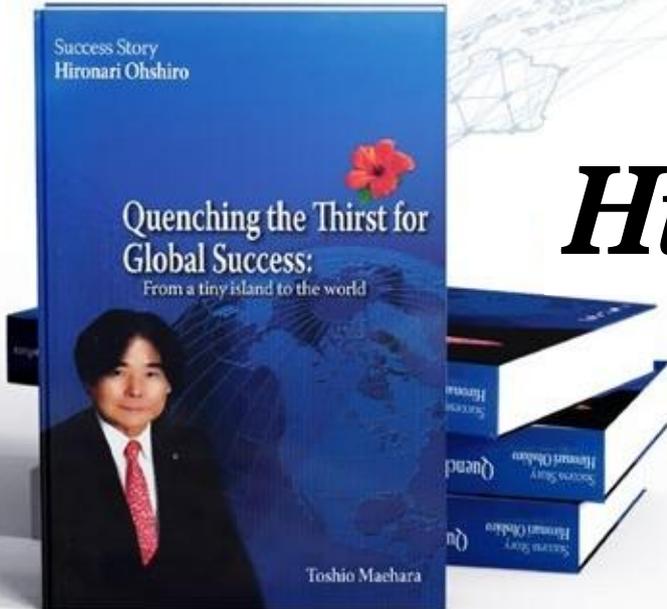
BAYANI ESTANISLAO JR	Philippines
----------------------	-------------

6A2-4

GANTAPAVAN REDDY	Canada
TRIPLE HEALTH LLC #A	Canada

6A2-5

DARREN J EWERT	Canada
----------------	--------

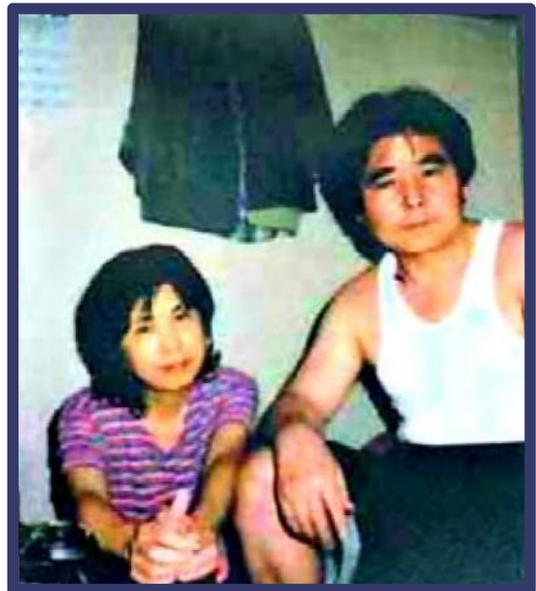


Historias de Éxito



Las Habilidades Adquiridas a través de la Lucha Conducen al Éxito

Ohshiro y su esposa pasaron gran parte de su vida adulta luchando por una serie de fracasos, reveses y puertas cerrándose en sus rostros. Se instalaron en una pequeña habitación en el área de Shinagawa de Tokio, sin un centavo a su nombre, y se ganaron la vida a duras penas. Su único capital eran ellos mismos. ¿Qué aprendieron de sus fracasos? Resistencia, esperanza, ingenio, esfuerzo incansable y también cómo apostar. Estas cualidades y habilidades se convirtieron en el capital que los llevaría al éxito.



En la parte superior encontramos un extracto del libro Saciando la Sed Global por el Éxito, la historia de éxito de Hironari Ohshiro. Escrito por Toshio M. (2015). Está lleno de lecciones increíbles, historias motivadoras y las acciones que se tomaron para crear Enagic. Una lectura obligada para los distribuidores, está disponible en

www.enagic.com/shop

También disponible en chino, italiano, francés, español portugués y japonés! Póngase en contacto con su sucursal para más detalles.