



ENAGIC GLOBAL E-FRIENDS

Vol
247

Junio
2021



Enagic®



*Un Trabajo en Equipo Hace que
los Sueños se Cumplan*

6A5-6 Cora Loh & 6A7-6 Sam Sia

¡Son la Pareja de Potencias Globales de Enagic!



47TH ANNIVERSARY



El Sr. Ohshiro durante sus días en, "Japan Sigmac" el predecesor de Enagic (fila de atrás, segundo desde la derecha) junto al fundador de Sony, Masaru Ibuka (a la izquierda).

Si el cuerpo está sano, podemos hacer cualquier tipo de trabajo, lo que nos traerá recompensas económicas. Y si somos bendecidos con la salud y la prosperidad económica, entonces se quita un peso de nuestras mentes y podemos lograr la tranquilidad".

Mensaje del Sr. Ohshiro

Reajusta constantemente los objetivos para alcanzar el éxito para ti y los demás

Para tener éxito en los negocios y en la vida, las personas deben reevaluar y reajustar constantemente los objetivos. Los desafíos son inevitables y, aunque no podríamos haber predicho la adversidad global que enfrentamos el año pasado, mientras nos mantengamos fuertes en cuerpo y mente, todavía es posible adaptarse y prosperar.

Algunas partes del mundo han estado paralizadas en diferentes momentos, pero los Distribuidores Independientes han demostrado que los obstáculos a menudo son solo obstáculos. Han adoptado nuevos métodos de comunicación que utilizan la tecnología y la creatividad para abrir nuevos caminos hacia el éxito que antes eran inimaginables. Como dice el viejo proverbio, "donde hay voluntad, hay un camino".

Gracias a su determinación, constancia e ingenio, logramos nuestro objetivo global de vender 20.000 máquinas de Agua Kangen y suscripciones de Ukon en un solo mes. Ahora tenemos la mira puesta en 25.000 unidades al mes. No tengo ninguna duda de que eventualmente superarán ese objetivo. Como vimos el año pasado, pueden lograr cualquier cosa trabajando juntos. El apoyo que se muestran mutuamente sigue siendo edificante e inspirador.

Una forma de ser esa fuente de inspiración para tu equipo es tener poca memoria y concentrarse en el futuro. Limpia la pizarra y comienza de nuevo cada mes, cada trimestre, cada seis meses, cada año. Sé la fuente de entusiasmo y enfoque que tus clientes y tu equipo puedan ver. Sé esa fuerza, todos los días, que convierte un desafío en una oportunidad. Cree en ti mismo. Supera los desafíos. Repasa rápidamente los éxitos. Sonríe un poco más cada día y las cosas buenas volverán a ti y a tu negocio.

Este mes Enagic celebra su aniversario 47. Gracias por tu continuo compromiso y apoyo. Levantemos un vaso de Agua Kangen y brindemos por un futuro próspero.

Hironari Ohshiro





Verificación de objetivos de mitad de año con los principales líderes

Ahora que estamos a mitad de año, ¿cómo han cambiado tus metas?



El 2021 es un año muy desafiante debido a la pandemia, pero mis objetivos desde el 2020 hasta ahora no han cambiado. Sé que se ralentiza un poco por protocolos como el distanciamiento social. Algunas personas se negaron a verme. Pero en los últimos dos meses he estado haciendo presentaciones cara a cara además de las presentaciones de Zoom. Siempre me concentro en mi misión, que es ayudar y educar a las personas sobre lo importante que es Agua Kangen para la salud de toda la familia. - 6A9-6

Jayvee Pacifico



Mi objetivo al comenzar este año era alcanzar la máxima producción, tanto como pueda, creando más ventas directas y ayudando a mi equipo dentro de mis 8 puntos a mover su rango al siguiente nivel. Mi equipo Enagic ha cambiado mucho a través de la forma en que les contacto. Les envió mensajes de las nuevas promociones de la campaña 6A, ayudándoles a comprender cómo se distribuye la bonificación y ayudándoles a cerrar sus ventas y a motivarlos a trabajar más para alcanzar el nivel 6A más rápido. Reajusté mis objetivos en el uso de medios cada vez como Zoom, WhatsApp, Facebook, telegrama, telégrafo, llamadas telefónicas y texto, FaceTime, estéreo, señal e Instagram, que he estado usando hasta ahora. A través de esto, puedo hablar con mi equipo Enagic en cualquier parte del mundo todos los días y ayudarles a cerrar ventas mientras me quedo en casa - 6A13-6

Cynthia C Briganti



Con lo que ha sucedido en todo el mundo, las personas necesitan salud y un negocio con alto potencial de generar ingresos para cuidar a su familia, un negocio que puedan hacer en línea y algo que afecte positivamente a personas de todo el mundo. Con Enagic, encontré justo eso. Mi objetivo en el 2021 es asegurarme de que las personas vean eso y se unan a nosotros para brindar salud y libertad financiera en todo el mundo. - 6A4-3

Frédérique Mollet



Mi objetivo ha cambiado enormemente en los primeros seis meses de este año. Estaba trabajando en un gran movimiento para lograr la grandeza y una nueva forma de duplicar. Debido a que la pandemia cambió la economía y la forma de hacer negocios, migré al uso de tecnología de redes sociales como Zoom, Facebook Live y Web Seminar para realizar más consultoría en el hogar en lugar de métodos cara a cara. Menos costo, menos tiempo, pero más productivo.

- 6A2-2



El Covid-19 afectó a muchas empresas a nivel mundial el año pasado y este año provocó que casi todos los establecimientos se ralentizaran y muchos cerraran por completo. Enagic no es una excepción, ya que nuestro negocio necesita interacciones cara a cara con las personas para lograr un objetivo. Mi objetivo de ayudar a muchos de mis distribuidores a avanzar de rango en la primera mitad de este año también se había visto afectado. Los distribuidores deben salir y conocer gente para demostraciones y reuniones, lo cual no es posible en este momento por razones de salud y bienestar. Sin embargo, todavía estoy en camino hacia mis objetivos. Siendo el primer Distribuidor Independiente en Enagic en realizar seminarios web en línea y ventas con éxito (desde 2008), estoy involucrando completamente a todo mi equipo global en un modelo de venta en línea y espero lo mejor para que podamos superar las preocupaciones de la pandemia. - 6A5-4

Dante Calinisan



Nuestro objetivo es capacitar a las personas para que cambien su estado de ánimo hacia la vida para que puedan cambiar sus finanzas y crear el estilo de vida de sus sueños. ¡El negocio de Enagic es una gran herramienta para eso y podría ayudar a tantas familias en esta segunda parte del 2021 a comenzar a hacer precisamente eso! Ahora es el mejor momento de la historia, ya que la otra cara de la crisis es la oportunidad. - 6A6-3

Nathalie & Nick Sorensson



CLEAN
Water

pH
7.0



Perfil del Agua

La mayoría de las máquinas de Enagic producen cinco tipos de aguas alcalinas y ácidas filtradas, ionizadas a través de la electrólisis:

Agua Ácida Fuerte
pH 2.7

Agua de Belleza
pH 4.0 - 6.0

Agua Kangen
pH 8.0 - 9.5

Agua Kangen Fuerte
pH 11.0

Este mes, presentamos el perfil del Agua Limpia Neutra, que está libre de cloro y turbidez y tiene varios usos.



Alimentos para bebés

El Agua Limpia es ideal para el equilibrio del pH en alimentos y fórmulas para bebés.

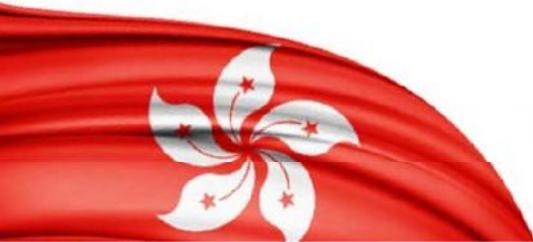


Medicación

El pH neutro del Agua Limpia y la falta de cloro ayudan a la absorción óptima de medicamentos y suplementos dietéticos.



Historia de Cambia tu Vida



6A5-6 Cora Loh - Hong Kong

La 6A5-6 Cora Loh creció en Penang, una isla en el norte de Malasia. El dinero era escaso y la universidad no era posible, por lo que Cora asistió a la "Universidad de HK", también conocida como la "Universidad de Hard Knocks". Comenzó a trabajar a los 17 para ayudar a mantener a su familia. "Cada vez que fallaba, me recuperaba", dice Cora. "No tuve más remedio que triunfar".

Trabajó en una pequeña tienda de hotel como recepcionista antes de dejar Malasia para trabajar en Hong Kong. Cora se popularizó como asistente de ventas para boutiques de diseñadores. Más tarde se unió a la compañía de seguros Prudential Financial, donde trabajó durante 18 años, conoció a personas influyentes y acumuló valiosos conocimientos de ventas. "Aprendí que debemos ser dadores y no receptores", dice Cora. "Dar primero sin expectativas y tener una mentalidad de abundancia. Hay suficiente para todos. Ten integridad y ayuda a tantas personas como puedas". Para reforzar esta perspectiva, cita el libro del difunto orador motivacional Zig Ziglar que dice ; "Nos vemos en la cima", "Puedes conseguir todo lo que quieras en la vida, si ayudas a otras personas a conseguir lo que quieren". Cora y su esposo, 6A7-6 Sam Sia, descubrieron Enagic

juntos en el 2010 a través de un conocido comercial. "Nos hicieron una demostración de Agua Kangen, que nos asombró", recuerda Cora. "Empecé a investigar un poco para saber más sobre el agua y la máquina. Me atrajo de inmediato. Pensé que, si esta máquina puede ayudar a tanta gente, quiero ser parte de este fenómeno asombroso".

Inicialmente, Sam y Cora organizaron demostraciones de Agua Kangen en su casa con amigos. Pronto comenzaron a convertir múltiples ventas por sesión. "Nuestras demostraciones en casa progresaron a demostraciones de hoteles a medida que aumentaba la multitud", dice Cora. "Las ventas se estaban disparando con muchas referencias y el negocio simplemente despegó". Trabajar como Distribuidor Independiente puede resultar gratificante para personas de cualquier edad o procedencia. "Esa es la parte hermosa del negocio de Agua Kangen", dice Cora. "Si puedes hablar, puedes vender. Todo lo que necesitas hacer es estar dispuesto a aprender, estar dispuesto a compartir la oportunidad de negocio y la visión del Sr. Ohshiro". El 2020 y 2021 han sido particularmente desafiantes para los Distribuidores Independientes de todo el mundo. Todo el mundo se ve afectado de una forma u otra", dice Cora,



“pero todos hemos encontrado una nueva forma de comunicarnos, ponernos y mantenernos en contacto. La vida debe continuar y tenemos que tomar las riendas y aceptar el cambio”.

“Mis metas futuras son continuar construyendo más equipos y también apoyar a todos los equipos existentes en todo el mundo”, dice Cora. Sam y ella son mentores de Distribuidores Independientes en países como Filipinas, Tailandia y Singapur. “Nuestros equipos son nuestro activo”, dice. “No hay un equipo perfecto y la imperfección es perfecta. Aprendemos unos de otros y crecemos juntos”.

El objetivo a corto plazo de Cora es ayudar constantemente a vender 5,000 máquinas de Agua Kangen por mes hasta finales del 2021. En los próximos dos años, ella y Sam esperan alcanzar las 10,000 ventas mensuales de máquinas de Agua Kangen. “Para alcanzar ese objetivo, debemos recordar a nuestros distribuidores por qué están aquí en primer lugar

y qué quieren lograr para su futuro”, dice. “Tenemos que mostrarles que todo es posible”.

El crecimiento para Cora y Sam también ha significado incluir a sus hijos Michelle y Ming Way en sus esfuerzos de ventas. “Ambos tienen sus puntos fuertes y pueden ayudar a apoyar a los equipos de todo el mundo con nosotros”, dice Cora.

Cora y Sam son implacables con su enfoque, aunque se toman el tiempo para viajar por diversión, conocer gente nueva, aprender sobre su cultura y probar diferentes comidas. Comer con amigos y vecinos en casa también les ayuda a recargar energías.

Muchos invitados también son Distribuidores Independientes y, a menudo, terminan hablando del negocio de Agua Kangen. “Las palabras ‘no funciona’ no existen”, dice Cora. “Comemos, dormimos y pensamos en Agua Kangen todo el tiempo. Simplemente no podemos evitar. Está en nuestra sangre.”



Australia

Perfil del Distribuidor

Denise Bui 6A2-2



La 6A2-2 Denise Bui supo por primera vez sobre el Agua Kangen de un amigo cercano y conocedor del agua alcalina. "Como muchos otros, tenía dudas, creía que todas las aguas eran iguales", dice. "Pasó rápido dos años, el mismo amigo me pidió que asistiera a un seminario presentado por el 6A2-5 Dang Nguyen. Después de ver su demostración en vivo de las propiedades limpiadoras de Agua Kangen Fuerte con tomates y arroz, me sorprendió. Inmediatamente compré una máquina K8, sabiendo que esta máquina mejorará enormemente la hidratación y el bienestar de mi familia".

Convertirse en Distribuidora Independiente también tenía sentido ya que la misión de Enagic se superponía mucho a la suya. "La ideología de Enagic se alineó con mi ideología de tener un impacto positivo en la sociedad", dice Denise. "Como Distribuidora Independiente de Enagic, parte de mi trabajo es informar a otros sobre las increíbles propiedades del Agua Kangen y ver cómo puede mejorar la vida de los demás".

Unirse a una red tan solidaria también benefició a Denise de otras maneras. "He

conocido a muchas personas increíbles con las que compartí objetivos e intereses comunes y he formado vínculos estrechos con personas de todo el mundo a través de chats grupales, seminarios en vivo y foros de discusión", dice. "Enagic no solo me ha brindado la oportunidad de establecer contactos; también me ha inculcado un propósito".

Denise inicialmente comenzó a compartir su experiencia del Agua Kangen con amigos cercanos. Su primera venta fue a Thi Hoa Binh Vo, quien asistió a una demostración en vivo con ella. "Tenía la misma expresión de





asombro y ", recuerda Denise, "expresiones que transmití durante mi primera demostración en vivo". Thi y su amiga Huong Thi Thuy Nguyen pronto compraron máquinas K8 y ambas mujeres se comprometieron a convertirse en Distribuidoras Independientes. Thi ahora ocupa el puesto 6A2 y Huong es 6A.

La experiencia de Denise como Distribuidora Independiente le ha dado la confianza para dirigir demostraciones en vivo y comunicarse de manera efectiva "de una manera lógica y fluida". Ella también acredita sus 15 años de experiencia en firmas contables y estudios de Negocios de Comercio en la Universidad de Western Sydney "habilidades organizativas, habilidades de gestión del tiempo y habilidades interpersonales" que han demostrado ser valiosas como Distribuidora Independiente.

Denise creció en Nha Trang, Vietnam, que describe como una "ciudad costera popular con playas de arena blanca, aguas cristalinas y una abundancia de vida marina y arrecifes prósperos". En

Australia, todavía disfruta pasar tiempo al aire libre, incluido el ciclismo con su familia y la jardinería. Para relajarse, también hace ejercicio en el gimnasio, mira películas de acción, escucha música y cocina.

Denise dedica la mayor parte de su tiempo a su nuevo propósito. "Mi objetivo es informar a las personas sobre los muchos beneficios del agua alcalina", dice. "No toda el agua se crea por igual ... Inculcar a las personas con el conocimiento les permitirá tomar una decisión informada sobre qué tipo de agua beber si quieren mantenerse bien hidratados".

El cielo es el límite para Denise. "Mi objetivo es alcanzar el nivel más alto con Enagic", dice. "Para lograr este objetivo, he brindado apoyo continuo a mis líneas descendentes, respondiendo cualquier consulta / inquietud que tengan lo antes posible, capacitándoles para hacer demostraciones en vivo, brindándoles materiales de aprendizaje, así como folletos y materiales publicitarios. lo que los beneficiaría en sus ventas. Creo en la noción 'obtienes lo que pones': cuanto más ayudo a mis líneas descendentes, más me acerco a lograr mis objetivos".



California, EEUU

Perfil del Distribuidor

Antonella Bianchini

6A2



En lo que se sintió como una intervención divina, la 6A2 Antonella Bianchini encontró una "respuesta desde arriba" con Enagic. "Yo era ejecutiva de cuentas en la industria hipotecaria y tres empresas me cerraron las puertas en un año", dice. "Estaba desesperada, estaba arruinada, mis tarjetas de crédito estaban al máximo y tenía una deuda de \$ 80,000". Por otras razones

que aún no están claras, llamó al 6A16-4 Daniel Dimacale, un viejo amigo que vive cerca y con el que no había hablado en años.

"Empezó a hablarme de esta máquina de Japón", recuerda Antonella. "Necesitaba dinero y seguro que no tenía \$ 4,000 para invertir en un 'filtro de agua'. Le dije gracias, pero no gracias. Por suerte para mí, Daniel siguió llamándome periódicamente y me invitó a asistir a una de sus demostraciones".

Durante la demostración de Agua Kangen en la casa de Daniel, le llamó la atención la parte relacionada con el agua con un pH de 11.5. "Cuando vi que el agua emulsionaba el aceite, me quedé boquiabierto", dice. "Entonces, y solo entonces, me di cuenta

de que esta máquina no era un filtro de agua ordinario". También se considera una "gran ambientalista" y vio el potencial de las máquinas de Agua Kangen para hacer del planeta un lugar mejor. El plan de compensación de 8 puntos patentado por Enagic fue otro punto de venta.



Daniel siguió apoyándome. "De dos a tres veces por semana, acudía a él para llenar de 10 a 30 galones de agua y distribuirla a mis amigos y familiares", dice Antonella. "Mis dos primeras ventas fueron a mis hermanos". Muy pronto, tuvo el éxito suficiente para comprar una máquina SD501 con las contribuciones de un amigo y familiares. Con





un gran esfuerzo de los miembros del equipo, Antonella obtuvo el estatus 6A en aproximadamente un año.

Anteriormente trabajó como estilista, cumpliendo un sueño de la infancia, pero tuvo que dejar después de 20 años tras un accidente automovilístico que le dejó con graves problemas de espalda. Después de eso, sus diversos esfuerzos incluyeron conducir y vender limusinas y obtener su licencia de bienes raíces, solo para ser despedida después de que el mercado colapsara en el 2008. Fue entonces cuando Antonella descubrió a Enagic. Su capacidad de recuperación ha sido de gran ayuda como Distribuidora Independiente. También lo tiene su capacidad para hablar cinco idiomas.

Antonella nació en Gagliano del Capo, una pequeña ciudad en el sur de Italia, y pasó

los siguientes 19 años en Suiza, principalmente en una pequeña ciudad en la base del Matterhorn. Cuando tenía 22 años, Antonella visitó a sus hermanos en California y decidió quedarse, aunque regresó a casa para cuidar a su anciana madre. "Gracias a Enagic, pude quedarme con ella hasta que falleció 10 años después. Ahora estoy de regreso en California y estoy lista para pasar al siguiente nivel y nadie ni nada me detendrá esta vez".

Antonella espera obtener un rango 6A2-3 para fines del 2023. "Para lograr mi objetivo, necesito arremangarme, ponerme anteojos y hacer todo lo posible para ayudar a mi equipo a hacer lo mismo". ella dice. Su último sueño es abrir un santuario de animales de última generación, lo que ahora parece posible.



En el 2021

La Mujer Maravilla de Enagic

Yaeko Ohshiro, la “Original” Mujer Maravilla de Enagic

En el 2017, la nueva película de Wonder Woman tomó al mundo por asalto y rompió récords de taquilla. Enagic tiene su propio grupo de mujeres dinámicas, que han conquistado el mundo de una manera diferente durante más de una década. ¡Han estado estableciendo y luego rompiendo sus propios récords

al difundir la idea de la Salud Verdadera por todo el mundo! Esta colección de mujeres increíbles en realidad comenzó hace más de cuarenta años con la primera Mujer Maravilla de Enagic, Yaeko Ohshiro, esposa y socia del fundador y CEO de Enagic, Hironari Ohshiro. Con firme dedicación, la Sra. Ohshiro ayudó a asegurar la base del crecimiento y las posibilidades de todas las mujeres que se han unido a Enagic para ayudar a hacer realidad sus sueños. Saludamos a Yaeko y a todas las demás damas que han logrado un tremendo éxito con Enagic. ¡Permítenos presentarte algunas de las increíbles Wonder Women de Enagic 2021!



Cynthia Briganti



Cora Loh



Glenda Calinisan



Keiko Ishii



Kyoko Nakamura



Caroline Chou



Jillina Dafesh



Winnie Lo



Michelle Raley



Tamia Williams



Jun Leung



Cindy Liao



Judy Fleming



Rosavilla Verdara



Kristie Ord



Diem Thi La

Estas increíbles mujeres provienen de todos los ámbitos de la vida y de todo el mundo, pero tienen una cosa muy importante en común; ¡TODAS son mujeres increíbles! Han descubierto el increíble potencial del negocio de Enagic y ahora están usando sus propios "superpoderes" para cambiar la vida de hombres, mujeres y niños en todo el mundo.

¡Pero en lugar del Lazo de la Verdad, usan el poder del Círculo de la Compasión! En lugar de desviar las balas con brazaletes de oro, desvían las elecciones de estilo de vida poco saludables con el conocimiento de la Salud Verdadera. Y en lugar de volar alrededor del mundo en un jet invisible, vuelan alrededor del mundo, bueno, en realidad vuelan alrededor del mundo, y normalmente lo hacen en aviones, ¡simplemente no son invisibles!

Estas inspiradoras mujeres maravillosas han combinado su pasión por ayudar a los demás con un impulso y una dedicación inquebrantables para crear un próspero negocio de ventas directas que está cambiando las vidas no solo de sus propias familias, sino también de decenas de miles de personas más. ¡Y la industria de las ventas directas es genial para las mujeres! Según una encuesta de la Asociación de Ventas

Directas, las mujeres representan más del 75% de las personas que participan en las ventas directas en los Estados Unidos. Y no importa el nivel de experiencia empresarial que tenga una mujer. ¡Tenemos distribuidoras exitosas que varían en experiencia desde madres que se quedan en casa hasta ejecutivas corporativas!

El programa de Distribuidor Independiente de Enagic es una oportunidad de negocio atractiva para cualquier persona, pero es especialmente atractivo para las mujeres. A diferencia del mundo empresarial, donde los prejuicios de género, las limitaciones injustas y los techos de cristal pueden obstaculizar el avance y el potencial de ingresos, el negocio de Enagic está muy abierto. ¡En Enagic, la única persona que decide su nivel de éxito eres TÚ!

Alentamos a las mujeres de todo el mundo a experimentar la diferencia de Enagic. Les invitamos a conocer de qué se trata nuestro negocio y descubrir si esta increíble oportunidad podría ser adecuada para ti. Si bien puede ser cierto que Enagic ya tiene algunas de las mujeres más increíbles del planeta en nuestro negocio, esperamos que veas lo que tenemos para ofrecer ... ¡siempre habrá espacio para algunas mujeres maravillosas más!

Yolanda Bortoni



Empleada Destacada de Enagic

Yolanda Bortoni se incorporó a Enagic en Monterrey, México, luego de descubrir la oportunidad en una agencia de empleo. Comenzó como asistente de ventas en agosto del 2009, principalmente procesando ventas, rastreando pagos y manejando cobros. “Como solo éramos dos miembros del personal cuando se abrió la sucursal de México, aprendí mucho sobre los diferentes departamentos, incluido el servicio y las limpiezas profundas”, dice ella. En el 2016, Bortoni se trasladó al departamento de comisiones de Enagic México y volvió a administrar el departamento de ventas en el 2018. Ahora es la Gerente de la Sucursal de Enagic México en Monterrey, su ciudad natal y la capital de Nuevo León. "Me siento muy feliz apoyando a los nuevos distribuidores y creando un excelente ambiente de trabajo en nuestra oficina, no solo para los distribuidores, sino también para nuestro personal". A continuación, más información sobre el memorable viaje de Yolanda Bortoni en Enagic.



¿Cuáles fueron sus primeras impresiones de Enagic?

Interesante, innovador y generoso. Me tomó un tiempo comprender la magia detrás de los negocios en red y lo inteligente que es encontrar líderes que recluten a otros líderes, ¡construyendo un equipo y una comunidad que brinde riqueza y bienestar a todos!

¿En qué se está enfocando ahora mismo con la empresa?

Crecimiento del mercado latino. México y Sudamérica tienen mucho potencial. Nuestro negocio ha experimentado un crecimiento importante en los últimos tres años a medida que nuestros productos y oportunidades comerciales siguen mejorando las vidas de muchos latinos.

¿Cuáles son sus aspectos favoritos de trabajar con Enagic?

Me encanta poder viajar mucho y aprender sobre diferentes culturas, especialmente la japonesa, que se ha vuelto muy especiales para mí. También conocer distribuidores de todo el mundo y ver la pasión que sienten por este proyecto. Me encanta el trabajo en equipo, lo amable que es esta empresa con todos y nuestra filosofía: ¡salud en todos los aspectos!

¿Cuáles son los mayores desafíos de trabajar para Enagic?

Como gerente, una de las cosas que más me importa y por la que siento una gran responsabilidad es cuidar el buen servicio al cliente y la correcta imagen de nuestra marca. Creo que es ahí donde se genera valor y lo que nos permite trascender en el mercado. Un desafío importante al trabajar aquí es generar el mismo sentimiento de responsabilidad / rendición de cuentas en nuestros distribuidores que representan nuestra marca. No se trata solo de vender un producto y recibir el pago de la comisión. Es mucho más que eso. Son ellos los que atraen nuevos clientes y deben tener mucho cuidado en su ética comercial. El servicio postventa es clave en términos de producto y de negocio. Un buen líder siempre debe acompañar y educar a sus downlines ya que este es un proyecto emprendedor que implica ética, responsabilidad y compromiso total.



¿Cuál es su experiencia más memorable en Enagic?

Mi primer viaje a Japón, incluido Okinawa. Fue maravilloso ver y sentir dónde creció nuestro CEO. Entendí mejor la cultura japonesa y se ha vuelto muy especial para mí. Además, mi primera Convención Global de Enagic en Las Vegas 2016. Fue entonces cuando me di cuenta de lo grande que es Enagic. ¡La energía allí fue divertida y asombrosa!



¿Qué le gusta de Agua Kangen?

Desde que probé por primera vez sentí cambios increíbles en mi piel, digestión y energía diaria. Me siento bendecido por tener acceso a la mejor agua de todos los tiempos.



¿Usas otros tipos de agua? Si es así, ¿cuáles son sus usos?

Utilizo Agua Ácida Fuerte y Agua Kangen Fuerte todos los días para limpiar mis frutas y verduras. Todo lo que cocino lavo con estos dos tipos de agua y noto totalmente la diferencia. Los amo.

¿Disfruta usando otros productos de Enagic?

Me encantan las cápsulas de Ukon y trato de tomar a diario.

¿En qué se diferencia Enagic de otras empresas?

Enagic es una empresa amable y generosa. Trabajar aquí me da un propósito. Siempre me he sentido apoyada y con un fuerte sentido de pertenencia. Todos mis compañeros de trabajo alrededor del mundo son los más dulces y muy comprometidos. Enagic nos brinda la oportunidad de aprender, crecer y ayudar a las personas a diario. Podemos presenciar cómo la vida de muchas personas cambia para mejor y eso es simplemente asombroso. Esta empresa también me ha brindado la oportunidad de crear mi propio equipo de ventas, ¡y he encontrado excelentes compañeros de trabajo con hermosas cualidades! Amo a Enagic y me siento eternamente agradecida.

¿Cuáles son sus objetivos a futuro con Enagic?

Mi objetivo es hacer de Enagic Latino América el mejor negocio de redes del mundo. A través de nuestro esfuerzo diario y energía positiva, sé que podemos lograr. Seguiré formando parte de este movimiento y nada me haría sentir más feliz que ver crecer a nuestros líderes, ¡adquiriendo rangos y títulos más altos! Espero aprender de las experiencias y desafíos cotidianos junto con mis distribuidores.

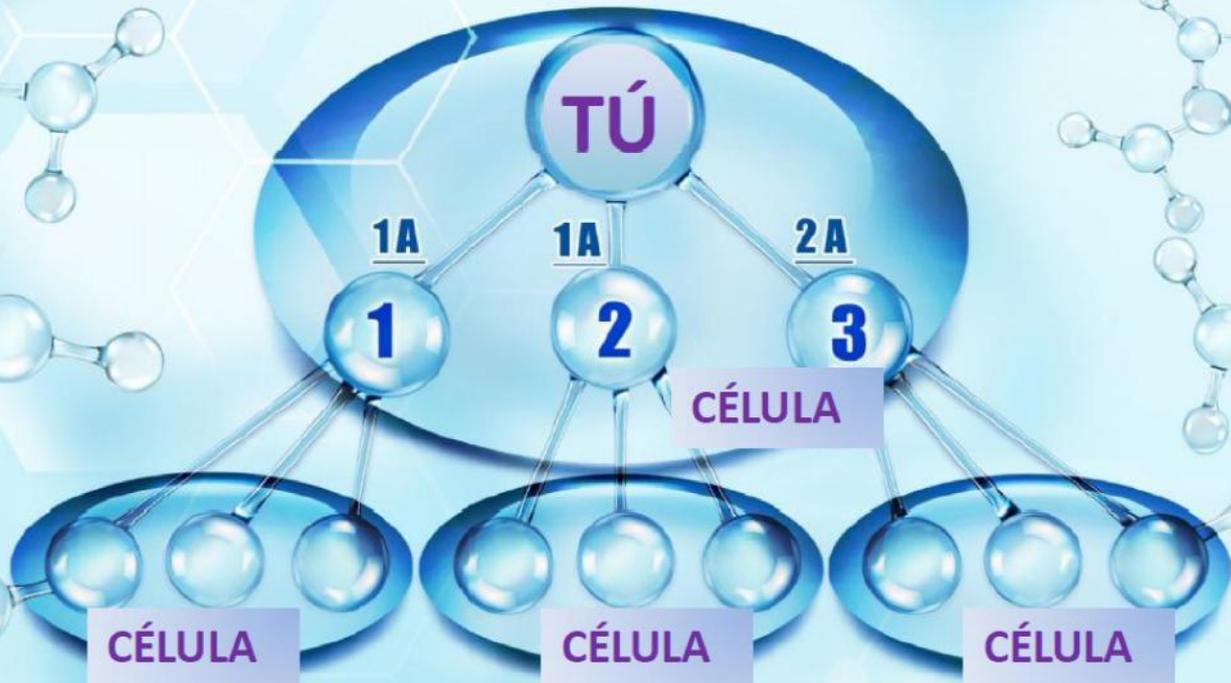




Enagic®

CAMPAÑA NUEVAS CÉLULAS 2A

Crea tu célula y apoya a tu equipo a lograrlo!



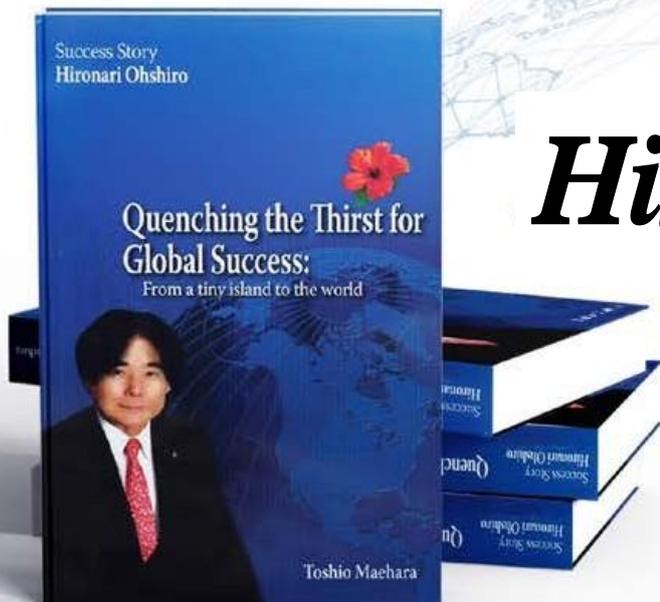
Los bonos son garantizados a todos los creadores de células nuevas dentro de sus 8-Puntos.

semana	MXN	Tabla de bonos (pesos mexicanos)
1ra semana	\$7,920	[MÉXICO]
2da semana	\$6,000	* Esta tabla está basada en el modelo K8: K8 x 3 Unidades vendidas (1 Célula)
3ra semana	\$3,600	* Para más información, consultar la guía en PDF
4ta semana	\$1,800	

Elegibilidad	Todos los distribuidores registrados en el mes de Junio
Período	Durante 4 semanas a partir del día de tu registro

Para ser elegible y crear una célula se deben de realizar 3 ventas directas durante el periodo de la campaña.

¡Esta es la oportunidad de hacer crecer tu negocio y lograr la salud verdadera!



Historias de Éxito



Ayuda a tus semejantes a atravesar los tifones de la vida

Hay una frase en el dialecto de Okinawa, *chimugurisan*, que significa tener compasión por los demás. Literalmente, significa tener "dolor en el corazón". En otras palabras, ver el dolor y la tristeza de otro te hace sentir dolor en tu propio corazón. *Chimu* originalmente significaba "corazón". Tu corazón dolería de compasión. Hay otras frases similares en japonés, como *kimottama ga ookii*, "ser valiente" o "tener un gran corazón".

Hay otra palabra, *yuimaaru*. No tiene exactamente el mismo significado que *chimugurisan*, sino que está un rango por encima de él. Esta palabra significa "ayudarse unos a otros". En el pasado, si una aldea sufría daños por un tifón – un techo colapsado o una cerca derribada– todos en la aldea iban de casa en casa, ayudando a reparar y reconstruir cada propiedad por turno. Sus "corazones dolerían" por sus compañeros de aldea, por eso ellos *yuimaaru*, se ayudarían unos a otros. Hoy, ese mismo espíritu existe, aunque ahora se manifiesta de manera diferente.



En la parte superior encontramos un extracto del libro *Saciando la Sed Global por el Éxito*, la historia de éxito de Hironari Ohshiro. Escrito por Toshio M. (2015). Está lleno de lecciones increíbles, historias motivadoras y las acciones que se tomaron para crear Enagic. Una lectura obligada para los distribuidores, está disponible en

 www.enagic.com/shop

También disponible en chino, italiano, francés, español portugués y japonés! Póngase en contacto con su sucursal para más detalles.

Congratulations to each of you for your outstanding achievement!

April 2021 New 6A and Above Title Achievers

6A

KHAM PHANG PHIMMASANE	Australia
DASHANPREET KAUR	Australia
PHUONG Y PHAN	Australia
HAW YAN	Australia
WALDEMAR NAUJORKS	Brazil
TDH GRID & GRAPHIC INC.	Canada
JACINTA M STEWART	Canada
SHARMAINEPT INC.	Canada
RENEE ROBINSON #1	Canada
ANNIBELLE HIZON	Canada
MA KATRINA UMALI	Canada
DGY ENTERPRISES INC.	Canada
NEDA BEHZADINEKO	Canada
PATRICIA NICOLE A SICAM	Canada
DAN JUSTYN CHIONG	Canada
MOISES W GAITE	Canada
BOLTEM CONSULTING INC.	Canada
ISHIOMA J SMITH	Canada
JADE S MICHIELI	Canada
JONATHAN GARDNER	Canada
HIEN THI MINH TRUONG	Canada
PRESCILLA CASTILLO	Italy
BEN STOCKFORD #1	UK
SONIA MARIA OVERBEKK	Norway
LORENA DYDE	UK
RUUD NIJSSEN KANGEN	Holland
UKON ROSA RS SRL	Romania
THI VAN HUONG DOAN	Germany
THI THANH HUE NGUYEN	Poland
DANGU S.R.O.	Czech republic
THU VU THI	Czech republic
VICENTINI SERGIO G	Italy
MARIA IRIS SOARES CAMPOS	Spain
LAU MING FAI TOMMY	Hong Kong
TSANG KWOK PIU	Hong Kong
LI HUI MEI	Hong Kong
KANGEN WATER PRO/LAM TSZ FAI .	Hong Kong
WATER FAMILY ALKALINE WATER/YUNG YEE LING	Hong Kong
SUNEERA P M	India
NEELAM MISHRA .	India
OXIDIVINE ELIXIR PRIVATE LIMITED	India
MOSES WILLIAM	India
RAGHUVVEER BERE	India

KANDI LAVANYA	India
SINGU LALITHA	India
GUDIKANDULA SRIHARI RAO	India
JAGYESWARI PRADHAN	India
JITENDER	India
ADITYA ARYAN	India
DEBENDRA PANDA	India
PRADIPBHAI DHIRUBHAI SHINGALA	India
PRIYANKA TUKARAM AWALE	India
MEENA SUKETU PATEL	India
NEHA AMIT PATEL	India
JANAKKUMAR DHIRUBHAI KACHHADIYA	India
JAYSHREEBEN RAJNIKANT TALA	India
SAGAR GANGDASBHAI ZALAVADIYA	India
NISHRA UMESH GOR	India
KAJA RAMA MOHAN RAO	India
BONG FUI LING	Indonesia
DIMAS ABI RESPATI	Indonesia
SUZUKI NORA AGUSTIN	Japan
玉城 八重	Japan
川上 喜栄	Japan
平田 幸子	Japan
有限会社 ゴーイング	Japan
WONG WENG WAH	Malaysia
MARIA CONCEPCION CASTELLANOS #5	Mexico
EMELY EVARISTO	Philippines
DOROTHY TAN	Philippines
DIANA VILLAFLOR REYES #3	Philippines
PAVEL MALYK #2	Russia
TONG TRAN ANH	Thailand
HA PHAN HOAI LINH	Thailand
ATH PHA#3	Thailand
ENZYME WATER TREATMENT EQUIPMENT TRADNG LLC	UAE
KENNY PHUC PHAN	USA
KORY KONE HARRIS	USA
ALCHEMY WITH WATER LLC .	USA
ELILTA ZEWDIE-TEKLU	USA
ANU JOSEPH #3	USA
JASMINE ISABELLE HERRERA	USA
KIRA T RODRIGUEZ	USA
SHAINA MYERS	USA
RUDY SANTAMARIA .	USA



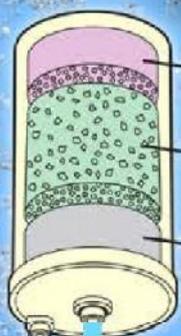
Enagic®

SUMMER JUNE 2021

FILTER SALE!



Please contact your nearest branch for more information.



Calcium sulfite

Antibacterial granular activated carbon

A mechanical filter

Purified water

Original water (tap water)



F8 Filter for-K8



HG Filter



Amazing Discount Rate!



HG-N Filter



Anespa External Cartridge



Anespa Internal Cartridge

Q. Do we really need an Enagic-specific water filter to replace it?

A. The LeveLuk water filter consists of three-layer structure, calcium sulfite, granular antibacterial carbon, and mechanical filter. These three layers remove chlorine, trihalomethanes, rust, turbidity, lead and odors from tap water and let the minerals pass through. LeveLuk filters are guaranteed to remove various unnecessary components. However, we are unaware of the quality of non-Enagic filters. In order to sustain the longevity and quality of your Enagic ionizer machine, we suggest you replace the filter regularly with our specific LeveLuk water filters.