

Versión español latino



ENAGIC GLOBAL E-FRIENDS

Vol
246

Mayo
2021



Enagic®



6A
Koh
Bee Sook

*Decídete y comparte
los beneficios del
Agua Kangen*

*“Continúa hidratándote en
verano para conseguir una
Salud Verdadera”*



Mensaje *del Sr. Ohshiro*

Cuando las personas escuchan el nombre Enagic, pueden venir a la mente diferentes cosas, pero, ante todo, nuestro objetivo es lograr la Salud Verdadera. Controlar lo que llevamos a nuestro cuerpo y cómo vivimos cada día, mental, física, espiritual y económicamente ayuda a moldear no solo nuestras vidas, sino también las vidas de otras personas. Es importante que todos los miembros del personal y Distribuidores Independientes practiquen la filosofía de la Salud Verdadera. Después de todo, logramos más éxito trabajando juntos.

A medida que nos acercamos una vez más al verano y el clima se vuelve más cálido en el hemisferio norte, nuestros pensamientos se centran en la salud física y en los muchos beneficios del Agua Kangen, que incluyen la hidratación. Cuanta más Agua Kangen bebamos, podremos mantenernos frescos a medida que nos enfrentamos a más calor y humedad. Bebe Agua Kangen durante todo el día para mantener la fuerza y la concentración.

Por supuesto, beber Agua Kangen en vasos o botellas de agua reutilizables no es la única forma de beneficiarse. Cuando prepares el café de la mañana o el té de la tarde, usa Agua Kangen para maximizar el sabor y el aroma. Cocinar con Agua Kangen tiene un impacto similar, ya que permite que los ingredientes alcancen su máximo potencial.

La hidratación no se limita a las personas. A medida que la Tierra continúa absorbiendo un calor récord, ten en cuenta a tus mascotas y plantas, que también pueden beneficiarse del Agua Kangen rica en hidrógeno. Ayuda a disfrutar y compartir Agua Kangen durante todo el año, pero es más importante durante los meses de verano.

Sé que tendrán su vaso a mano.

Hironari Ohshiro



Distribuidores Independientes Agradecen a su Equipo por los Logros

El 2021 se perfila como un año exitoso. A medida que los Distribuidores Independientes cobran impulso, tres líderes principales reflexionan sobre cómo han logrado tanto. Advertencia de Spoiler no fue por accidente, y no estaba solo.



Como propietario de un negocio durante dos décadas, sabía que Enagic sería una oportunidad única en la vida para salir del negocio tradicional. Vi que esta tecnología revolucionaria nos llevará muy lejos en el futuro. Confío plenamente en los productos de alto nivel de Enagic y en su plan de compensación. Trabajar duro es importante, pero tener la compañía y el equipo adecuado como respaldo es indispensable. Gracias a mis líderes, 6A2-4 Khoa Nguyen y 6A2-2 Hinh Huynh por siempre hacer tiempo para apoyar a mi equipo

Específicamente, agradezco a mi equipo en Tampa y Arizona por trabajar tan persistentemente para promover este producto y ayudar a tantas familias a mejorar su salud física y financiera. Me enorgullece decir que el mes de febrero del 2021 resultó en seis cuentas 6A y dos cuentas 6A2. ¡No podríamos hacer esto solos! ¡Gracias a mi equipo! -Tam Le, 6A2, Holiday, Florida

¡Estoy muy contento de que el 6A2 Tam Le haya compartido este producto con mi familia. Sin dudarlo, nos subimos a bordo con Enagic. Estoy agradecido con todo mi equipo de Arizona, mis líderes, Khoa Nguyen, Hinh Huynh y Tam Le por estar siempre disponibles. Agradezco de manera especial a mi esposa, Muoi Tran, por trabajar tan duro día y noche para alcanzar el rango 6A2. ¡Estoy muy orgulloso de mi grupo por lograr dos cuentas 6A y una cuenta 6A2 en 3 meses! No podría hacerlo sin los jugadores de mi equipo y ciertamente no podría estar donde estoy sin Enagic. -Thuan Ngo, 6A2, Phoenix, Arizona



Viniendo de otros orígenes de negocios y redes, sabía que esta oportunidad no debía desaprovechar. Aprendí que la perseverancia y la paciencia darán sus frutos y así fue. En el mes de febrero del 2021, nuestro equipo logró dieciocho cuentas 6A y tres cuentas 6A2. Estoy muy orgulloso y seguiré apoyando a mi equipo en todo lo que necesite para que todos juntos podamos tener éxito. Me enorgullece mi equipo y no veo la hora de ver muy pronto a todos en la cima. Como promesa a mi equipo, mi objetivo es alcanzar el

rango 6A2-3 este verano. Gracias Enagic por esta oportunidad de ser un líder que no podría imaginar en ningún otro emprendimiento comercial. -Hinh Huynh, 6A2-2, Atlanta, Georgia

KANGEN Water

Agua Kangen

pH
8.0 - 9.5



Perfil del Agua

La mayoría de las máquinas de Enagic producen cinco tipos de aguas alcalinas y ácidas filtradas, ionizadas a través de la electrólisis:

Agua Ácida
Fuerte: pH 2.7

Agua de Belleza
pH 4.0 - 6.0

Agua Limpia
pH 7.0

Agua Kangen Fuerte: pH 11.0

Este mes promovemos el perfil del Agua Kangen rica en hidrógeno lo cual es ideal para la hidratación. Agua Kangen también tiene muchas aplicaciones en la cocina y es muy amigable con el ambiente porque no se vende en botellas de plástico.

Beber



Bebe Agua Kangen durante todo el día. A diferencia del agua del grifo, el Agua Kangen no tiene un olor desagradable, tiene un sabor más ligero y, según muchos consumidores, tiene un sabor más dulce.

Preparación de comida

- Enjuaga frutas,
- verduras y pescado
- para eliminar los
- pesticidas y retrasar la
- oxidación. Mejora los
- sabores de tomates,
- brócoli, cebollas y más
- al sancochar en Agua Kangen.



Café y Té

Disfruta del maravilloso color, sabor y aroma del café o té preparado con Agua Kangen. También puedes usar menos café o té y aún así lograr un sabor fuerte gracias a la alta capacidad de extracción del agua.



Sopas y Guisos

Agua Kangen extrae el sabor de los ingredientes y les hace tiernos y jugosos. Por lo tanto, la comida no necesita tanto condimento ni sal.

Plantas

- El Agua Kangen puede
- ayudar a revitalizar
- las plantas. El agua
- también estimula la
- germinación y mejora
- el desarrollo de las
- semillas.





Historia de Cambia tu Vida

6A Koh Bee Sook - Malasia

La 6A Koh Bee Sook creció en una pequeña ciudad del valle de Klang en Selangor, un estado a la sombra de la capital de Malasia, Kuala Lumpur.



Anteriormente era propietaria de un pequeño negocio de catering que se desempeñaba bien económicamente, pero limitaba su salud y libertad. Su trayectoria profesional cambió por completo después de que descubrió el Agua Kangen en las redes sociales. Fue testigo de una demostración completa, que encontró "asombrosa", compró su primera

Máquina de Agua Kangen en noviembre del 2019 e inmediatamente se convirtió en Distribuidora Independiente.

Ella recuerda: "Mi líder, 6A Jensen Tang Siew Wei, pudo hablarnos sobre el plan de compensación de 8 puntos patentado por Enagic y la filosofía de la Salud Verdadera". Después de unos meses de disfrutar Agua Kangen, y basándose en su creciente fe en Enagic, Koh Bee Sook comenzó a compartir sus experiencias y entusiasmo con familiares y amigos.

La primera venta de Koh Bee Sook fue una K8, que su amiga compró después de su entusiasta demostración. Como ella dice, "La oportunidad está en cualquier lugar donde tengamos gente".



Koh Bee Sook compartió algunas claves de su éxito. “Mi familia comparte constantemente la Salud verdadera con parientes y amigos”, dice ella. “Creamos un modelo sostenible para capacitar a los miembros del equipo para que compartan constantemente la Salud Verdadera con sus amigos o prospectos comerciales sobre los productos y el plan de marketing de Enagic”.

A diferencia de sus estresantes días de catering, ser Distribuidora Independiente le permite a Koh Bee Sook “viajar con un estado de ánimo relajado mientras se encuentra con prospectos en el mundo”, un sentimiento que ella llama “divertido y fantástico.”

En su mayor tiempo libre, Koh Bee Sook disfruta viajar y cocinar. Ella usa Agua Kangen

Fuerte para lavar pesticidas y para cocinar pescado al vapor, que es su plato favorito.

Para febrero del 2023, Koh Bee Sook espera alcanzar el rango 6A2-3. “Mis sueños y metas son la libertad financiera, de tiempo y de salud”. “Como líder, aprendo y aplico conocimientos para compartir y alentar a los miembros del equipo a establecer un objetivo, permanecer en un entorno de pensamiento positivo, ser coherente y ayudar a los miembros del equipo a alcanzar sus sueños. ¡Piensa en grande! ¡Logra en grande! ¡Sueña en grande!”



Nueva York, EEUU

Perfil del Distribuidor

Kevin Tang

6A2-3



Kevin Tang creció en Vietnam, el niño más joven de una familia que tenía recursos mínimos, pero ha superado la adversidad temprana para lograr mucho. Se mudó a Estados Unidos en 1988 y, después de graduarse de la escuela secundaria, asistió a la universidad para estudiar diseño de viviendas. Kevin ha sido un emprendedor exitoso desde entonces. Todavía tiene una peluquería y construye casas. "Intento hacer diferentes trabajos para ganarme la vida", dice. "Trabajo muy duro para perseguir mis sueños". Ser Distribuidor Independiente se ha convertido en una parte importante de su gran plan de vida.

En el 2018, algunos amigos le contaron a Kevin sobre el Agua Kangen y él lo tomó como una señal para aprender más sobre Enagic. "Al principio estaba realmente escéptico, pero después de ver la demostración, compré la máquina de inmediato para experimentar", dice. "Después de un mes de beber Agua Kangen, mi cuerpo se sintió mejor".

Para obtener más información sobre el producto que sintió que estaba teniendo un impacto, asistió a una sesión de capacitación de Kangen en Arlington, Texas, y aprendió de los principales líderes como 6A2-5 Dang Nguyen. "Después de unos días de estudio, me di cuenta de que era una buena oportunidad", dice. Kevin comenzó como Distribuidor Independiente en agosto del 2018 y ahora tiene un rango 6A2-3, que es un avance notablemente rápido.





Esta es la primera vez que Kevin participa en la venta directa y aprecia diferentes aspectos del modelo de Enagic. "Está todo el equipo compartiendo y asesorando", dice. Kevin destacó a Dang y a su prometida 6A2-4 Diem La por mostrar apoyo y aliento particularmente impactantes.

El objetivo de Kevin, ascender a 6A2- 4 en el 2021, es solo el comienzo. "Mi objetivo futuro es esforzarme por ayudar a que mi equipo se fortalezca y, al mismo tiempo, compartir la oportunidad que Enagic y Agua Kangen se extiendan por todo el mundo", dice. "Ayudaré a mis hermanos y hermanas del equipo a lograr altos deseos". Ha disfrutado de un gran éxito temprano y quiere compartir la oportunidad.

Cuando no está trabajando, Kevin encuentra la paz a través de la meditación, pasando tiempo con la familia y cuidando a su cachorro llamado Rocky. También se relaja visitando su estanque koi, haciendo ejercicio, viendo películas y leyendo libros.

"Desde que llegué a Estados Unidos, siempre quise lograr el éxito para cambiar la vida y cuidar de mis padres, pero a través de tantos trabajos, nunca tuve la oportunidad de cambiar mi vida", dice Kevin. "Era hora de que encontrara a Enagic. Enagic ha cambiado mi vida".





India

Perfil del Distribuidor

Tarun Narainsingh

Advani 6A2-2



El 6A2-2 Tarun Narainsingh Advani es un nativo de Mumbai que todavía vive en la ciudad más grande de la India. En 1989, comenzó a fabricar, importar y distribuir productos eléctricos en siete estados de la India, a 600 distribuidores, como parte de su empresa familiar. La vida cambió drásticamente cuando Tarun descubrió a Enagic.

Tarun se enteró de Enagic a través de un buen amigo, el 6A4-3 Sudesh Malik, que también era miembro del popular grupo BNI [Business Network International]. "Cuando me invitó a una presentación allá por el 2016, no estaba realmente convencido", dice Tarun, citando preocupaciones sobre los costos. "Pero siguió compartiendo". Cuando la madre de Tarun estuvo postrada en cama en diciembre del 2016, probó Agua Kangen de la casa de Sudesh durante unas semanas y no está claro cuánto ayudó el agua, pero la condición de su madre mejoró, por lo que

compró una máquina SD501 para ella y su familia.

"Inicialmente no consideré la oportunidad de negocio muy en serio, pero hubo algunos cambios en el país como la desmonetización y el GST [impuesto sobre bienes y servicios], que tuvieron un impacto". Comenzó como Distribuidor Independiente a tiempo parcial, pero después de que sus esfuerzos mostraron resultados tan prometedores, se comprometió a tiempo completo en enero del 2018. "Estoy muy feliz de haber tomado



esta decisión", dice. "Todos los negocios que hice hasta ahora requirieron una gran inversión, crédito, enormes gastos generales y mucho estrés, y ese no fue el caso de Enagic".

Después de comprar su SD501, compartió con entusiasmo los beneficios. Tarun organizó dos grandes demostraciones, convocando a 300 personas y consiguiendo que asistieran 62 invitados. "Todos apreciaron el producto y la oportunidad comercial, pero nadie se unió". Sin inmutarse, siguió a todos los asistentes durante el mes siguiente y consiguió que 12 personas compraran máquinas de Agua Kangen y se convirtieran en Distribuidores Independientes. "No ha habido vuelta atrás desde el 2018", dice con orgullo.

La experiencia de Tarun como Distribuidor Independiente ha sido tan positiva que su esposa Roshni también se involucró. Fue ama de casa durante más de dos décadas y ahora es 6A en lo que se ha convertido en un nuevo negocio familiar. "El apoyo que ella ha brindado ha resultado en nuestro éxito en Enagic", dice Tarun. "Es una dinámica diferente cuando las parejas trabajan juntas. Ya no es una profesión; es una pasión".



Tarun acredita su experiencia pasada en la empresa familiar, que incluyó la supervisión de 22 gerentes, ayudándolo a desarrollar "habilidades para manejar equipos, empoderarlos y hacerlos crecer". Ser parte de BNI también le ha dado confianza en el liderazgo, que ahora inculca en sus líneas descendentes. "El plan que he creado identifica a los líderes clave del grupo que van a contribuir a este objetivo y dedicarán el máximo de tiempo a capacitarlos, empoderarlos y desarrollarlos", dice.

Tarun apunta a alcanzar el 6A2-5 en febrero del 2022 con el apoyo de su equipo y apoyando a su equipo. Para ayudar a lograr este objetivo, programa sesiones de capacitación y demostraciones regulares a través de Zoom y en persona. Siempre está disponible como recurso para hacer avanzar al equipo. Como dice Tarun, "Cuando ellos ganan, yo gano".



Mandar Khopade

Empleado Destacado de Enagic



Mandar Khopade creció en Mumbai. Después de completar la formación en gestión empresarial, inicialmente trabajó como ejecutivo de desarrollo empresarial en la puesta en marcha de proyectos de vivienda de Sahara Star y actividades promocionales de ventas relacionadas. La carrera de Mandar continuó en Mirah y Softbrige Solutions, donde supervisó la capacitación en idiomas, desarrolló software de TI y gestionó la administración comercial y de ventas. Llegó a Enagic en el 2013 y actualmente trabaja como Country Head / Gerente de Enagic India en Bangalore.

¿Cómo conoció Enagic?

El Dr. Kazuo Yokoya de Japón, [un Doctor en Educación para el Bienestar que ayuda a entrenar a Enagic de la India], me explicó primero sobre Enagic y sus productos durante el 2012. Además, tomé la iniciativa para comprender la empresa y su negocio a través del sitio web, de otros altos directivos de la empresa, de algunos distribuidores antiguos en ese momento, y la literatura disponible de los productos y la empresa.



¿En qué se está enfocando ahora mismo con la empresa?

Nos estamos enfocando en difundir la filosofía y las oportunidades de Enagic al máximo número de personas en la sociedad india, ya que existe un buen potencial para crear empleo y oportunidades comerciales para la gente del país. Al mismo tiempo, nos estamos enfocando en desarrollar la cultura empresarial y la capacitación para la red de Distribuidores Independientes, lo que puede ayudar a brindar un crecimiento comercial sostenible a la empresa y a los distribuidores. En general, las áreas en las que me estoy enfocando pueden definir objetivos a corto y largo plazo según las necesidades comerciales, incluido el crecimiento de las ventas, la expansión de la empresa, la capacitación y el desarrollo, la digitalización, el cumplimiento y la marca de la empresa.

¿Cuáles son sus aspectos favoritos de trabajar con Enagic?

Hay muchos aspectos comerciales, pero algunos que puedo mencionar son la filosofía de la empresa; el plan de compensación empresarial de Enagic ayuda a muchas personas a hacer que su carrera empresarial sea un éxito. Es importante destacar que tenemos una oportunidad y una plataforma para implementar y mostrar sus conocimientos comerciales y habilidades empresariales.

¿Cuáles son los mayores desafíos de trabajar para Enagic?

Cada empresa suele tener algunos desafíos que requieren enfrentarse de vez en cuando. Miro esta pregunta desde diferentes ángulos. Cualquier ganancia individual en el negocio de Enagic es increíble, incluidos los beneficios de bienestar al usar productos, los beneficios financieros al hacer negocios con Enagic (distribución) y un entorno empresarial saludable. En Enagic, el producto, el valor de marca de la empresa y el plan de compensación son ideales. Todo emprendedor espera hacer un negocio en auge, por lo que a veces nos enfrentamos a un desafío muy positivo para hacer que alguien entienda, "Sí, Enagic es perfecto para hacer negocios exitosos y alcanzar las metas de vida". Cada miembro de la familia de Enagic acepta este desafío con mucha alegría.

¿Cuál es su experiencia más memorable en Enagic?

Tenía curiosidad por visitar Okinawa. Visitar allí, experimentar, comprender el origen, los conocimientos y la raíz de Enagic fue una experiencia memorable en Enagic para mí. Además, deseo que todos los miembros de Enagic intenten visitar Okinawa cada vez que se presente la oportunidad de comprender la raíz, la historia y la historia de Enagic y hacer que esos momentos sean memorables en su vida.



¿Qué le gusta del Agua Kangen?

Es simplemente "única y sorprendente". Las características de las máquinas valen el precio que pagamos para comprar el producto. Las propiedades de antioxidación y ORP (potencial de reducción de oxidación) me hacen beber Agua Kangen todos los días.

¿Usa otros tipos de agua? Si es así, ¿cuáles son sus usos?

Las otras propiedades del agua son beneficiosas para el uso diario en la cocina de mi hogar para fines de limpieza. También experimentamos con diferentes tipos de agua mientras cocinamos en casa... Usamos mucho en la cocina el Agua Kangen Fuerte de pH 11.5.

¿En qué se diferencia Enagic de otras empresas?

También recibo esta pregunta de prospectos y Distribuidores Independientes. Principalmente, explico los tres puntos desde una perspectiva empresarial:

- 1) Enagic es la pionera y líder en la industria de ionizadores de agua. La gama de productos, su tecnología y el bienestar de Agua Kangen agregan valor a cada vida.*
- 2) El plan de compensación es el mejor ejemplo de un plan de compensación de venta directa, que lo motiva y lo hace trabajar y desempeñarse para lograr beneficios financieros.*
- 3) La marca de la empresa y el país de origen, Japón, genera confianza entre las personas y nos diferencia de otras empresas.*



Además, creo firmemente que todos los hechos no se pueden expresar con palabras. A veces, las personas solo pueden comprender a través de las experiencias; por lo tanto, si alguien quiere saber la diferencia real entre Enagic y qué diferencia puede aportar Enagic en su vida, puede entenderlo al convertirse en parte de la familia Enagic. Así que una forma sencilla en la que prefiero responder a alguien que hace esta pregunta es: "Es diferente."

¿Cuáles son sus objetivos a futuro con Enagic?

Siempre creemos en el crecimiento constante y sostenible de la empresa. Teniendo esto en cuenta, nos centraremos en esas áreas y en la planificación. Tenemos el objetivo de mantener a Enagic en la cima. Y poner nuestro mejor esfuerzo posible para desarrollar y brindar apoyo comercial a nuestros valiosos Distribuidores Independientes, lo que puede ayudar a crear facilidad para hacer negocios, llegar al máximo de personas en la India, explicar la oportunidad de Enagic y brindar una plataforma comercial que pueda continuar de generación en generación.





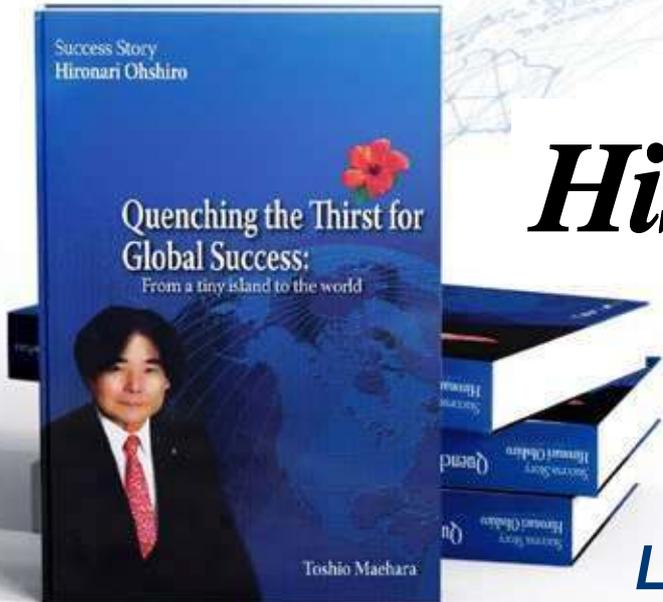
Enagic USA dona 6 máquinas K8 al Departamento de Bomberos de Torrance

Enagic USA tiene su sede en Torrance, California, desde el 2008 y ha desarrollado un vínculo profundo con la ciudad de South Bay. Torrance alberga una población considerable de japoneses-estadounidenses, que supera el 10% gracias a la influencia de las empresas japonesas, incluidos los fabricantes de automóviles, que establecieron sus oficinas centrales en America del Norte.

Como una forma de retribuir a la comunidad, Enagic USA recientemente donó seis máquinas K8 al Departamento de Bomberos de la ciudad de Torrance. Los bomberos ahora tienen la posibilidad de beber Agua Kangen y limpiar con Agua Ácida Fuerte en seis diferentes estaciones de bomberos.

El entrenamiento riguroso a menudo deja a los bomberos agotados y necesitan hidratarse constantemente para mantenerse frescos en caso de una emergencia. Agua Kangen les ayudará a alcanzar el máximo rendimiento en Torrance. Después de todo, algunas personas usan Agua Kangen como bebida deportiva. Con suerte, tener Agua Kangen a mano les dará un impulso a estos valientes héroes de primera línea.





Historias de Éxito

Las seis enseñanzas del agua

En la oficina presidencial de Ohshiro cuelga un rollo en el cual las enseñanzas están escritas. Fue un obsequio, pero presenta una observación muy precisa de las propiedades del agua, también parece abogar por que intentemos vivir nuestras vidas de forma muy parecida al agua.

1. *El agua da vitalidad a todas las criaturas vivientes.*
2. *El agua fluye siempre buscando su propio camino.*
3. *El agua tiene el poder de superar cualquier obstáculo que se encuentre en su camino, pero puede permitir que tome la forma del recipiente que lo contiene.*
4. *El agua es inherentemente pura y puede lavar las impurezas de los demás, acepta tanto lo bueno como lo malo.*
5. *El agua se convierte en fuerza y se vuelve liviana, realizando tareas interminables en la producción y en la vida diaria sin pedir ninguna recompensa.*
6. *El agua llena los océanos, se evapora y las nubes caen en forma de lluvia, se transforma en nieve y se transforma en niebla, pero nunca pierde su verdadera naturaleza.*



En la parte superior encontramos un extracto del libro *Saciando la Sed Global por el Éxito*, la historia de éxito de Hironari Ohshiro. Escrito por Toshio M.(2015). Está lleno de lecciones increíbles, historias motivadoras y las acciones que se tomaron para crear Enagic. Una lectura obligada para los distribuidores, está disponible en

 www.enagic.com/shop

También disponible en chino, italiano, francés, español portugués y japonés! Póngase en contacto con su sucursal para más detalles.

Congratulations to each of you for your outstanding achievement!

March 2021 New 6A and Above Title Achievers

6A

DIANA LYN BAUTISTA	Australia	NUNELA LAKSHMI	India
VERONICA SIAMPUUI	Australia	III FINANCIAL SOLUTIONS PVT LTD	India
SINEAD CLAUSS	Australia	INDU NEGI	India
ROSETTA E. MATINA	Australia	KUSUM SUD	India
SAMUEL TURMINE	Australia	PREETI KUKKAR	India
STEPHANIE WATT	Australia	RINKOO MOHAN IDNANI	India
VAN DUNG VU	Australia	CHALODIYA SURESHKUMAR NAGJIBHAI	India
SEALUXECO PTY LTD #3	Australia	NIKITA NI RAV DALSANIYA	India
THONG LE PHAN #2	Australia	NILESHBHAI LALAJIBHAI BORAD	India
GIOI TRAN	Australia	VIKAS SWARUP OJHA	India
DAVID JOHN MILLER	Australia	KRISHNA BHUKYA	India
NELSON NOGUEROL FERNANDEZ NETO	Brazil	KATTAGANI SHIRISHA	India
ADIENE BORGES CAMPOS ME	Brazil	SUNEERA P M	India
DANNY CARVALHO	Canada	KEERTHI MADHAVI	India
LAU CHING #3	Canada	BALNE PRAVEEN KUMAR	India
MEKIFY INC.	Canada	MALABIKA DEY	India
AMY TING	Canada	SITESH GHOSH	India
ALAA RAYES	Canada	HITESH PATEL HUF	India
2230116 ALBERTA INC.	Canada	SWETABEN JAYESHKUMAR MADIYA	India
MA KATRINA UMALI	Canada	MAHESHBHAI VINUBHAI PANCHANI	India
2282045 ALBERTA LTD.	Canada	MAHESH KUMAR VITTHAL BHAI BHANKHARIYA.	India
NELLIE ANN V. CANTIL	Canada	MANISHKUMAR N PAREKH	India
DAN JUSTYN CHIONG	Canada	MADHUSUDHAN K S	India
MYLES & BRIELLE DIGITAL INC.	Canada	KARISHMA R GAMANAGATTI	India
JDJE MARKETING CORP	Canada	LAXMILAL KODARJI KALAL	India
MICHAEL DAI VU	Canada	SOLIKIN .	Indonesia
TUYET THI LAM #3	Canada	比嘉 勝枝	Japan
MARCELINO RAMON NODA DOMINGUEZ	Spain	LIM KIN TONG	Malaysia
VICKY HAGEN #2	Switzerland	GOOD WATER ENTERPRISE	Malaysia
LISA O DODGSON LTD	UK	ANG TING VEI	Malaysia
ESMERALDA OLIVAR	UK	FAVIOJESSE FRANCO	Mexico
TRAVESSIA ESTIVAL	France	MARIA ESTELA ANN CABAHUG #2	Philippines
CARINA DRANSFELD	Germany	LYUDMILA KOZHEMYAKINA	Russia
JOHN HEENAN	UK	KANGEN8WATER PTE LTD	Singapore
MRJOHN ABBOTT	Ireland	LINCOLN YEW ZONG HAN	Singapore
GERRYL PAGUNTALAN	UK	PHAN DINH HIEU #1	Thailand
CHRISTIAN BRANDSTETTER #14	Austria	TRAN XUAN PHU	Thailand
ANNA KANGEN SRL	Romania	VO THI HOA THUAN	Thailand
MARIUS SOCI	Romania	NGUYEN THI NHAT VAN	Thailand
TU NGUYEN DINH	Czech	VO THI TUYET MAI	Thailand
TINA VUOVA	Czech	NGUYEN TRUCANH	Thailand
DIEU HONG NGUYEN THI #3	Poland	TRAN NGOC TUONG	Thailand
THI MINH PHUONG MAI	Czech	JANE H YOSHIKUMI	USA
THI THUY VAN BUIOVA	Czech	DUC TRAN #B	USA
VAN VOI LE	Czech	UNILIFE GLOBAL #A5	USA
TANYA ZHELEVA	UK	NICOLAS A. SANCHEZ	USA
EVELYN SIBAL	UK	NOELANI HAILS LOVE	USA
LI YI WEN	Hong Kong	CIN SIAN HOIH	USA
WUI TUNG CO/ KWOK CHI MING	Hong Kong	MERON M. ARGAW	USA
CHAN LAI KWAN .	Hong Kong	SHRUTI GUPTA	USA
LAM LOK YAN	Hong Kong	EDEN PESA OLAVE	USA
LAI KA MAN	Hong Kong	GRACE M MIN	USA
BRIJ MOHAN SHARMA	India	CHADRY K PA	USA
SANA AVESH AFRICAWALA	India	MADISON L STRECKER	USA
GOURISHEETTY VENKATESHWARLU	India		

JENNIFER B KEDDY	USA
ANNA SPEARS	USA
JOEL T BURKHALTER	USA
RADU GHEORGHE #2	USA
TY KIM HOANG	USA
TRI T BACH	USA
HOA NGOC LAM	USA
MINH CAM SINH	USA
BICH VAN- TRUE HEALTH LLC	USA
WATER SYSTEM FINANCIAL LLC	USA
LENA PHUONG VAN	USA
BEN LUU	USA
DUNG HOAN TANG	USA
DAVID THO LE	USA
TUAN KHOI HOANG NGUYEN	USA
HAT LE	USA
ANH MAI LY #2	USA

TRUNG H LY	USA
GEORGE JOHN JOGOPULOS DC	USA
RYAN BELL #B	USA
ANIL CHATTERJEE	USA
LAUREN C NOWELL	USA
DALIA R ABIRAFEH #1	USA
YEKATERINA AUMAN	USA
FORESIGHT FINANCIAL INC .	USA
GEORGE JOHN JOGOPULOS DC #2	USA
PHU NAM TRIEU	USA
MARGARITA TOVAR	USA
KHANH DAC BAO HO	USA
JUSTIN P LEE	USA
JASMIN DAKOTA BERSAMIN	USA
HONG THI DIEM NGUYEN	USA
PAW LWEH HTOO	USA
DUYEN TRINH	USA

6A2

TALIA A DIGIULIO ADAMS	Australia
VAN DUNG PHAN	Australia
SWITCH TO HEALTH INC. #2	Canada
SHERYL M ALEGRE	Canada
TUYET THI LAM	Canada
MATTHIEU COUTURE	Canada
MARITES F. ALLAM	Canada
#2230116 ALBERTA INC. .	Canada
RRR DREAM CATCHERS LTD	Canada
GABRIEL COSTIN NEGHINA	Romania
BINH LUONG NGUYEN #3	Czech
ILLA MANNIYYA	India
VINOD BHAI KHODABHAI MAYANI	India
MOHAMMAD NASIR	India
SHIVA KUMAR K R	India
NILESH KUMAR HIRJIBHAI BHIKADIYA	India
屋宜網枝	Japan
LEE SOW LAN	Malaysia
CHHENG NEANG HENG	Thailand

HUYNH THI NGOC HOA	Thailand
TRAN KHANH SON	Thailand
LE NGUYEN QUANG MINH	Thailand
LUZVIMINDA C. POBRE	USA
POWER TEAM GLOBAL INC #S	USA
CUC THI DAO TRUONG	USA
PETER T NGUYEN	USA
SASHI POUDEL	USA
TUNG XUAN LUONG	USA
ION PRED A PRED A	USA
ANNA LOAN LE	USA
NGOC DOAN	USA
MILAGROS B. CHATTERJEE	USA
DUYEN CAM TRINH	USA
COME OUT BETTER	USA
DEAN SPEARS	USA
MINH BINH HO	USA
VICENTE HOLDINGS LLC #2	USA
HA HOANG NGUYEN	Australia

6A2-2

NHU THANH TRAN	Australia
DYANNE D DOCTOR	Canada
MATTHIEU COUTURE COUTURE	Canada
CHRISTIAN BRANDSTETTER #3	Austria
V VIJAYA CHANDRA BOSE	India

LIKE DESIGN SOLUTIONS	Malaysia
ALAN MATSUSHIMA	USA
NGOC TRAI LB PHAM	USA
THU NGUYEN COMPANY	USA

6A2-3

GOLDEN WILL PTY LTD	Australia
PATOLIYASHITALAMIT	India

MEK HOLDINGS SDN BHD	Malaysia
PROVIDENTIAL SERVICE BROWN	USA

6A2-4

KANGEN 6PLUS PTE LTD	Singapore
THAO ROSA	USA
NT KANGEN WATER	USA

6A2-5

TWI GROUP PTE LTD	Singapore
-------------------	-----------