



ENAGIC GLOBAL E-FRIENDS

Vol
214
Sep
2018

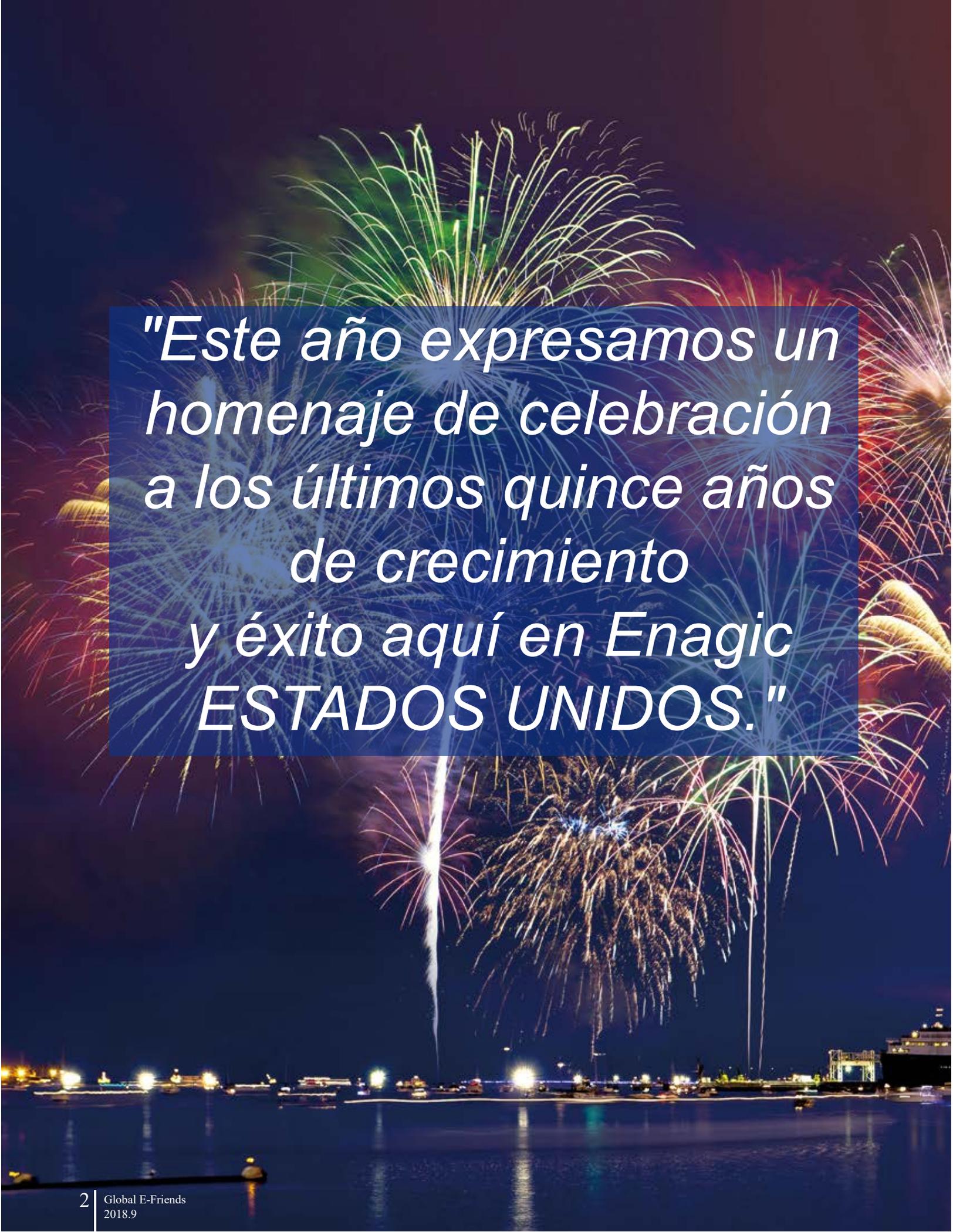


Enagic USA ¡Una Celebración de 15 Años en Proceso!

*¡Aniversario de cristal de Enagic USA celebrando a bordo
en el histórico Queen Mary en Long Beach, CA!*



Perfil del Distribuidor: 6A2-4 Dang The Nguyen - USA



"Este año expresamos un homenaje de celebración a los últimos quince años de crecimiento y éxito aquí en Enagic ESTADOS UNIDOS."

Mensaje *del* Sr. Ohshiro

Cuando descubrimos el misterio del tiempo, nos trae de vuelta, permitiéndonos reflexionar y revivir los momentos fugaces que ahora están detrás de nosotros. Somos transportados a una época épica, a un recuerdo querido, a un momento especial que tocó nuestras vidas, sin salir jamás. El tiempo es el motor de viaje para nuestras almas.

Este año, expresamos un homenaje de celebración a los últimos quince años de crecimiento y éxito aquí en Enagic USA. Levantamos una pancarta de maravillosos aplausos a los esfuerzos de cientos de miles de embajadores Enagic que han trabajado con determinación y dedicación para difundir poderosamente la marca de la Salud Verdadera de Agua Kangen, no solo en todo Estados Unidos, sino también en el resto del mundo.

Y el misterio de estos últimos quince años también nos da pausa. Un momento tranquilo y reflexivo en el tiempo para ver desde dónde hemos venido (en esos años dorados que nos desconocían en estas costas) y en qué vórtice de logro supremo ascenderemos (¿a qué lugares nuevos y estimulantes nos llevará?).

Estos son los momentos que nos hacen sentir orgullosos como portadores del mensaje de Enagic. Porque realmente HACEMOS el mensaje de independencia y tenemos la capacidad de traer un cambio positivo a los demás. En las nuevas personas que conoceremos durante los PRÓXIMOS quince años, plantaremos las semillas en crecimiento de la Libertad de la Salud Verdadera.

Los últimos quince años han servido para lanzarnos a un éxito increíble. Ahora en la galaxia de nuevas aventuras, espero con ansias hacia dónde nos llevará mientras exploramos el advenimiento de la Salud Verdadera a escala mundial. Mi desafío para ti: ¡Abrazar tus verdaderos sueños con Enagic y dirigir la nave nodriza de la Salud Verdadera hacia nuevos y emocionantes planetas en Universos lejanos!

Con todo el aprecio en los 15 años,

Hironari Ohshiro



Perfil del Distribuidor

6A2-4 Dang The Nguyen

USA

La Hidratación: una Natural Prescripción para la Salud

Ser un farmacéutico de tiempo completo durante más de quince años le ha dado a Dang Nguyen una visión de la industria de la salud actual que no está disponible para la mayoría. "Era muy escéptico y pensé que el agua era solo agua. Escuché sobre el Agua Kangen hace muchos años, pero no presté atención e ignoré. En junio de 2015, fui invitado a asistir a la Convención Global en Anaheim por un amigo mío que solía trabajar conmigo en un negocio independiente diferente. En ese momento, ambos estábamos luchando en ese negocio, a pesar de que trabajamos mucho, las cosas no funcionaron con esa compañía y, como resultado, consideré alejarme de futuras oportunidades comerciales. "

Pero, para la suerte de Dang, su amigo fue persistente sobre asistir al evento, por lo que se fue de mala gana. "Me sorprendió mucho porque este evento fue diferente de todo lo que había visto en un negocio independiente o una oportunidad de negocio en red. La mayoría de las oportunidades de negocios independientes se centran principalmente en ganar dinero, pero lo que estaba viendo también era hacer una diferencia, lo que realmente me atraía. Después de ver la demostración del producto y de hablar con otros inmediatamente me puse en acción y compré una Leveluk SD-501. Después de realizar investigaciones adicionales, experimentar los diferentes tipos de aguas y aprender el plan de compensación patentado, comencé a trabajar en mi nuevo negocio de Enagic de manera limitada, a tiempo parcial. Para mi sorpresa, logré el rango de 6A en solo 3 meses y alcancé el rango 6A2-4 en solo 3 años.



Dang comenzó invitando a los posibles clientes a una demostración de un producto en vivo en la oficina de IonFaucet en Fountain Valley, California. "Durante casi seis meses, invité a la gente a la demostración en vivo, principalmente porque no sabía cómo hacer una. Subí rápidamente el rango de distribuidor, pero sentí que no sabía cómo hacer una demostración yo mismo estaba limitando enormemente mi capacidad, así que aprendí cómo hacerlo y me puse a trabajar. Ahora hago demostraciones para los miembros de mi equipo, realizo seminarios de capacitación y viajo para ayudar a mis distribuidores fuera del área. "

Unos pocos meses atrás, Dang decidió renunciar su trabajo de farmacéutico para enfocarse 100% en su negocio Enagic. He viajado a Europa, Canadá, Estados Unidos Y Vietnam para apoyar y crecer mi equipo de distribuidores.



Nuestro equipo de ventas se ha incrementado tremendamente con más de mil ventas por mes los últimos cuatro meses. El negocio Enagic ha cambiado totalmente mi vida. Compré la casa de mis sueños en un prestigioso barrio en Anaheim Hills, CA. Ahora tengo libertad de tiempo, no más despertarte temprano en la mañana, atrapado en el tráfico durante 2 horas o conduciendo al trabajo y lidiando con el estrés en el trabajo. Realmente puedo cumplir mi sueño de ayudar a otros ayudándoles a descubrir la Salud Verdadera: salud física, salud mental y salud financiera.

La combinación de esfuerzos de Dang y su equipo los ha convertido en uno de los equipos de más rápido crecimiento en Enagic. "¡Es increíble! Nuestro equipo está creciendo tan rápido y las personas están alcanzando los más altos rangos de distribuidores. Nuestro objetivo es tener más de 1,000 distribuidores de 6A para el año 2020. El objetivo de nuestro equipo es ayudar a 20 distribuidores a alcanzar el rango de 6A2-3 o superior, y mi objetivo personal es lograr el rango 6A2-6 para fines de 2019. Me gustaría terminar expresando mi más sincero agradecimiento al Sr. y la Sra. Ohshiro por su dedicación y generosidad, igualmente un sincero agradecimiento a todos los increíbles miembros de mi equipo."





Enagic USA



Puede ser difícil de creer, pero han pasado quince años desde la apertura de la primera sucursal de Enagic en Estados Unidos y ¡hasta ahora ha sido un viaje increíble! Después de casi trece años de crecimiento y éxito en el mercado de consumo japonés, Ohshiro sabía que si hacía realidad su sueño de que Enagic se convirtiera en una potencia mundial, tendría que expandirse a los mercados extranjeros. Confiando en su vasta experiencia comercial, sabía que había un solo lugar a donde ir si quería que la compañía prospere internacionalmente: Estados Unidos.

Una vez que tomó la decisión de expandirse a los Estados Unidos, las cosas se movieron muy rápido. El Sr. Ohshiro siempre ha creído que en los negocios, hay que revisar la información pertinente, elaborar un plan y actuar, y lo hace rápidamente. Él cree que con demasiada frecuencia, se desperdicia un tiempo valioso tratando de "afinar" todos los aspectos de un negocio ¡y que la mejor manera de avanzar es simplemente moverse! "Tomar medidas rápidas y decisivas es algo que hacen a muchas personas muy exitosas. Informarse seleccionar opciones, tomar una decisión y luego tomar medidas. Casi todas las decisiones que tomé con Enagic se han ajustado de alguna manera, pero creo que sin tomar la decisión inicial y tomar medidas, la compañía no habría crecido hasta convertirse en la industrial líder mundial en que se ha convertido." La primera oficina se abrió en una pequeña oficina en Los Ángeles, CA en el año 2003, que fue seguida por la apertura de oficinas adicionales en todo Estados Unidos. Cada oficina se abrió para dar cabida a un crecimiento sin precedentes en áreas / regiones específicas de América.

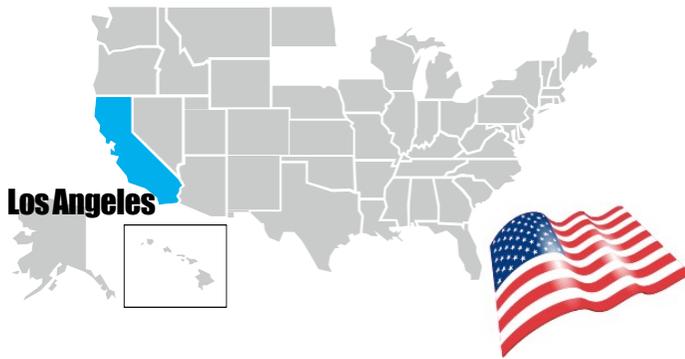


Los Angeles



La sede corporativa de Enagic USA se encuentra en Torrance, California, y representa la mayor presencia corporativa de Enagic en Estados Unidos, tanto en el tamaño de las instalaciones como en el número de miembros del personal. La primera oficina de Enagic era pequeña, pero rápidamente creció y la necesidad de más espacio tanto para empleados y distribuidores inspiró a la compañía a buscar una oficina la cual podría servir como el principal centro de actividad en los Estados Unidos para las operaciones de ventas para muchos años por venir. La búsqueda condujo a la instalación actual, que es un edificio independiente de más de 23,000 pies cuadrados que alberga oficinas corporativas, un enorme departamento de ventas y centro de atención al cliente, ocho máquinas diferentes para muestreo de agua, una gran sala de capacitación / presentación, un centro de servicios, almacén y departamento de envío, y mucho más. Debido a sus experiencias previas en los negocios, el Sr. Ohshiro insistió en que la ubicación no sea alquilada, ya que nunca quiere que los aspectos principales de la empresa, como la ubicación de la sede central de los Estados Unidos, estén bajo control de otra persona. Por lo tanto, la propiedad se compró y se convirtió en otro activo valioso para Enagic, lo que fortaleció aún más la posición de la empresa. Los departamentos de la sede corporativa de Enagic USA están compuestos por más de 100 empleados e incluyen el departamento de ventas, Enagic Credit Services, Enagic chat / call center, el departamento de envío / centro de servicio y un pequeño ejército de personal administrativo y de soporte. Supervisado y dirigido por el Sr. Higa, Enagic USA ha sido uno de los principales contribuidores al crecimiento global y al éxito continuo de la marca Enagic y sus productos. Tanto el Sr. Ohshiro como el Sr. Higa desean expresar su sincero agradecimiento y aprecio por el arduo trabajo de todo el personal corporativo de Enagic USA y, por supuesto, el de los distribuidores a los que todos estos dedicados empleados se han comprometido a ayudar.





El Estado Dorado Abraza la Industria Estándar de Oro

Distribuidores Líderes Activos



Enagic de los Estados Unidos está muy orgullosa de cada distribuidor quien ha contribuido para el crecimiento y éxito sin precedentes de la compañía, pero nos gustaría aprovechar esta oportunidad para expresar nuestro sincero agradecimiento y reconocer a algunos de los "impulsores y agitadores" específicos de cada región. La sede de Enagic USA en California brinda servicios a una de las regiones más activas de todo Los Estados Unidos, que ha creado algunos de los distribuidores más exitosos de América. Esta región también es afortunada de tener a algunos de los líderes distribuidores más activos que se encargaron de organizar y llevar a cabo presentaciones de productos, seminarios de la Salud Verdadera, eventos de capacitación para distribuidores, eventos de cruceros portuarios, almuerzos / cenas de presentación y mucho, mucho más. Hay tantos distribuidores increíbles en esta región que nunca podríamos agradecer a todos aquellos que merecen ser mencionados, pero hay algunas personas específicas que nos gustaría reconocer por sus contribuciones, incluyendo a Jayvee Pacifico, Cynthia Briganti, Kyoko. Nakamura, Eli y Jillina Dafesh, Robert Gridelli, Fred Brown, Daniel Dimacale, David Lesman, Frederique Mollet, Wadia Dafesh, Dang Nguyen, Gerald Kostecka, Tony Mack, Stephanie Contreras, John Mai, Laura Díaz, Nathalie Sorensson, Aasar Bey, Omar Ramirez, Mary Jane Cruz, Orlando Escobar, Renee Merlo, Jeff Estana, Roger Valdivia, Ed Sampilo, Joseph Pham y Thomas Vu, por nombrar algunos. Estas personas dinámicas han ayudado a Enagic a convertirse en la líder mundial en nuestra industria, por lo que muchos otros distribuidores merecen ser reconocidos, pero simplemente no hay suficiente espacio en esta publicación para enumerarlos a todos. La región atendida por la sede de Enagic USA en Los Ángeles es una de las regiones más activas y productivas de todo Estados Unidos y hay muchos distribuidores que se han unido a la misión del Sr. Ohshiro de difundir Agua Kangen y la Salud Verdadera en todo el mundo. Debido a que hay tantos distribuidores increíbles de esta y de todas las demás regiones, no podemos agradecerles a todos por su nombre, pero el Sr. Ohshiro quería que supieran que extiende un mensaje personal de agradecimiento por todo lo que han hecho por Enagic.



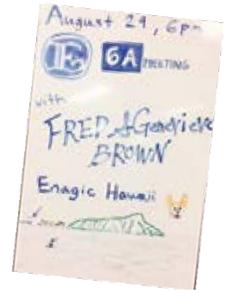


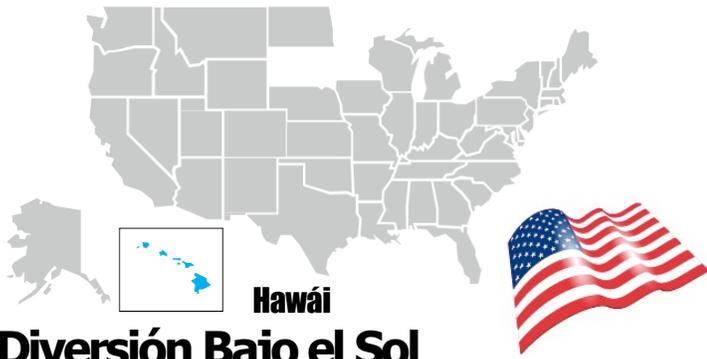
Hawái



Ubicada en el paraíso tropical llamado Hawái, la sucursal de Honolulu ha estado ayudando a difundir la Salud Verdadera desde el año 2003. Bajo la guía experta de la gerente de la sucursal Hiroko y su talentoso personal de apoyo, el Sr. Toshi y la Sra. Vai, las áreas de Hawái, Samoa Americana, Northern Mariana Island y Saipan nunca han estado en mejores manos. El mes pasado, la sucursal de Hawaii celebró un Taller de Salud Verdadera en su oficina y trabajó en estrecha colaboración con los distribuidores locales para apoyar sus esfuerzos en curso.

Es claro por sus logros que los principales distribuidores locales, como Ngoc Pham, Nelson Manmano, Virgilio Julian, Dawn Tamanaha, Lien Lee y Derek y Darrell Feliciano están aprovechando los muchos eventos y el arduo trabajo del personal de su sucursal. Impulsada por la meta de la Salud Verdadera, la sucursal de Hawái está ayudando a los distribuidores a lograr el éxito y envía un gran "Mahalo" a todos los distribuidores de Hawaii por sus valiosas contribuciones, dedicación y esfuerzos.





Hawái ¡Diversión Bajo el Sol Mientras Construimos un Negocio!

6A3 Ngoc Trai Pham



Hawái es un mundo casi diferente en comparación con lo que la mayoría de la gente está acostumbrada. La mayoría de las personas tienen una actitud muy relajada, toman las cosas con calma y disfrutan lo que la vida tiene para ofrecer. Parece que también existe un fuerte sentido de comunidad y un cuidado hacia los demás, lo cual es una perfecta combinación para los distribuidores de Hawái. 6A3 Ngoc Trai Pham es actualmente uno de los distribuidores más activos en Hawái. Impulsado y centrado, Ngoc alcanzó el rango de 6A en solo tres meses y se ha convertido en una fuerza motriz detrás del crecimiento de la comunidad vietnamita que reside en las Islas Hawaianas, incluida la coordinación y realización del primer Taller de Salud Verdadera de Enagic Vietnam en Hawái. El evento incluyó distribuidores de Estados Unidos continental,

Canadá, Europa y Vietnam. Los oradores invitados especiales Michelle Raley, Mimi Ho y muchos otros líderes encabezaron este evento trascendental. El evento principal de Salud Verdadera se celebró en el Aston Waikiki Beach Hotel. Los distribuidores se reunieron para aprender una variedad de cosas, incluida la historia y la filosofía de la empresa, la visión del Sr. Ohshiro, cómo hacer una demostración, maximizar el plan de compensación patentado, encontrar su "POR QUÉ" y otras lecciones importantes sobre el establecimiento de objetivos y tener la mentalidad correcta. El evento fue coronado con una fiesta de vestidos blancos en un barco que cimentó el vínculo del equipo local. Ngoc y su equipo, así como todos los demás distribuidores activos en Hawái, esperan continuar este impulso y pedir a todos los distribuidores que se unan a ellos en la misión de crear la cultura de "Un equipo, una persona activa".





Nueva York



La ciudad de Nueva York, la ciudad que nunca duerme. Se necesita un tipo especial de equipo para asumir la carga de trabajo que implica estar en una zona tan bulliciosa. Desde 2004, la sucursal de Nueva York ha estado prestando servicios en Maine, Nueva Hampshire, Vermont, Rhode Island, Massachusetts, Connecticut, Nueva Jersey, Pensilvania, Delaware, Maryland, Virginia Occidental, Virginia y, por supuesto, Nueva York. Kaoru Ae encabeza la oficina como la gerente de la sucursal junto con su equipo de personal experimentado, como la supervisora de ventas Matty Hago; personal de ventas Sophia Adams, Miyoko Hayashi, Wesley Carter, Jennifer Vélez, Lamonte Nisbeth y Tyann Williams; el supervisor de servicio Milton Avendano y el técnico de servicio Johny Avendano; la oficina ha presentado talleres de Salud Verdadera en Maryland, Virginia y Nueva York, y habrá más en el futuro. Con los principales distribuidores, como Romi Verdera y Tamia Williams, como visitantes habituales de esta oficina, no es sorprendente que el personal de Enagic en la sucursal de Nueva York siempre esté en la cima de su juego buscando las estrellas.





NUEVA YORK

¡Construyendo Imperios en el Estado Imperio!

6A2-2 Khoa Nguyen



También conocida como la Gran Manzana, la ciudad de Nueva York ha sido una región importante para Enagic USA y es afortunada de tener a algunos de los principales distribuidores en todos los Estados Unidos que llaman a esta zona del país su hogar. Líderes dinámicos como Romi Verdera, Honor Wiltshire, Tamia Williams, Diem La y Glen Joh son todos distribuidores experimentados y exitosos que viven en la región atendida por la oficina de Enagic USA en Nueva York.

Estos y muchos otros distribuidores experimentados han ayudado a crear la base en el que muchos distribuidores nuevos están desarrollando su negocio Enagic y han proporcionado orientación vital, apoyo y aliento a innumerables distribuidores, incluidos distribuidores como 6A2-2 Khoa Nguyen, quien se unió a Enagic en 2017 y actualmente reside en Richmond, Virginia. "Descubrir la diferencia que puede causar ser hidratado adecuadamente en la salud de una persona fue una gran revelación para mí y de inmediato creí en el producto y sabía que esto era algo especial. Estoy tan impresionado con la filosofía de la empresa, la calidad y efectividad del producto, la sólida infraestructura que Enagic ha creado y la naturaleza afectuosa de la misión corporativa; Todo esto me ha hecho sentir muy seguro, haciendo que compartir información y agua sea mucho más fácil para mí y para todo mi equipo. " ¡Y su equipo ha crecido muy rápido! ¡Khoa se convirtió en un 6A2-2 en menos de un año! "Me sorprendió muchísimo lo rápido que subí de rango. Ni siquiera tengo un diploma de escuela secundaria y no hablo inglés muy bien, y así pude hacerlo, por lo tanto ¡cualquiera que realmente lo quiera también puede! "

¡La determinación y dedicación de su equipo son muy apreciadas por el Sr. Ohshiro, el personal de la oficina de Enagic USA New York y todo el personal global de Enagic!



Kangen Water®

Change your water... Change your life™

Hiroko

Dexter

Mika

Toshi

Chris

Akiko

Chicago



Situado en el hermoso monte Prospect, Illinois, los servicios de la oficina de Chicago Illinois, Wisconsin, Minnesota, Iowa, Missouri, Indiana, Tennessee, Ohio, Kentucky y Michigan. En 2004, esta oficina se abrió bajo el cuidado experto de Mika Miner y su personal, Akiko Ishikawa, Chris Grotowski y Dexter Hisoler. Con un personal tan atento y amable, han ayudado a la región a crecer al celebrar eventos como el Taller de Salud Verdadera el pasado abril, una reunión 6A en julio, y otro Taller de la Salud Verdadera está programado en Missouri este mes. Al trabajar estrechamente con los principales distribuidores de la región como Phillip Vo, Don Pham, Paul Vu, Villa Management y Eh Ku Her, tanto los distribuidores como la oficina local están difundiendo información sobre Enagic, Agua Kangen y la Salud Verdadera y están ayudando a crear una ¡América más hidratada con cada familia que tocan y cada máquina que venden!





Los Vientos de Cambio Soplaron a través de la Ventosa Ciudad!

6A2 Phillip Phong Vo



Un poderoso viento de cambio ha soplado en todo Chicago, el resto de Illinois y la región circundante, pero este cambio no se parece a ningún otro antes. Esta es la metamorfosis increíble que puede ocurrir cuando cambias tu agua... bueno, ¡ya sabes el resto! ¡Y vaya, que los distribuidores regionales me ayuden a asegurarse de que tanta gente como sea posible sienta el poderoso viento de Agua Kangen y Enagic!

¡Phillip Phong Vo es uno de los distribuidores regionales que está haciendo una gran diferencia! Phillip, que actualmente reside en Columbus, Ohio, se unió a Enagic en el año 2017 y ya ha alcanzado el rango de distribuidor de 6A2 y está trabajando arduamente para avanzar a 6A2-2. "Un amigo me presentó a Enagic y Agua Kangen y después de hacer mi diligencia debida para verificar las cosas, estaba convencido de que el producto, la empresa y la oportunidad eran sólidos, así que compré mi propia máquina y me puse a trabajar.

He tenido tantos momentos increíbles desde que me uní a Enagic, pero los más impactantes han sido los cambios asombrosos que he visto una vez que las personas se hidratan adecuadamente. Me hace sentir bien saber que he ayudado a tanta gente simplemente presentándolos este increíble producto."



Phillip era propietario de un salón de uñas durante veinte años y se dio cuenta de que la exposición constante a los productos químicos tóxicos, que forman parte de esa industria, estaba haciendo huella en su salud y bienestar. "Fui dueño de un salón de uñas por dos décadas y mi salud se estaba deteriorando por inhalar humos tóxicos de los productos para uñas. Vendí mi salón y trabajé con mi equipo a tiempo completo. Bebo 2 galones de agua Kangen diariamente y ahora que estoy bien hidratado, mi salud nunca ha sido mejor. "

Con su arduo trabajo y determinación, Phillip ha demostrado ser un líder eficaz para los miembros de su equipo y otros distribuidores. "Mi mayor logro personal fue alcanzar 6A2 en un año y he podido viajar y expandir mis horizontes a nivel mundial. Estoy sinceramente agradecido por mis miembros maravillosos, de buen corazón y apasionados del equipo, que me han apoyado a lo largo de este viaje. Desde el primer día, nuestro equipo se ha tratado como familiares y clientes como amigos. Creemos que no estamos aquí para vender, sino para ayudar. Gracias a todos mis líderes que brindan orientación cuando es necesaria. Quiero agradecer especialmente al líder de mi equipo, Diem La y al Dr. Dang, por todo su apoyo y orientación. "Gracias por todo su arduo trabajo, Phillip y gracias a todos los demás distribuidores de esta región por todas sus valiosas contribuciones.



Edgar

Alfredo

Shoko

Quintana

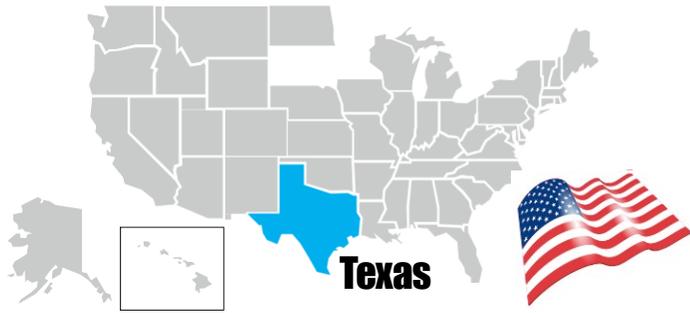
Byron

Texas



Dicen que todo es más grande en Texas y lo mismo es cierto para el esfuerzo que el personal de la sucursal de Texas pone en promover y lograr Enagic, Agua Kangen y la Salud Verdadera. Mientras que la oficina original se abrió en Rockwall en el 2011, la oficina se trasladó a una instalación más grande y más confortable en Garland, Texas, el año pasado. La gerente de la sucursal Shoko Johnson, con la ayuda de su personal capacitado, el supervisor Edgar Santos, la representante de ventas Quintina Jones y los técnicos de servicio Byron Anzai y Alfredo Lozano, brindan servicio no solo al gran estado de Texas, sino también a Oklahoma, Nuevo México y Louisiana. Mississippi y Arkansas. Cada primer sábado del mes está reservado para una reunión de 6A y una demostración del producto liderada por los principales distribuidores Michael Wilson, Guiiaa Brooks y Ed Johnson. Además de eso, también han llevado a cabo talleres de Salud Verdadera en San Antonio, Nuevo México y Louisiana. La cooperación entre Enagic y los distribuidores regionales, como Sheri Stephen, Lisa Allgood, Virginia Lee, Texas Water Supply, LLC., Tisha Hicks, y Tim Baca y Tim Baca Jr., ha demostrado claramente que no importa cuán grande sea la tarea en cuestión, cualquier cosa se puede lograr con trabajo duro y determinación.





¡Agua Kangen Satisfaciendo la GRAN Sed en el Estado de la Estrella Solitaria!

6A2 Salvador & Virginia Lee

Dicen que "todo es más grande en Texas" y eso definitivamente incluye la sed, ¡pero los distribuidores locales de esta región están listos y son capaces de saciar esa sed con la refrescante y deliciosa Agua Kangen! Esta región ha producido algunos distribuidores muy exitosos, como Michelle y Marshall Raley, ¡pero también está produciendo nuevos líderes y futuras superestrellas!

Salvador y Virginia Lee son una pareja de poder de Baton Rouge, Louisiana, que ya han alcanzado el rango de distribuidor de 6A2 y están trabajando arduamente para seguir ascendiendo en las filas de los distribuidores de Enagic. Se unieron a Enagic en el año 2014 y han tenido sus momentos memorables. "Nos sentimos verdaderamente bendecidos de haber encontrado Enagic y Agua Kangen. Es increíble lo que puede suceder cuando una persona está bien hidratada y lo hemos visto de primera mano con los miembros de nuestra familia, amigos e incluso nuestro hijo, lo que ha cambiado la vida de todos nosotros. Cuando Brian Welch de Florida vino a hacer la primera demostración del producto, ¡nos quedamos impresionados! No teníamos idea de cuán versátil era la máquina y cuántos tipos de agua podía hacer; aprendimos rápidamente cuánto podría hacer por cualquiera que tenga uno. Luego, cuando descubrimos el increíble potencial del negocio Enagic, ¡nos convencimos y ahora estamos trabajando para hacer de Enagic nuestra pasión a tiempo completo! Somos los mensajeros. No todos recibirán el mensaje la primera vez y está bien. ¡Se supone que es emocionante y divertido! ¡Eres parte de una compañía maravillosa y tienes la oportunidad de bendecir a los demás, todo el tiempo siendo bendecido en el proceso! "

Pero Salvador y Virginia no son los únicos en irse a lo grande en la región de Texas y nos gustaría reconocer a algunos de los otros increíbles distribuidores que están haciendo más que vivir con Enagic, están haciendo la diferencia. El Sr. Ohshiro extiende un mensaje personal de agradecimiento a Shelly Audibert, Paula Shows, Sheri y Earl Stephens, George y Brenda Innerarity, Allison y Shawn Fleming, Dot Guillard, Mark Messmer, Lisa Alligood, Jackie y Craig Jacobs, Harry Young, Melody McComb, Diana Giles, Carla y Jonathan James, Melanie Calegan y Leslie Welliver, por nombrar algunos. Hay tantos otros, y el Sr. Ohshiro agradece enormemente los esfuerzos de todas y cada una de estas personas increíbles, así como aquellas que no se mencionan específicamente por su nombre. ¡Gracias por toda su dedicación y trabajo!





Enagic®

Michael

Asuka
Mayumi

Alexis

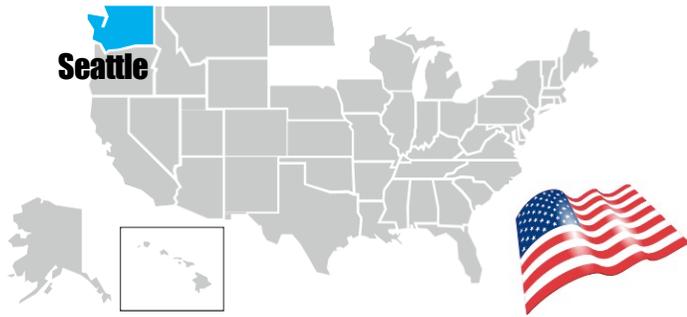
Seattle



En el año 2011, se abrió una sucursal en Lynnwood, Washington para acomodar el crecimiento explosivo de la región de Seattle. Esta oficina es responsable de dar servicio a Washington, Oregón, Montana, Idaho y Dakota del Norte y del Sur. La gerente de la sucursal Mayumi Muramoto y su equipo de miembros motivados; Asuka Burke y Alexis Tetzlaff en ventas; y el técnico de servicio Michael McCutchen, trabaja con los principales distribuidores locales para albergar algunos de los mejores eventos en su área. Con la ayuda de los líderes distribuidores establecidos y prometedores como Jim Gilliland, Siha Top, Amanda Bobbett,

Wendy Chen, John y Christine Deasy, Dan Edland y Steve Beaumont, los eventos locales nunca han sido tan exitosos. Los sábados se han convertido en un gran día de capacitación para la sucursal de Seattle gracias a los esfuerzos de Sam Tran y su creciente equipo. ¡La sucursal de Seattle es un excelente ejemplo de armonía, unidad y éxito que se puede lograr cuando los distribuidores y el personal experimentado trabajan juntos!





¡Morado Es el Nuevo Verde en la Ciudad Esmeralda!

6A Sam Tran



La región noroeste de los Estados Unidos es el hogar de la oficina de Enagic USA Seattle y también es el hogar de un número creciente de distribuidores exitosos e influyentes. Esta región se ha vuelto extremadamente activa en los últimos años y más y más líderes se están desarrollando y están utilizando su conocimiento y experiencia para ayudar a conducir el poder y la pasión de la Salud Verdadera y Enagic. Siha Top y Jim Gilliland

son dos de los principales distribuidores en la región y se les han unido otros líderes del área, incluidos Marilee Lessley, Steve Beaumont, Amanda Bobbett, Dan Edland y Amanda Janus. A estos distribuidores experimentados recientemente se les unieron otras estrellas emergentes, entre las que se incluyen Kevin y Sarah Chabot, Tristin Lee y muchas otras. Sam Tran es otro distribuidor que está teniendo un gran impacto en la región del noroeste. Sam se unió a Enagic en 2016 y alcanzó el impresionante rango de distribuidor de 6A. "Pasé 23 años en el mundo de la investigación farmacéutica, tuve una experiencia cercana a la muerte y decidí que quería crear una nueva vida y vivir plenamente con pasión. Estaba buscando una nueva dirección en la vida y un amigo compartió Enagic conmigo. El resto ha sido un viaje increíble. "Sam ha convertido el negocio Enagic en su enfoque principal y está trabajando para alcanzar 6A2 y luego 6A2-2. "Quedé rápidamente convencido de Enagic y Agua Kangen y tuve momentos increíbles. Noté que estar bien hidratado me reducía el dolor muscular después de jugar al baloncesto, lo que cautivó mi interés. Cuando me di cuenta del potencial de cambiar vidas realmente para mejor, ¡me enganché! Alcanzar el rango de 6A también fue un punto crucial importante para mí, a veces, lograr éxito en un negocio independiente puede ser muy difícil, si no imposible, así que cuando logré el rango de distribuidor de 6A supe que se podía hacer y ¡que mi equipo y yo lo estábamos haciendo!



Sam, al igual que muchos otros distribuidores, acredita al negocio Enagic por permitirles crear libertad para ellos y sus familias. "¡Ha sido increíble! Mi equipo ha estado creciendo y tengo la bendición de tener gente tan increíble como parte de mi negocio. Me gustaría reconocer algunos miembros específicos del equipo, que han contribuido tanto a nuestro éxito continuo. ¡Gracias Chong Lee, Sarah Jo, Rhett Taylor y Janet Owen por todo su arduo trabajo y dedicación! Este es un viaje de toda la vida en el que estamos. El Sr. Ohshiro nos ha dado una oportunidad de vida a nivel mundial para cambiar nuestra vida y ayudar a las personas. Sea urgente y apasionado, pero no se apresure puede quemarse. Concéntrese en construir y ayudar a su equipo a alcanzar el éxito y lo logrará también."

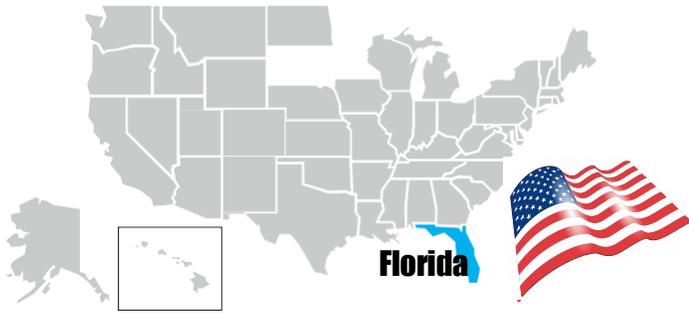
El Sr. Ohshiro extiende su agradecimiento y desea lo mejor a todos estos distribuidores, y aquellos que no se mencionan por su nombre, por sus valiosas contribuciones y dedicación y esfuerzo constantes.



Conozca a Nuestra Brillante Personal y Distribuidores

En septiembre del 2011, los emocionados distribuidores de Enagic en Orlando, Florida, recibieron un obsequio en forma de una sucursal de Enagic. El personal trabajador, bajo la gestión espectacular de Yudi Díaz y el personal de apoyo: Tara Hemming y Keyshla Torres en ventas y servicio; los técnicos David Adorno y Daniel Rivera; proporcionan servicio a Alabama, Florida, Atlanta, Carolina del Sur, Carolina del Norte y el Caribe. Con la ayuda de los principales distribuidores como Brian Welch, Hoa Phong Chau, Paula Degovia, Michael Katz, Quang Pham y Cristina Nguyen Lee, se han dedicado a hacer que su área de servicio sea lo mejor posible. Con maravillosos eventos de capacitación como sus Talleres de Salud Verdadera tanto en Atlanta como en Orlando, es fácil ver que estos miembros de la familia Enagic y el personal de la oficina de Enagic están comprometidos a compartir Enagic, Agua Kangen y la Salud Verdadera con tantas personas como sea posible.





¡El Futuro Parece Brillante en el Estado del Sol!

Líderes Distribuidores Activos

Florida y los estados de su alrededor se han convertido en una muy importante región para Enagic USA. Los distribuidores en el área han organizado algunos de los mayores eventos de capacitación realizados en los Estados Unidos y cada vez más distribuidores están aprendiendo cómo triunfar en el Estado del Sol. Distribuidores locales como el distribuidor líder Brian Welch han utilizado su vasto conocimiento y experiencia para ayudar a los distribuidores nuevos y experimentados a expandir sus negocios y alcanzar mayores niveles de éxito. ¡Algunas nuevas estrellas en ascenso se están haciendo notar en Florida y están decididas a brillar aún más que el sol de Florida! Cristina Nguyen Lee de Destin, Florida, obtuvo el rango de 6A en menos de nueve meses y tiene la vista puesta en 6A2, 6A2-2 y superior. "Me uní a Enagic a principios de 2018, pero originalmente compré mi máquina para ser un usuario final. Sin embargo, una vez que experimenté lo que se siente estar bien hidratado, sabía que el negocio tenía un potencial increíble, especialmente en un estado con tantas actividades al aire libre y tantas personas activas. Ha habido muchos momentos importantes para mí desde que me uní a Enagic, ¡pero mis tres primeros pasaron al mismo tiempo! Fui a la Ceremonia de Reconocimiento Global en Los Ángeles el mismo mes que comencé en Enagic y vi y escuché al Sr. Ohshiro por primera vez. Estaba tan impresionado con él, que sabía que había tomado la decisión correcta. Luego tuve la oportunidad de conocer a algunos de los principales líderes, nuevamente estuve increíblemente impresionada. Creo que el mayor impacto en mí fue su disposición a responder preguntas y ofrecer ayuda. Me sentí tan aceptada, ¡fue como un regreso a casa!

Si bien Christina es una distribuidora a la que la gente debe prestar atención, ¡no está sola! Uno de los miembros de su equipo, Courtney Nguyen Hoang, se convirtió en 6A solo un mes después de Christina. Algunos otros distribuidores, tanto nuevos como veteranos, que están haciendo olas en las filas de Enagic USA son Toy Hightower, Jessie Nelson,

Ted Del Rosario, Abraham Rodríguez, Charles Shafe y José Rodríguez, por nombrar algunos. El Sr. Ohshiro extiende sus más cálidos deseos y aprecio por todo lo que ellos y el resto de los distribuidores en la región han hecho para ayudar a Enagic USA a seguir creciendo y tener éxito.





E8PA San Diego

Los Beneficios E8PA Siguen Creciendo...1, 2, 3, "¡Adelante!"



¡La adquisición de la más nueva incorporación a los crecientes y crecientes beneficios de la membresía de E8PA solo les dio a los miembros un Hole-In-One inolvidable en la hermosa ciudad de San Diego, California! El amor del Sr. Ohshiro por el golf no se limita al exuberante paisaje al césped perfectamente cuidados del campo de golf del resort E8PA en Okinawa. De hecho, su amor por el juego y su creencia de que participar en actividades físicas es una excelente manera de mantener el cuerpo y la mente en plena forma, lo ha inspirado a buscar nuevas ubicaciones para agregar a las comodidades E8PA; así que cuando surgió la oportunidad de adquirir y agregar la serena tranquilidad del Eastlake Country Club en la zona sur de San Diego, California, a la lista de beneficios de E8PA, él saltó sobre ella.

EastLake Country Club fue diseñado por el famoso arquitecto Ted Robinson. Este campo de campeonato de 18 hoyos incluye 72 trampas de arena, cuatro juegos de camisetas y coloridas canchas de bluegrass y centeno. Este curso desafiante se encuentra en la base de la cordillera circundante y cuenta con casi 1.000 árboles, seis lagos y tres cascadas para crear un entorno perfecto para su experiencia de golf. Hay una tienda pro totalmente equipada, un campo de prácticas, un bar y parrilla, y, por supuesto, el increíble campo de golf de 18 hoyos. Las máquinas Enagic también están disponibles para comprar en el sitio y las presentaciones de productos y seminarios también se han comenzado a llevar a cabo. Las operaciones de esta nueva adición al E8PA son supervisadas por Mike Shiroma y su personal, quienes están ansiosos por dar la bienvenida a tantos miembros de E8PA como sea posible.

Entonces, si usted es un miembro de E8PA o un distribuidor de Enagic y vive o está visitando el área de San Diego, lo invitamos a visitar Eastlake Country Club y ver qué tiene para ofrecerle a usted y a los miembros de su equipo. ¡Te veremos pronto!





E8PA Okinawa

¡Un Afortunado Visitante!



El personal de E8PA en la bella Okinawa recientemente tuvo el placer de dar la bienvenida a la 6A Ivy Chau, de los Estados Unidos, fue una visita breve, pero plena y agradable. Aunque fue un viaje rápido, Ivy aprovechó al máximo el tiempo para visitar varias de las numerosas instalaciones del complejo E8PA. Se quedó en la Casa de Huéspedes de Enagic frente a la playa, donde disfrutó de las hermosas playas y fue arrullada por el sonido de las olas rompiendo suavemente en la orilla. Su visita incluyó un viaje al Enagic Natural Hot Spring Aroma. La instalación no solo está equipada con varios tipos de baños, sino también con una sala de masajes, un salón de belleza y un restaurante para que la visita sea aún más agradable.

También se dirigió a las instalaciones y fábricas de procesamiento de Ukon, donde pudo ver, de primera mano, cómo se cultiva la cúrcuma Enagic. La última parada de su viaje relámpago fue el E8PA Country Club, donde pudo experimentar la belleza y majestuosidad de los impresionantes terrenos e instalaciones. Este viaje en particular terminó siendo muy oportuno para Ivy, ya que su visita fue al mismo tiempo que el Festival anual de Okinawan Obon, que el Sr. y la Sra. Ohshiro, y muchos miembros de la familia Ohshiro, se habían reunido en el lugar de nacimiento para celebrar. Se ha celebrado en Japón durante más de 500 años y tradicionalmente incluye un baile, conocido como Eisa (en okinawa). Debido a este momento perfecto, tuvo el gran placer y la rara oportunidad de conocer y pasar un momento de calidad no solo con el Sr. y la Sra. Ohshiro, sino también con su familia.

Después de su increíble estadía, le prometió a los Ohshiro, y a todo el personal, que su próxima visita sería mucho más larga y que se sumergiría aún más en la historia y la filosofía de Enagic.



Branch News

Seminario de UKON Asia

Popularidad de Ukon Enagic Crece en Asia

El mes pasado, conocida cariñosamente tanto por el personal como por los distribuidores, Angeline fue nombrada nueva gerente general de ventas de Ukon Asia por el CEO de Enagic, el Sr. Ohshiro. Con el conocimiento dinámico de Angeline de los diversos productos Ukon, planea expandir la exposición de los productos en toda la región mediante seminarios informativos, que introducirán y educarán aún más al mercado asiático sobre los sorprendentes beneficios de la cúrcuma en el té Ukon Enagic, jabón y suplementos.

Coincidentemente, Bob Gridelli, un líder de los Estados Unidos que viajaba por Asia para promocionar y desarrollar su negocio Enagic, organizó un seminario de distribución un día después de Angeline. Él y su familia pasaron por la oficina filipina durante su seminario y ¡terminó siendo un orador invitado! Durante esta presentación informal y relajada, Bob compartió sus experiencias con Enagic, Agua Kangen y Ukon, que inspiraron a muchos asistentes a comprar los diversos productos Ukon. Angeline también viajó a Malasia para dar presentaciones de Ukon a los principales líderes, haciendo de inmediato el mejor día de ventas

de Ukon en Malasia. Con base en estas y muchas otras presentaciones y seminarios de Ukon, es obvio que el futuro de los productos Ukon de Enagic parece muy prometedor, ya que la popularidad de los productos continúa creciendo. Ya se está planificando para un seminario de capacitación de Ukon en Tailandia y Australia. Juntos, a través del intercambio de conocimientos y la celebración de seminarios, Ukon seguirá siendo una parte importante de la visión y el mensaje del Sr. Ohshiro sobre la Salud Verdadera.





Training the Trainers

En agosto, un evento internacional de capacitación celebrado en Toronto, Canadá, provocó un desbordamiento de emoción y éxito para los más de 100 distribuidores que asistieron. Guiados por los esfuerzos y la experiencia del Sr. Isobe, el Director de Educación Internacional de Enagic, estos afortunados distribuidores contaron con conocimientos e información que no solo les permitiría convertirse en capacitadores efectivos a través del Programa de Entrenadores Certificados, sino que también fueron llevados en un viaje de autodescubrimiento e iluminación personal.



Tamia Williams, Principal Entrenadora de Enagic y 6A11- 4 distribuidora líder del ranking, quedó increíblemente impresionada con el entrenamiento y no tuvo nada más que cosas positivas que decir al respecto. "Es muy raro que el entrenamiento no solo te ayude a hacer crecer tu negocio, sino que también te ayuda a crecer como persona. Tal apertura de mente rara vez se enseña en esta industria y es muy refrescante tener estas nuevas ideas y métodos que se enseñan a los ansiosos distribuidores que buscan una forma de mejorar no solo sus negocios, sino también a ellos mismos. "El Sr. Isobe estaba muy satisfecho con los resultados de la capacitación y dijo: "Me alegra saber que estos nuevos formadores se están yendo de aquí con herramientas para ayudarse a sí mismos y a sus equipos. Siempre me esfuerzo por impulsar a los distribuidores para que sean las personas que sé que pueden ser. ¡Después de todo, quiero ayudarlos a aumentar sus ventas tanto como sea posible! "En total, 14 nuevos Entrenadores Principales han sido certificados junto con 11 Entrenadores Senior. Es el verdadero deseo del Sr. Isobe ver a estos nuevos entrenadores talentosos marcar el comienzo de un futuro aún más prometedor para Enagic.



Camino a 6A

¡Acción Crea Reacción!

Enagic es afortunada por tener distribuidores independientes con amplia experiencia en ventas directas y mercadeo en red. Esta experiencia se ha convertido en un recurso valioso, ya que estas personas se han encargado de compartir sus conocimientos con sus colegas distribuidores. Este artículo fue creado a partir de la opinión de muchos de estos excelentes entrenadores.

El concepto de acción crea reacción no es exclusivo de Enagic. De hecho esta realidad es aceptada en casi todos los negocios. Las cosas no solo suceden, la gente las hace realidad. Tomar acción continua es parte importante del éxito. Muchos de los principales líderes de Enagic han descubierto que cuanto mayor es la acción, mayor es el potencial de la reacción, razón por la cual muchos de ellos se adhieren y promueven la idea de tomar la mayor cantidad de acción posible.

La mayoría de los líderes coinciden que durante los primeros 30 días, un distribuidor debe comprometerse a estar en cada conferencia telefónica, participando en la mayoría de las demostraciones, hacer todo lo posible para asistir a cada entrenamiento e iniciar sesión en cada presentación / capacitación en línea disponible. Para algunos, esto puede ser un desafío porque puede que no suceda mucho en su área particular. Si este es tu caso, ¡no dejes que se convierta en una excusa! Había un tiempo cuando nada de esto pasaba en todo los Estados Unidos y luego alguien decidió tomar la iniciativa y hacer que algo pase.

Esté dispuesto a ser esa persona si nada está sucediendo a su alrededor. ¡Si esperas a que alguien más lo haga, puede que nunca suceda! ¿En serio te quedarías sentado y esperarías a que alguien más asegurara tu éxito y tu futuro? ¡Por supuesto que no! Si no hay semanalmente una presentación en tu área empieza una en tu casa. Si no hay un almuerzo ejecutivo a fin de mes, averigüe lo que debe hacer para que esto suceda. No busques una excusa para fallar, ¡busca la forma de tener éxito!

Pregunta a tu patrocinador / upline o a otro distribuidor para recomendaciones. Busque líderes de distribuidores y vea si tienen presentaciones, eventos y / o capacitaciones a las que puede asistir, o listas de correos electrónicos a las que puede suscribirse. Obtener estas listas de correo electrónico le dará acceso a una amplia variedad de información y recursos. Recibirá notificaciones de próximas reuniones, eventos y capacitaciones. Una vez que descubra lo que está sucediendo, comprométase a asistir. Obtenga un calendario y marque los eventos a los que asistirá. No permita que una excusa se interponga en su camino asista. Cuando te comprometes a asistir a un evento y luego haces una excusa para no ir, ¡la única persona que sufre eres tú! No termines siendo tu peor enemigo. ¡Sé tu aliado más fuerte! Haga el compromiso y luego siga y hágalo por la persona más importante en su vida: ¡usted!

Participando en las presentaciones y eventos, te volverás más familiar con la cultura de los distribuidores independientes del Negocio Enagic. Comprenderá mejor el apoyo y la naturaleza de la compañía y sus colegas distribuidores. Teniendo las presentaciones y eventos como prioridad tú estarás demostrando a los nuevos distribuidores la importancia de estar en estos eventos. Establecer un ejemplo positivo y alentar a otros a hacer lo mismo lo ayudará a desarrollar un equipo mucho más activo y productivo.

Compartir agua es otra acción altamente recomendada tanto para distribuidores nuevos como experimentados. Las mejores personas para comenzar a compartir el agua son conocidas por una variedad de nombres: "mercado cálido", "círculo de influencia", "mamá", "papá", "hermano", "hermana", etc. Básicamente, son las personas en tu vida que cumplen dos criterios. Primero, son esas personas quienes te importan y te gustaría verlas viviendo una vida feliz y saludable. Segundo, ellos te escucharán solo porque eres tú. Esto significa que probarán el agua solo porque tú se los pediste hacer eso.

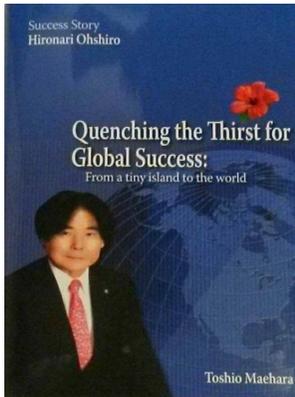
Hay diferentes maneras de probar el agua, pero algunas técnicas han producido excelentes resultados, así que asegúrese de analizar las diferentes opciones con su patrocinador si decide hacer que el muestreo de agua sea parte de su estrategia de comercialización.

Es importante tener en cuenta que algunos distribuidores en el negocio Enagic no recomiendan muestrear el agua a los miembros de su equipo. De hecho, son muy elocuentes sobre no muestrear a la gente el agua. Dicen que es demasiado trabajo y que pueden vender máquinas sin molestarse en proporcionar muestras a los posibles clientes. Si bien esto podría funcionar para algunos distribuidores, muchos distribuidores se adhieren a la estrategia de proporcionar muestras a sus clientes potenciales. ¿Por qué? La respuesta más fácil es porque eso es lo que están haciendo las personas más exitosas en el negocio. Además, la mayoría de las personas no son vendedores capacitados y el muestreo del agua ayuda a "nivelar el campo de juego" para aquellos sin experiencia en ventas profesionales. La otra razón es que al practicar este método, también se lo enseña a sus distribuidores potenciales, y terminan haciendo lo mismo con el suyo. Compartir el agua es un método fácil de duplicar para introducir prospectos al negocio. Cuando tienes un método para introducir un producto en el mercado, que es simple y duplicable, ¡aumentas enormemente tus posibilidades de éxito!

No importa que acción decidas tomar, lo importante es hacerlo. ¡Recuerda, cuanto mayor sea la acción, mayor será la reacción. Si usted está esperando una reacción increíble, ¡salga y tome medidas masivas!

Historia de Éxito

Desde Los Ángeles para el Mundo



El Reencuentro después de 42 años

Un día de Enero del año 2003, mientras esperaba en la sala de arribos del Aeropuerto Internacional de los Ángeles, salieron radiantes Ohshiro y su esposa Yaeko. Fue grande mi sorpresa, cuando miré que el rostro de Ohshiro lucía muy terso y su cabeza cubierta por un cabello negro y grueso, parecía que aún estaba en sus 40s. Quizá esto fue lo más extraño entre el tiempo transcurrido desde nuestra última reunión y este momento, sí...fue la apariencia de juventud lo que me impresionó de él. Al principio pensé estar saludando a la persona equivocada.

Pero en realidad era Hironari Ohshiro a quien no había visto desde hace 42 años, desde que en 1960 nos graduamos del colegio. Yo le recordaba a él como un estudiante comprometido, siempre tenía en sus manos los libros del colegio y estudiaba después de clases. Volverme a reunir con él fue una bendición de Dios.

Ohshiro fue rápidamente a trabajar luego de registrarse en el Hotel en Beverly Hills. Su primer viaje fue para mi casa para instalar la máquina y probar su funcionamiento. Él estaba probando la calidad del agua en Los Ángeles, así como también cómo se instalan los grifos y los mostradores de la cocina. Desde ese día yo he estado tomando agua kangen y aún continuó sorprendido por sus efectos.

Un rápido comienzo

“Al mal paso darle prisa”, puede sonar un poco extraño pero para Ohshiro es importante trabajar con rapidez aunque esto fuera un error, pues él considera que todo tiene solución. Para él es muy importante no perder ninguna oportunidad.

Con esta actitud Ohshiro se dirigió rápidamente a mi oficina y de inmediato establecimos una corporación local bajo la ley del estado de California. Al día siguiente registramos la nueva compañía. Nuestro siguiente paso fue instalar una oficina interina, buscar un empleado y de esta manera Enagic USA, Inc. abrió oficialmente sus puertas.

A finales del mes de Junio de ese mismo año en el Torrance Holiday Inn, Ohshiro dio su primer seminario como presidente de Enagic USA. Alrededor de 80 personas asistieron a esa conferencia entre ellos los distribuidores líderes de los productos de Enagic en Japón.

Pocas semanas después una llamada telefónica a la una de la madrugada interrumpió mi sueño, era el gerente de la oficina de Los Ángeles, el objetivo de esta urgente llamada fue para decirme que tenemos tres semanas para abrir una sucursal en Hawai. Inmediatamente, viajé hasta la isla donde yo había vivido por tres años y medio y afortunadamente tenía amigos y conocidos quienes me podrían ayudar, volví a tomar contacto con ellos y en dos o tres días la sucursal fue registrada. Luego de realizar los procedimientos necesarios para el funcionamiento de una nueva oficina, en septiembre del 2003 Enagic de Hawai fue abierta al público.

“Al mal paso darle prisa”. El principio de actuar con rapidez quizá fue la fuerza que impulsó a esta ráfaga de crecimiento de Enagic alrededor del mundo. Los Ángeles, Hawái, Nueva York, Chicago, Vancouver, México, Texas, Estado de Washington, Florida, Hong Kong, Alemania y Francia. Todo esto en tan sólo 12 años.

Con esta gran trayectoria empresarial es justo decir que Enagic con su máquina de Agua Kangen ha logrado la globalización de un solo golpe y desde la pequeña isla de Okinawa Ohshiro, ciertamente, ha saciado la sed global por el éxito.

Como se ha citado anteriormente en un extracto del libro “Saciando la Sed Global por el Éxito” la historia de éxito de Hironari Ohshiro. Este libro está lleno de increíble lecciones y motivadoras historias y las acciones que fueron tomadas para crear Enagic.

Algo que deben tener los distribuidores, este material está disponible en www.enagic.com/shop.

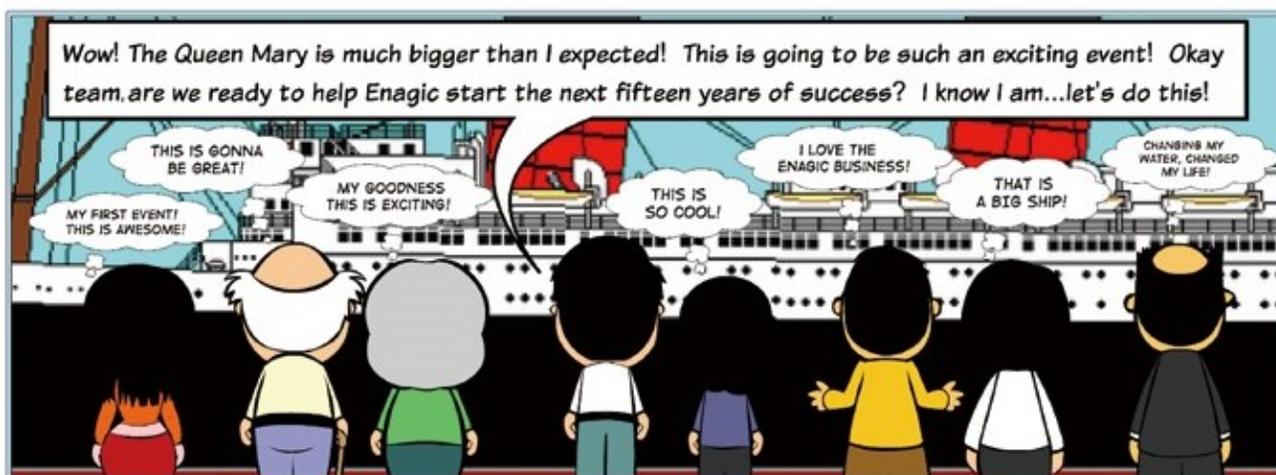
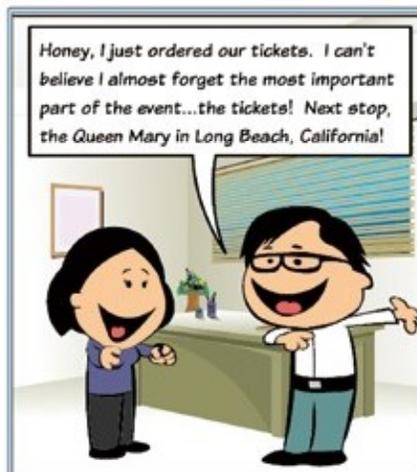
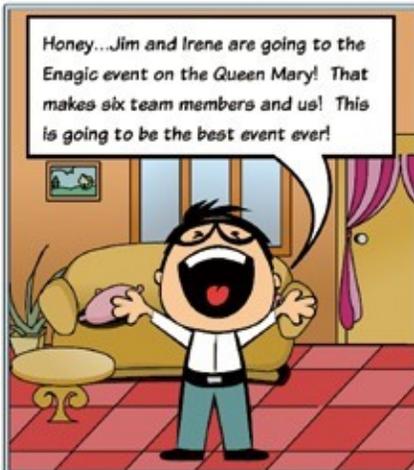
También se encuentra disponible en chino, italiano, francés y español.

Para mayor información contáctese con la oficina de su sucursal.

Just For Laughs!

LONG BEACH, CA

WWW.TOONDOO.COM



Congratulations to each of you for your outstanding achievement!

6A

LEE A	Australi	ANIRUDDHA	India
MARHEAD	Australi	DIAN MARGARET	Indonesia
DAEELY ROSE	Australi	MARINA	Indonesia
BUYEN M	Australi	CAMIL	Indonesia
HEALTH FIRST PHARMACY	Australi	PRIYATMOKO	Japan
RIVER CIRCLE	Australi	藤 真 義 貴 (有) 代 小 木 曾	Japan
AUSTRALIA	Australi	獎 浜 本 輝 雄	Japan
ALCANTARA BERLEY INTERNATIONAL P	Australi	森 内 保	Japan
MYSOMA PTY LTD AS	Australi	WONGHUA	Malaysi
TRUSTEEZA	Canada	SIENG SOON CHONG	Malaysi
BUYEN YAN	Canada	BUMARS	Malaysi
MEENIE	Canada	WONG YING	Malaysi
SPONELU INTERNATIONAL HOLDING	Canada	JOHAY KHAN KHUO	Malaysi
VUESHA	Canada	HAIJAO	Mexico
YANGRICE C	Canada	MAPPASALEJANDRO	Mexico
BRADLIN	Canada	MIGUEL ANGEL SOTO	Mexico
DONG	Canada	BENJON	Mexico
WINNING WAGES	Canada	YINGYUADSAKUL	Thailand
INC	Spain	CAROLINE Y	USA
ALEXANDRA FUENTE	Spain	SHARON	USA
HARRING PEARL	Italy	STEPHEN R	USA
SCBEND92 TERAPII	Romani	DAVID P	USA
ALTERNATIVE	Romani	PICTURE PERFECT LIFESTYLE	USA
SRB CONTRIBUIE	Romani	HOPE	USA
OLYTIC	Czech	ROBERTO O. DE	USA
BAO HIN	Hong Kong	MILTON B	USA
CHANG KENG	Hong Kong	MARLE J	USA
SHING JUN	Hong Kong	REVOLINSKI	USA
XIAO ZHE	Hong Kong	SCOTT	USA
HOU YIAO	Hong Kong	WASHBURN	USA
NECHI WA	Hong Kong	AGUSTINA RODRIGUEZ	USA
LIU MEI	Hong Kong	MARCO F.	USA
BONG ZI JIAN	Hong Kong	DAN JHI	USA
SING PING INTERNATIONAL CO/WU YAN	Hong Kong	DEWACHA	USA
Kong CHONG FOOK WING	Hong Kong	JAVAZA	USA
HEALTHY WATER/YEUNG YUK YIP	Hong Kong	HABONI	USA
NAVEEN H.P	India	MARK D	USA
		NOVAK	USA
		PHIPPS	

RICARDO BANDA	USA
NGAN PHAM	USA
JOYCE PESCOBAR	USA
QUANG VINHPHAM	USA
HOA PHONGCHAU	USA
JASON STEADMAN	USA
JIMY NGUYEN	USA
NGUYET CHAU	USA
HOANG OANH TRAN	USA
COURTNEY NGUYEN HOANG	USA
LAN PHUONGPHAN	USA
8AARON HNGUYEN	USA
WENDY LONG	USA

TOMMY VIEN	USA
VU CALVINPHAM	USA
XUYEN QHOANG	USA
DDJOHN HUU NGUYEN	USA
HENRY HOA QUOC NINH	USA
CHRISTOPHER CNGUYEN	USA
DEVON BINHNGUYEN	USA
LIEN LEE	USA
UNILIFE GLOBAL	USA
DENISE BRANDOLINO	USA
PHUONG LE	USA
NGUYEN THITREN	USA

6A2

CHEN YIENTERPRISES LTD	Canada
MARY MICHELLE A. SICAM	Canada
POWER ON MAGIC WATER 9.5 INC.	Canada
SEND 92 TERAPII ALTERNATIVE	Romania
MIHAILA NICOLAE OVIDIU	Romania
HUANG WAN JUN	Hong Kong
CREATION CO/CHIU MEI LIN RAINBOW	Hong Kong
CHONG WAI HUNG	Hong Kong
AQUA HEALTHY/SOCHIU WAI	Hong Kong
ZION RESOURCES COMPANY	Malaysia
CHEW SIM HWA	Malaysia
PAWARAT DUANG RUEDEE	Thailand

ADINA L RUSKIN	USA
NERIYE MURADOV	USA
DARREN FRYER	USA
8SHOHREH JANFAZA	USA
ND A1 NAILS INC	USA
TY LE	USA
PETER M SWARDSTROM	USA
JAIME M DALE	USA
JULIAN SON LE	USA
I NYOMAN AGUNG DHYATMIKA	Indonesia

6A2-2

HING LUNG INVESTMENT CO.	Hong Kong
FOLS NETWORK SERVICES	Malaysia
CHEONG SOO MAY	Malaysia
SHOHREH JANFAZA	USA
JOHN H. MAI	USA
DON PHAM	USA
HANNA R. SWARDSTROM	USA
MANTRA IKETUT	Indonesia
KELLY F KINGI	Australia

6A2-3

KENNETH LEE AN-TZAN	Malaysia
KANGEN WORKS PLT	Malaysia
POWER TEAM GLOBAL INC	USA
RETURN TO ORIGIN INC	USA
NT KANGEN WATER	USA
CV.SAI KANGEN MIRACLE	Indonesia

6A2-4

TAN NGUYEN	USA
NEOH LEAN AI	Malaysia



2018 E8PA GLOBAL CONVENTION IN KUALA LUMPUR

SUNWAY PYRAMID CONVENTION CENTRE

2 NOVEMBER 2018

08:00am REGISTRATION
10:00am 6A2-4 AND ABOVE MEETING
12:00pm LUNCH / BREAK
14:00pm SEMINAR & TRAINING BY CEO
AND TOP LEADERS
18:00pm DINNER & RECOGNITION CEREMONY

3 NOVEMBER 2018 (The Gardens Hotel, MidValley City)

08:00am REGISTRATION
09:00am DISCOVER YOUR TRUE POTENTIAL
WITH THE TOP LEADERS

TICKET ADMISSION RATE

NORMAL PRICE (Paid by Nov 2) - USD180
EARLY BIRD (Paid by 15 Oct) - USD150
EXTRA EARLY BIRD (Paid by 30 Sept) - USD120

PURCHASE YOUR TICKET

enagic-my.com/e8paconvention2018/