



ENAGIC GLOBAL E-FRIENDS

Vol
210
Mayo
2018



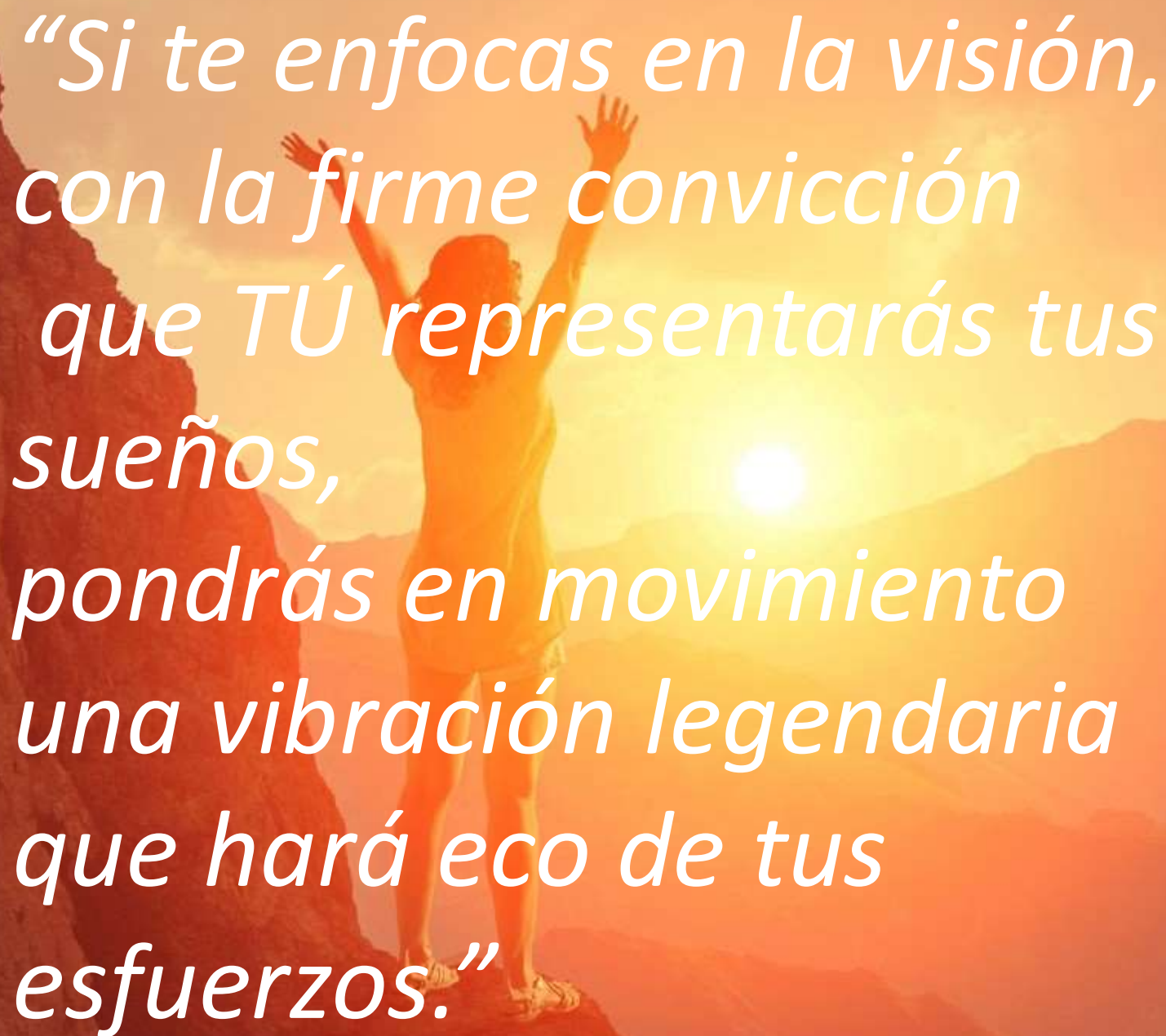
Edición en Español



Enagic: ¡Realizando tus sueños!

Perfil del Distribuidor: 6A5-4 Norli Razmi & 6A2 Zahid Salleh - Malaysia



A person stands on the edge of a dark, rocky cliff, their back to the camera. Their arms are raised high in the air, reaching towards a bright, glowing sun that is setting or rising behind a range of mountains. The sky is filled with soft, wispy clouds, and the overall color palette is dominated by warm oranges, yellows, and reds, creating a sense of inspiration and achievement.

*“Si te enfocas en la visión,
con la firme convicción
que TÚ representarás tus
sueños,
pondrás en movimiento
una vibración legendaria
que hará eco de tus
esfuerzos.”*

Mensaje del Sr. Ohshiro

Tú Vision es tú Poder

Cuando era joven, la guerra estaba punto de terminar, soñaba mucho. Realmente, viviendo en una pequeña isla devastada por la violencia de la guerra, yo siempre soñaba en otras tierras y países. Aunque tenía un profundo cariño por mi hermosa natal Okinawa, estaba inquieto por ver el mundo, influenciar en el mundo , por llevar innovación para el mundo.

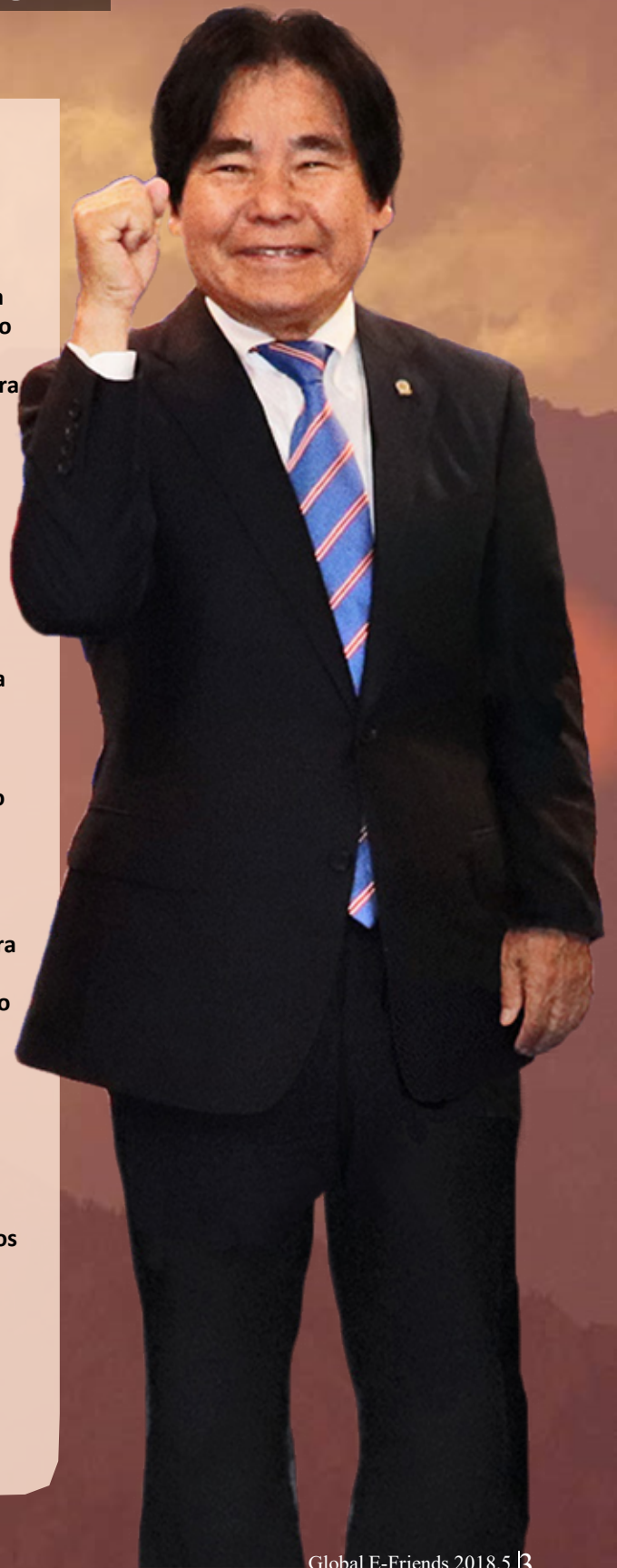
Entonces, en medio de la adversidad y más de unos cuantos fracasos, volví realidad estos sueños. ¿Cada parte se volvió realidad? Ciertamente no. ¿Tuve que ajustarme y hacer concesiones a lo largo de mi vida? Sí, lo hice. ¿Alguna vez, aunque fuera una sola me rendí? Ni una sola vez ...

Por lo tanto, tus sueños son tu poder. Tu capacidad innata para BUSCAR una vida mejor para ti, tu familia y tu comunidad, está en el camino de Enagic. Nosotros somos una comunidad de soñadores. ¡Nosotros arrancamos con una pura, altruista y poderosa visión de Cambiar el Mundo y estamos haciendo esto diariamente!

Si te enfocas en la visión con la firme convicción que tu representarás tu sueños pondrás en movimiento una vibración legendaria que hará eco de tus esfuerzos. La mera intención no es suficiente, no podemos simplemente “esperar nuestro camino hacia éxito.” Debes creer de todo corazón que eres el vencedor, no la víctima; el triunfador no el oprimido; el ganador y no el perdedor. ¡Tú eres el SOÑADOR!

La confianza mental en tu habilidad para influir positivamente en la vida de millones de personas hará brillar una luz saludable, de verdadera salud sobre las personas que encuentres. Ellos sentirán esto. Y en los años venideros, después de luchas y fracasos y todo el tiempo que perseveraste en la fe, escucharás las palabras de oro, las cuales tienen más valor que cualquier moneda disponible: “¡Gracias por cambiar mi VIDA!” Cree en ti mismo, porque yo lo hago...

Hironari Ohshiro



Lista de los Productos de Enagic



Leveluk KANGEN8

5-year warranty



Enagic's most powerful antioxidant machine - featuring 8 platinum-dipped titanium plates!!

- Electrode plates: 8
- Generates: 5 water types
- Dimensions(mm): W345 x H279 x D147
- Plate size(mm): 135 x 75
- Wattage(W): 230

Leveluk SD⁵⁰¹ PLATINUM

5-year warranty



Features a revamped modern design that coordinates beautifully with today's stylish kitchens.

- Electrode plates: 7
- Generates: 5 water types
- Dimensions(mm): W264 x H338 x D171
- Plate size(mm): 135 x 75
- Wattage(W): 230

Leveluk SD⁵⁰¹

5-year warranty



The finest machine in its class, with the highest quality built-in electrolysis chamber on the market.

- Electrode plates: 7
- Generates: 5 water types
- Dimensions(mm): W264 x H338 x D171
- Plate size(mm): 135 x 75
- Wattage(W): 230

Leveluk Super⁵⁰¹

3-year warranty



The MOST POWERFUL model! Top of the line model for heavy home use or small business use.

- Electrode plates: 7 & 5
- Generates: 5 water types
- Dimensions(mm): W352 x H384 x D250
- Plate size(mm): 135 x 75
- Wattage(W): 200

Leveluk SD⁵⁰¹ U

5-year warranty



The UNDER THE COUNTER model conveniently nestles discreetly under your sink!

- Electrode plates: 7
- Generates: 5 water types
- Dimensions(mm): W264 x H338 x D171
- Plate size(mm): 135 x 75
- Wattage(W): 230

Leveluk Jr II

3-year warranty



The ENERGY SAVER model! This unit can also produce strong acid and strong Kangen waters.

- Electrode plates: 3
- Generates: 5 water types
- Dimensions(mm): W264 x H338 x D171
- Plate size(mm): 135 x 75
- Wattage(W): 120

* La disponibilidad de los productos y la garantía pueden variar dependiendo del país o el área

En mayo 2018

Leveluk R

3-year warranty



The STARTER model! Affordable for families on almost any budget.

- Electrode plates: 3
- Plate size(mm): 118 x 82
- Generates: 3 water types
- Wattage(W): 100
- Dimensions(mm): W250 x H308 x D135

ANESPA DX

3-year warranty



The mineral ion water HOME SPA System Transform your ordinary bathroom into a natural hot spring resort!

- Electrode plates: N/A
- Plate size(mm): N/A
- Generates: Mineral ion water
- Wattage(W): 2.5
- Dimensions(mm): W130 x D346



KANGEN UKON nature's oldest healer and protector! Detox, energize and strengthen your body with Kangen UKONΣ turmeric supplements!

Enriched with high quality ingredients & essential oils: Curcumin, Healthy minerals, Olive Oil, Perilla Oil, Niacin, Flaxseed Oil, Evening Primrose Oil, Tocotrienol.



KANGEN UKON TEA- Natural and healthy tea made from Kangen Ukon!

100% produced in Okinawa. Turmeric Ukon belongs to the ginger family. Tea made from Ukon has been considered natural and healthy since the Ryukyu Dynasty (1429-1879).



KANGEN UKON & Honey SOAP! Taking advantage of Okinawa's natural blessings

Freshly harvested from our Ukon Garden in Okinawa. Ukon, Honey, Citrus depressa. This soap is carefully crafted by a traditional "bar soap" maker. It is living soap that makes the most out of natural ingredients.



The E8PA Family Club Pass! Take advantage of E8PA membership benefits!

Benefits of Membership

- Eligible for E8PA loyalty discounts & Commission of Ukon DD, Anespa DX and Super 501.
- IT Solution.
- Stay at any Enagic affiliated lodging facility at special price or FREE! (depending on card-type)
- Earn E-points.

Enagic: Un Negocio Global

Europa

12 Alemania

Charlottenstr. 73,
40210 Dusseldorf Germany
TEL: +49 211-9365-7000
FAX: +49 211-9365-7027

[E-mail:sales@enagiceu.com](mailto:sales@enagiceu.com)

Areas Covered:

Austria, Albania, Croatia, Ireland, United Kingdom, Spain, Germany, Switzerland, Sweden, Serbia, Poland, Norway, Netherlands, Montenegro, Moldova, Macedonia, Israel, Lithuania, Latvia, Iceland, Finland, Estonia, Denmark, Czech Republic, Bosnia, Kosovo, Kaliningrad

13 Italia

Via Marco Aurelio, 35A
00184, Rome, Italy
TEL: +39 06-3330-670
FAX: +39 06-3321-9505

[E-mail:italy@enagiceu.com](mailto:italy@enagiceu.com)

Areas Covered:

Cyprus, Italy, Bulgaria, Greece, Hungary, Malta, Slovenia, Slovakia

14 Francia

8-10 Avenue Ledru-Rollin
75012 Paris France
TEL: +33 1-4707-5565
FAX: +331-4707-5595

[E-mail:france@enagiceu.com](mailto:france@enagiceu.com)

Areas Covered:

France, French Polynesia, Mauritius, Polynesia, Tahiti, Zimbabwe, Zambia, Western Sahara, Uganda, Togo, Tanzania, Swaziland, South Africa, Sierra Leone, Seychelles, Senegal, Rwanda, Nigeria, Niger, Namibia, Mozambique, Mali, Malawi, Madagascar, Lesotho, Liberia, Kenya, Ivory Coast, Guinea, Guinea Bissau, Ghana, Gambia, Gabon, Ethiopia, Eritrea, Burundi, Equatorial Guinea, Djibou, Dem. Rep. Congo, Chad, Central Africa, Cameroon, Burkina Faso, Botswana, Benin, Angola, Belgium, Luxembourg

15 Rumania

str.Branduselor nr.68-70, 6th floor,
int.24, 500397, Brasov
TEL: +40 374-028-779

[E-mail:romania@enagiceu.com](mailto:romania@enagiceu.com)

Areas Covered:

Romania

16 Portugal

Avenida de Franca, nº 735
4250-214 PORTO
TEL: +351 22-8305-464

[E-mail:portugal@enagiceu.com](mailto:portugal@enagiceu.com)

Areas Covered:

Portugal

17 Rusia

Letnikovskaya str. 10 bld. 4, floor 1,
115114, Moscow, Russia
TEL: +7 495 988-02-05
FAX: +7495 988-02-06

Areas Covered:

Russia, Belarus, Kazakhstan, Ukraine, Uzbekistan, Armenia, Azerbaijan, Georgia (Country), Tajikistan, Kyrgyzstan, Turkmenistan

Asia

18 Tokio

7F, 1-1-6, Kyobashi, Chuo-ku,
Tokyo 104-0031 Japan
TEL: +813-5205-6030
FAX: +813-5205-6035

tokyo@enagic.co.jp

Areas Covered:

Japan

19 Filipinas

Unit 3-4, 16/F., RCBC Saving Bank Corporate
Center, 26th and 25th Streets, Bonifacio Global City,
Philippines.
TEL: +63 2-519-5508
FAX: +632-519-1923

Areas Covered:

Philippines

20 Singapur

111 North Bridge Road, 25-04 Peninsula Plaza
Singapore 179098
TEL: +65 6720-7501
FAX: +656720-7505

singapore-sales@enagic.com

Areas Covered:

Singapore

21 Malasia

Unit 25-6 & 27-6, The Boulevard,
Mid Valley City, Lingkaran Syed Putra, 59200,
Kuala Lumpur, Malaysia
TEL: +60 3-2282-2332
FAX: +603-2282-2335

cs2@enagic-my.com

Areas Covered:

Malaysia

22 Indonesia

The Plaza Office Tower 20th Floor, Jl. M.H.
Thamrin Kav. 28-30, Jakarta 10350
TEL: +62 21-2592-3111 FAX: +62 21-2992-8111
marketing@enagic.co.id

Surabaya Office: Intiland Tower, 10th Suite #5A,
Jl. Panglima Sudirman 101-103, Surabaya 60271
TEL: +62 31-531-2083/82 FAX: +62 31-531-2361

Areas Covered:

Indonesia

23 Tailandia

19 Floor, Unit 1903-1904 Sathom Square
Office Tower, 98 North Sathom Rd, Silom,
Bangrak, Bangkok 10500, Thailand
Tel : +662-163-2869
Fax : +662-163-2879

Areas Covered:

Thailand, Cambodia, Laos, Myanmar

24 Corea del Sur

7F Heeseung BD, 15, Seolleung-ro 131-gil,
Gangnam-gu, Seoul, Korea 06060
TEL: +82-2-546-8120
FAX: +82-2-546-8127

korea-sales@enagic.com

Areas Covered:

Korea

25 Taiwan

Nanjing East Road, 3-337 12F B Room
Xiong Shan Qu, Taipei City, Taiwan
TEL: +886 2-2713-2936
FAX: +886 2-2713-2938

enagictw@enagic.co.jp

Areas Covered:

Taiwan

26 Hong Kong

Room 1615-17, 16/F, Mira Place Tower A,
132 Nathan Road, Tsim Sha Tsui,
Kowloon, Hong Kong.
TEL: +852 2154-0077
FAX: +852 2154-0027

nita@enagic-asia.com

Areas Covered:

Hong Kong, China, Vietnam, Papua New Guinea, Afghanistan, Bangladesh, Bhutan, Brunei, Maldives, Nepal, Sri Lanka, Lebanon, Qatar

27 Mongolia

Sukhbaatar district 4khorool 5-khoroolol
Sain Noyon khan Namnansuren Street 37
Building No.1 Enagic Mongolia
TEL: +976 70127778
FAX: +976 70127708

Areas Covered:

Mongolia

28 India

The Millenia Tower-B, Unit-401, No.1 & 2,
Murphy Road, Ulsoor,
Bangalore 560008 India.
TEL: +91 80 465 09900
FAX: +91 80 465 09908

india-sales@enagic.com

Areas Covered:

India

29 Australia

Suite 15, 33 Waterloo Road,
Macquarie Park NSW 2113 Australia
TEL: +61 2-9878-1100
FAX: +61 2-9878-1200

info@enagic-australia.com

Areas Covered:

Australia, New Zealand

30 Dubai

Enagic Kangen Water Equipment LLC
Office No.105, Hassanior Building, Al
Barsha First, Dubai, UAE
TEL: +971 4-395-5011
FAX: +971 4-395-5150

cs1@enagic.ae

Areas Covered:

UEA (Dubai, Abu Dhabi, Ajman, Sharjah, Ras al-Khaimah, Umm al-Qaywayn Territories, Algeria, Bahrain, Brunei, Iraq, Jordan, Kuwait, Malaysia, Morocco, Oman, Pakistan, Saudi Arabia, Somalia, Sudan, Syria, Tunisia, Turkey

Orgullosamente Operando en 38 Locales en 23 Paises



U.S.A.

1 Los Angeles

4115 Spencer Street, Torrance,
CA 90503-2419
TEL: +1 310 542-7700
FAX: +1 310 542-1700
ca-sales@enagic.com

Areas Covered:

Alaska, Arizona, California, Colorado,
Kansas, Nebraska, Nevada, Utah,
Wyoming

2 Seattle

18920 28th Ave. W. Suite 105
Lynnwood, WA 98036
TEL: +1 425 640-2222
FAX: +1 425 672-8946
wa-sales@enagic.com

Areas Covered:

Idaho, Montana, North Dakota, Oregon,
South Dakota, Washington

3 Texas

545 Rowlett Road Suite A Garland,
TX 75043
TEL: +1 972 240-3252
FAX: +1 972 722-7402
tx-sales@enagic.com

Areas Covered:

Arkansas, Louisiana, Mississippi, New
Mexico, Oklahoma, Texas

4 Chicago

1154 S. Elmhurst Road Mt. Prospect,
IL 60056
TEL: +1 847 437-8200
FAX: +1 847 437-8201
il-sales@enagic.com

Areas Covered:

Iowa, Illinois, Indiana, Kentucky,
Michigan, Minnesota, Missouri, Ohio,
Tennessee, Wisconsin

5 Nueva York

3636 33rd street Suite 101
Astoria NY 11106
TEL: +1 718 784-2110
FAX: +1 718 784-2103
ny-sales@enagic.com

Areas Covered:

Connecticut, Delaware, Maine, Maryland,
Massachusetts, New Hampshire, New
Jersey, New York, Pennsylvania,
Rhode Island, Vermont, Virginia, West
Virginia

6 Florida

8803 Futures Drive, Unit 01
Orlando, FL 32819 U.S.A.
TEL: +1 407 601-5963
FAX: +1 407 730-3335
fl-sales@enagic.com (Sales)
service_fl@enagic.com (Service)

Areas Covered:

Alabama, Florida, Georgia, North Carolina,
South Carolina

7 Hawai

Ala Moana Pacific Center, Suite 711,
1585 Kapiolani Boulevard,
Honolulu, Hawaii 96814 U.S.A.
TEL: +1 808 949-5300
FAX: +1 808 949-5336
hawaii@enagic.com

Areas Covered:

Hawaii, Guam, Saipan

Canadá

8 Vancouver

Suite#101-7460 Edmonds St. Burnaby,
BC V3N 1B2
TEL: +1 604-214-0065
FAX: +1 604-214-0067
vancouver@enagic.com (General Inquiry)
canada-sales@enagic.com (New Order Processing)

Areas Covered:

Alberta, British Columbia, Manitoba,
Saskatchewan, Northwest Territories, Yukon

9 Toronto

75 Watline Avenue, Suite 138
Mississauga, ON L4Z 3E5
TEL: +1 905 507-1200
FAX: +1 905 507-1233
toronto@enagic.com

Areas Covered:

New Brunswick, Quebec, Newfoundland and
Labrador, Nova Scotia, Nunavut Territory,
Ontario, Prince Edward Island

10 México

Commercial Plaza Tanarah
Ave. Vasconcelos 345 Oficina 306, Colonia
Santa Engracia 66267 San Pedro Garza
Garcia, Nuevo Leon, Mexico
TEL: +52-81-8242-5500
FAX: +52-81-8242-5549
ventas_mx@enagic.com

Areas Covered:

Mexico, Argentina, Belize, Bolivia, Colombia,
Costa Rica, Chile, Ecuador, El Salvador,
Venezuela, Uruguay, Suriname, Paraguay,
Panama, Guyana, Peru, Nicaragua,
Guatemala, French Guiana, Falkland Islands,
Honduras, Bermuda

11 Brasil

Rua João dos Santos, 532
Jardim Santa Rosália - Sorocaba/SP
18090-040 Brazil
TEL: +55 15 3034-4132
FAX: +55 15 3034-4100
info@enagic.com.br

Areas Covered:

Brazil

* The above excerpt from all countries and states.

* The area are subjected to change.

* For more information, please contact your corresponding branch.

Perfil del Distributor



6A5-4 Norli Razmi &

6A2 Zahid Salleh

Malaysia

Cuando yo fui invitado por primera vez para el negocio, no tenía idea que mi vida cambiaría tanto. En ese tiempo un amigo de mi familia me había preguntado si él podría ir a mi casa para mostrarnos algo que a mi esposo y a mí nos podría parecer interesante.

Me dijo que él quería indicarme una nueva tecnología del agua, la cual estaba literalmente cambiando vidas. Estuve de acuerdo y fue asombroso por lo que vi. Terminé experimentando mi primera “demo” yo sola ya que mi esposo estaba ocupado en ese entonces. Estaba tan impresionada con la increíble información que decidí comprar la máquina esa misma noche.

Cuanto más leía y más “demos” atendía mi creencia en agua kangen crecía. Yo planeaba ser solamente usuaria de la máquina ya que yo tenía experiencia en compañías de venta directa y francamente estaba cansada de la industria.



¡Pero luego me sentí incapaz de parar de hablar acerca del agua kangen! Yo estaba tan apasionada que otros comenzaron a interesarse. Tres semanas después de comprar nuestra máquina, procesamos nuestra primera venta y desde entonces no he mirado hacia atrás.

En solo pocos años nuestro equipo de distribuidores fue el responsable de aproximadamente el 50% del volumen de las ventas de Malasia. Sin embargo, tuvimos algunas dificultades también, lo que nos llevó a perder aproximadamente la mitad de lo que habíamos construido.

Casi parecía que la gente se caía del barco Kangen más rápido de lo que podíamos llevarlo a bordo. Pero nosotros creíamos fuertemente en Enagic, nosotros y nuestro equipo sabíamos que esto era tan solo una situación temporal que se podría remediar.

Nuestro lema siempre ha sido “Velocidad para el éxito” Para triunfar en esta industria uno debe ser rápido. ¡Lento y constante no ganará esta carrera! Necesitas acción rápida y decidida para que la pelota avance, nosotros hemos logrado inculcar esta ideología dentro de todos los miembros de nuestro equipo. Nuestra meta no es ser un héroe, sino ayudar a cada uno a ser un héroe. Estamos tan agradecidos por el éxito que hemos tenido y agradecemos profundamente a Enagic por la oportunidad que nos ha brindado.



Ha sido posible viajar tanto nacional como internacionalmente y hacer nuevos amigos. Nuestra situación financiera ha mejorado drásticamente, permitiéndonos vivir un estilo de vida que siempre hemos querido. Nuestra salud también ha mejorado permitiéndonos una mejor calidad de vida disfrutando de todo lo que hacemos.

Sin embargo, nosotros sabemos exactamente ¡por qué estamos aquí!

Esto es gracias a todos los integrantes de nuestro equipo y su increíble dirección y determinación, sin ayudarlos a tener éxito, nuestro éxito no hubiera ocurrido, nada nos hace más felices que ver las caras sonrientes de aquellos a quienes hemos ayudado. A pesar de que alcanzar el éxito personal es gratificante, ¡sentimos que la mayor recompensa proviene de saber que nuestro equipo está triunfando!





Industry Insight

Singapur

¡Una Deliciosa y Saludable Cena!

Nuestro mundo es muy diverso, literalmente con billones de personas con diferentes gustos y preferencias. Pero, más allá de todas estas diferencias hay una sola cosa que todos tenemos en común, el amor a la buena comida. Mientras que el tipo de comida puede variar mucho, el deseo de disfrutar de un plato absolutamente delicioso, ¡eso es algo verdaderamente universal!

Más y más restaurantes han descubierto la deleitable diferencia que agua kangen puede hacer y han tomado la brillante decisión de añadir en su lista de ingredientes. Singapur ha experimentado un gran incremento de en el número de restaurantes usando una máquina de Enagic. A continuación nos gustaría dar a conocer algunos de ellos.

Myo Restobar



Todos quieren sum... dimsum! Esto es un bar restaurante localizado en el área bulliciosa del centro de la ciudad de Singapur. Aquí no solamente sirven comida extraordinaria sino ofrece también una decoración acogedora con un concepto de diseño interior de elegancia industrial.

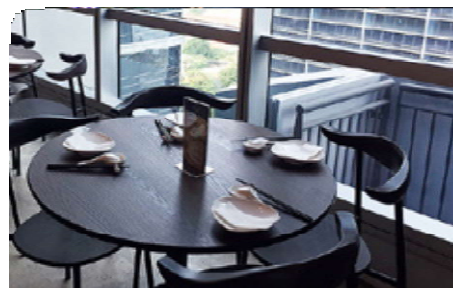
Los dueños, Peter Chia & Ng Kia Jin sirven un increíble dim sum, pero el platillo estrella que los ha vuelto famosos es el Kia Hiang Clay Pot Chicken.

Ambos dueños están impresionados con cada cosa que ellos aprendieron acerca del agua kangen. No fue sino en la reciente campaña de 2 A que ellos decidieron tomar acción. Siendo expertos en negocios se dieron cuenta que el limitado tiempo de la campaña sería un tiempo muy beneficios para ellos incorporar la tecnología dentro de su restaurante,



entonces decidieron invertir en una máquina LeveLuk 501 y una LeveLuk K8. La LeveLuk 501 fue instalada en la cocina central y la K8 en un exclusivo comedor privado.

Al igual que sus muchos clientes, los empleados del restaurante disfrutaron que agua kangen forme parte en la preparación de sus deliciosos platos. Ellos han encontrados que remojando la carne en el agua ayuda para que ésta se vuelva más tierna y sabrosa. Myo bar restaurante se ha convertido en la destinación favorita para los exigentes de deliciosa y saludable comida a precios razonables y asequibles. Uno de los más populares platos es el arroz integral y el orgánico clay pot chicken, el cual es ahora lavado y remojado con agua kangen como parte del proceso de preparación de la comida.



Hock Hai (Hong Lim) Curry Chicken Noodle Restaurant



El original Hock Hai (Hong Lim) Restaurante de Curri de pollo y tallarines fue establecido hace más de diez años y ofrecía unos platos increíblemente sabrosos y tentadores a muy razonables precios. Hace aproximadamente 3 años, un puesto de comida fue abierto en el Bedok Food Court, que es un popular lugar para que los comensales encuentren una variedad de comidas diferentes y pueden disfrutar de forma rápida y asequible. Las buenas noticias viajan rápidamente y en muy corto tiempo se volvieron muy conocidos por su delicioso curri de pollo con tallarines y Satay Bee Hoon (Vermicelli) ellos han creado fieles clientes de un ¡gran apetito!

La dueña, la señora Quek, es una mujer muy trabajadora quien cuida de la calidad de su comida y la satisfacción de sus clientes, entonces ella siempre está buscando maneras de mejorar los dos aspectos.

Guan Heng Café



El Guan Heng Café fue establecido en 1979 por Tan Beng Laico. Situado en el bullicioso Bedok Food Court, esta ubicación es ampliamente popular por las refrescantes y deliciosas bebidas saseras

y jugos que ofrecen. Desafortunadamente, en enero del 2017 Tan se llevó un susto por su salud, teniendo todos los síntomas de un ataque cardíaco. Pero, una tomografía computarizada terminó descubriendo el verdadero problema, un crecimiento en su pulmón. En junio ella conoció a Alvin quien le presentó la máquina de agua kangen. Ella estaba muy interesada en la tecnología y en los posibles beneficios de salud que podrían venir al estar apropiadamente hidratada, pero también estaba curiosa por ver si el agua kangen podría ser una buena base para sus bebidas.



Ella conoció la máquina de agua kangen gracias a su amigo Alvin, más ella estaba ansiosa por aprender más. Después de hacer alguna investigación decidió comprar la máquina en un intento por ayudar a su tía quien en ese tiempo estaba pasando por un momento crítico en su salud.

Mientras usaba la máquina ella se volvía más familiar con el aparato y empezó a probar el agua kangen en algunas de sus recetas. Ella no pudo discutir con los resultados y decidió comprar otra máquina específicamente para su restaurante.

Una vez que se instaló la nueva máquina, ella ligeramente ajustó el proceso de hacer su caldo de curry especial usando solo agua Kangen.

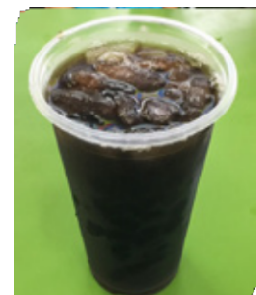
Cuando le preguntaron por qué trajo la máquina par el restaurante, ella respondió, “La razón principal por lo que compré la máquina fue para proveer lo mejor a mis clientes. Yo creo que la salud viene primero y agua kangen ha hecho que la comida que yo sirvo tenga más fragancia, más sabor, y por su puesto sea más saludable”



Después de beber por tres meses y experimentar personalmente sus recetas ella compró una máquina K8 e instaló en su negocio.

Su salud ha mejorado mucho y está extremadamente feliz con la decisión de haber incorporado agua kangen en cada cosa que sirve. Ahora ella usa el agua en su asombrosa bebida gelatina de hierbas, así como también en sus jugos hechos en casa. Desde que ella misma toma el agua y añadió a su negocio siente más energía, de esta manera esta proveyendo una mejor calidad de productos a sus clientes

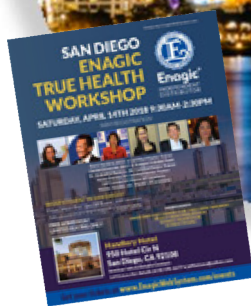
y cree mucho más en agua kangen, ella quiere compartir esta agua con todos sus amigos y familiares.



Branch News

San Diego, CA USA

UNA SORPRESA GRANDE San Diego

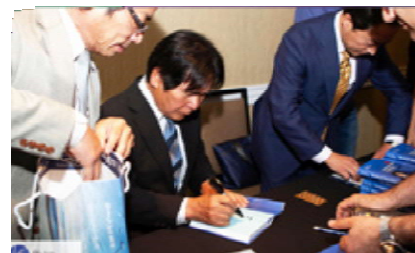


El taller “La Verdadera Salud de Enagic” ha sido una manera muy eficiente para introducir nuevos prospectos a la compañía y al agua Kangen. También ha sido una excelente oportunidad tanto para los nuevos como para los antiguos distribuidores de unirse y aprender unos de otros. En la mitad del mes de abril se llevó a cabo un evento en San Diego, California, Estados Unidos. Este taller en particular fue un poco diferente, ya que contó con algunos de los distribuidores más exitosos de todo el mundo, incluyendo al 6A11-6 Romi Verdera de Nueva York y al 6 A17-4 Daniel Dimacale de Newport Beach, California. Los participantes estaban preparados para ser deslumbrados por estas potencias pero ellos no estaban preparados para el especial invitado sorpresa.



A medida que el evento se desarrollaba, todos quedaron conmovidos y emocionados al conocer que el CEO de Enagic, el señor Ohshiro era el invitado especial del evento, recibido con un estruendoso aplauso de casi 200 personas asistentes, fue un hecho

El evento fue un gran éxito y los asistentes invitados tuvieron la Oportunidad única de tener el potencial y futuro de Enagic explicado personalmente a ellos por el hombre que lo fundó. ¡Gracias señor Ohshiro por su continuo apoyo y dedicación a los distribuidores de Enagic, no solamente en San Diego sino alrededor del mundo!



seguro que el señor Ohshiro supo cuanto apreciaron su participación en el evento. El señor Ohshiro tomó el escenario por 25 minutos y dio un inspirado discurso acerca de Enagic, agua kangen y la Verdadera salud. Él explicó que era su sueño que tanto los clientes como los distribuidores pudieran usar lo que Enagic tiene para ofrecer para hacer cambios positivos en sus vidas. El concepto de verdadera salud fue creado para ayudar a la gente a reconocer las diferentes facetas de la salud y que si parte de su vida no es saludable, estas pueden afectar negativamente a las partes saludables. Después del discurso del señor Ohshiro la gente murmuraba con emoción.

Continuando con el horario los presentadores programados subieron al escenario y entregaron excelente información relacionada con los productos de Enagic y la oportunidad de un lucrativo negocio. Al terminar el evento pidieron al señor Ohshiro que firme las copias de su libro “Saciando la Sed Global por el Éxito” lo cual él estaba muy feliz de hacerlo.



Branch News

Filipinas



Una de las mejores maneras de unificar a las personas es presentar a ellas una causa común que todos puedan perseguir. Esto es lo que paso recientemente en Filipinas. Como en cualquier negocio hay altos y bajos, buenos meses y muy buenos meses. Los distribuidores de Filipinas parecían estar experimentando uno de estos intervalos en la producción, entonces los empleados de la compañía y algunos de

nuestros distribuidores líderes locales decidieron tomar acción e iniciar una nueva campaña para reiniciar el deseo y la esperanza. El mundo “sonríe” fue el lema de la campaña que describe a la gente de filipina que generalmente son amigables y acogedores, cada sonrisa representa buena voluntad y amor, felicidad y diversión y el sincero deseo de ayudar a otros. De esto la campaña YO AMO FILIPINAS



Los eventos YO AMO FILIPINAS han tenido casi 3000 asistentes desde que comenzaron y se espera incluir oradores invitados y presentadores de otros países en los futuros eventos.

El resultado de esta campaña es indiscutible. Nosotros siempre estamos sorprendidos por lo que nuestros distribuidores pueden lograr cuando ponen su mente en algo y trabajen juntos. Los líderes de Filipinas han establecido un excelente ejemplo de cómo ¡Los esfuerzos unificados y la cooperación pueden conducir a un gran éxito!

Para que esta campaña de resultados, todos los distribuidores líderes necesitaban tener el mismo objetivo y trabajar juntos para unir fuerzas en sus reuniones, entrenamientos y seminarios. Originalmente ellos sentía como si estuvieran compitiendo entre ellos por los clientes, pero pronto se dieron cuenta de que con tal apertura del mercado, era mejor para todos el interés de unirse y vigorizar distribuidores nuevos y antiguos y la mejor manera de asegurar el incremento de la producción era trabajar juntos. Ellos empezaron con un coordinado evento a mediados del 2017 y continuaron trabajando juntos en pequeños y grandes seminarios, entrenamientos y conferencias de distribuidores a través de las Filipinas en Manila, Davao, Cebu, Quezon, Bacolod, General Santos, Cagayan de Oro, Lloilo y Ripa. Cada evento regional fue el precursor para el masivo evento que se llevó a cabo en Abril del 2018 en el SM AURA SMX Centro de Convenciones en Manila. El 8 de abril del 2018 más de mil asistentes vinieron para juntos celebrar su amor por el país, por sus conciudadanos y su amor por Enagic y Kangen Water. Como resultado de los eventos “YO AMO FILIPINAS” hay una fuerte conexión y enlace ente los distribuidores, los líderes están trabajando juntos por el bien común de cada uno en las Filipinas y la pasada rivalidad ha sido remplazada por la participación y unidad, lo cual dirigió a un drástico incremento en la producción. Cuando el señor Ohshiro sugirió los distribuidores “Vamos a Unificar” ellos sabían exactamente acerca de que ellos estaban hablando. ¡Cuando las personas trabajan juntos su esfuerzo beneficia a todos!





Branch News

Filipinas

¡Distribuidores 6A2-3 en la Filipinas están haciendo del negocio de Enagic un asunto de familia!

Crear un negocio exitoso es el sueño de cualquier emprendedor y, en algunos casos, un negocio próspero se pasa de una generación a otra. Pero imagina ser capaz de compartir el éxito de tu negocio con tus seres queridos ahora mismo, y no queremos decir solamente dar dinero a los miembros de la familia como una especie de caridad. Nosotros nos referimos a ser capaces de ayudar a las personas que nos importa a conseguir sus propios logros y éxitos mientras consigues tu propio éxito. Unas pocas familias filipinas decidieron no solo imaginar, ellas tomaron acción y lo hicieron.

6A2-3 Kristofferson "Koko" P. Elma



Mi primer encuentro con este impresionante producto fue a mediados del año 2012. Un amigo me llamó y me dijo que quería verme por algo muy emocionante y que quería traermé un poco de una agua especial. Mi amigo es el rey de la fortuna y juntos con Jon Christofer Lim vinieron a mi casa y compartieron información conmigo, yo ya era familiar con ventas directas y reconocí el potencial en ese momento. Yo estaba impresionado con el producto sabiendo que el agua y la salud son dos cosas que verdaderamente cada uno necesita. Pero, fue el plan de compensación lo que más me impresionó y cuando encontré que el plan de compensación realmente había sido patentado ¡estaba completamente vendido! Reconociendo el potencial del negocio de Enagic me inspiró a tomar acción, pero mi deseo de hacer mi negocio exitoso surgió de algo más profundo. Honestamente, era un "deber" para mí, ya que había perdido todo como resultado del juego. Yo había puesto mi mundo entero de cabeza y esto era esencialmente volver a empezar. Conocer este producto de calidad, con su increíble plan de compensación, me dio esperanza; algo que casi había perdido por completo. Afortunadamente, aún tenía mi querida familia que estaba deseosa de perdonar los errores mi pasado y se arriesgaron ayudándome. De hecho, sin mi papá mi viaje habría terminado antes incluso de empezar.

Creo que uno de los aspectos más importantes para lograr el éxito es "mostrarse", lo que significa que si realmente quieres tener éxito, debes estar dispuesto a participar en el trabajo. Esto no es un proyecto de "volverse rico rápidamente"; esto es un legítimo negocio y requiere un comprometido esfuerzo para producir resultados.



Continúa mostrándote, ponte a trabajar, no te rindas y, finalmente, ¡el éxito será tuyo! ¡Eso es lo que creo, porque eso es exactamente lo que me sucedió! Uno de los más inesperados beneficios de mi negocio Enagic fue que miembros cercanos de mi familia estaban volviéndose distribuidores y alcanzando su propio nivel de éxito. En circunstancias "normales", el éxito de un negocio no es algo fácil de compartir con los demás, más allá de simplemente dar dinero. Pero, yo fui capaz de dar algo mucho más valioso que el dinero, les brindé la oportunidad.



Y después que mis seres queridos fueron parte de mi negocio, estaba aún más decidido a ayudarlos a experimentar todo lo que el éxito puede traer. "¡Estoy muy orgulloso de todos ellos y estoy agradecido por haber sido introducido en el negocio que ha cambiado todas nuestras vidas! "



6A2-3 Eugenio



En septiembre del 2010 yo compré mi máquina y empecé mi negocio Enagic. Yo siempre había soñado con volverme exitoso algún día y cuando me presentaron Enagic, alcanzar mis sueños, en realidad, parecía posible. Todo lo que tenía que hacer era dejar a un lado cualquier duda sobre mí mismo y

superar mi propia falta de experiencia, que no siempre fue fácil. A veces, el mayor desafío al que se enfrentan las personas no está frente a ellas, sino detrás de ellas; en su pasado. Nací dentro de una familia muy pobre en las Filipinas y me casé muy joven. Si nunca has experimentado luchas económicas severas, puede ser difícil de comprender completamente las duras realidades que lo acompañan. Cuando se vive en pobreza, muchas decisiones están basadas en la necesidad y no en el deseo. Si las únicas opciones son ir a la escuela o poner comida en la mesa, tú ayudas a poner la comida en la mesa. Esta fue mi realidad y un estigma que yo había llevado conmigo desde mi infancia.



Yo no terminé la escuela elemental y mi esposa solo había terminado su segundo año de colegio; nos dimos cuenta de que nuestra educación formal no sería suficiente para crear el estilo de vida de nuestros sueños. Mi esposa era una vendedora de la calle, vendía cualquier cosa que ella podía y yo trabajaba como mesero. Cada mes a veces ganábamos lo suficiente para sobrevivir. .

Hasta que encontré Enagic, ¡eso es! Mi esposa, Richelle, estaba familiarizada con muchas compañías de venta directa, por lo que estudió el plan de compensación de Enagic y se convenció de que podíamos construir un negocio sólido y próspero.

Decir que construir nuestro negocio no fue fácil sería una subestimación masiva. Nosotros no teníamos dinero incluso ni para pagar el jeepney el cual es una forma de transporte público en las Filipinas. De hecho, tuve que pedir dinero prestado solo para poder visitar a nuestros clientes potenciales y realizar una demostración para ellos. ¡Pero valió la pena cada onza de esfuerzo y cada lucha que enfrentamos!

Muchas personas empezaron comprando las máquinas y decidieron convertirse en distribuidores, y por primera vez, estábamos en el camino hacia la vida que siempre habíamos soñado.

Nosotros habíamos trabajado muy duro y habíamos creado una vida completamente nueva para nosotros. Me siento muy bendecido de haber conocido a Enagic y estoy muy agradecido tanto por los miembros de mi



familia como por mi nueva Familia "extendida" Enagic. Soy una prueba viviente de que si trabajas duro y mantienes el rumbo todos pueden alcanzar el éxito. Paré de dejar que mi pasado dicte mi futuro y tomé el control de mi destino financiero y sé que tú también puedes. Para alcanzar el éxito con Enagic, solo cree en ti mismo, ¡céntrate, actúa y disfruta el viaje de tu vida!





Branch News

Canadá

6A2-3

Lani Whigan-Tamayo

Yo empecé mi viaje en Enagic al principio del 2007 y no podría haber sido en un mejor tiempo. La compañía con la que yo había estado trabajando cerró y yo estaba orando por una nueva oportunidad. Estaba buscando algo nuevo lo cual podría ayudarme a dar a mi familia algún alivio económico y una seguridad financiera para el futuro. Yo creo que es verdad que cuando una puerta se cierra otra se abre; si tú estás atento.



Después de buscar un sinnúmero de negocios finalmente encontré Enagic. La verdad que cuando entré por primera vez en el negocio no estaba seguro exactamente cómo funcionaba el lado comercial y qué implicaba; más estaba cautivado por la potencial oportunidad. Empecé a compartir agua

Kangen con cada uno que conocía, lo que ha llevado a una mejor calidad de vida tanto para mis amigos como para mi familia. Era solo cuestión de tiempo hasta que comenzaron a preguntar cómo ellos también podrían involucrarse. Sin darme cuenta, ¡había estado trabajando todo el tiempo simplemente dándole el agua a la gente que pensé que realmente podría usarla!

Aunque tuve mis problemas. Siempre he tenido la idea de "sin dolor, no hay ganancia" y esto sonaba verdad también. A veces, mi esposo tenía que irse por largas temporadas para ayudar a que nuestro negocio realmente despegue y estar separado por tanto tiempo fue especialmente difícil para mí, yo estaba trabajando en nuestro negocio local y cuidaba de mis niños. Con persistencia y determinación funcionó.

Ambos pusimos nuestra nariz en la piedra de afilar y trabajamos duro para mantener todo a flote y definitivamente ha valido la pena. Aprendimos rápidamente que no podríamos hacer esto solos y abordamos cada desafío como equipo. ¡Cada nuevo miembro del equipo traía consigo una emocionante

energía, lo cual daba un nuevo soplo de vida a nuestro negocio y nos animaba a ir cada vez más allá! Fue en diciembre del 2017 que conseguimos nuestro objetivo de convertirnos en 6 A2-3 no podríamos haber sido más felices.

A menudo me pregunto cómo conseguimos llegar donde estamos y no es tan complicado como se puede pensar. Cuando te das cuenta que tu camino al éxito está ayudando a otros esto se vuelve natural. ¡Siempre me aseguro de que aquellos que llevo al negocio estén rodeados por un equipo servicial que también quiere su propio éxito! "¡Sé que al difundir el mensaje de la verdadera salud puedo llegar a 6A2-4 y más allá, ¡y ustedes también pueden hacerlo!"





Branch News

Australia

6A Marilyn Mazzer

La determinación conduce a los resultados

Mi primera revelación de Enagic y agua kangen fue cuando Marilyn Kemp, una 6 A2 y top líder en Canadá se conectó conmigo en facebook. Ella compartió información acerca del agua Kangen y me explicó como la deshidratación podría estar jugando un papel muy importante en la salud de mi padre.

Hice investigaciones sobre formas alternativas de cuidado para mi padre antes y esta nueva información se

alineó perfectamente con mis hallazgos. Poco después de esto, le di agua a mi padre y, al igual que Maryln, explicó, una vez que estuvo bien hidratado, comenzó a prosperar. ¡De hecho, él terminó trabajando en el negocio conmigo y ha alcanzado el rango de 6A!



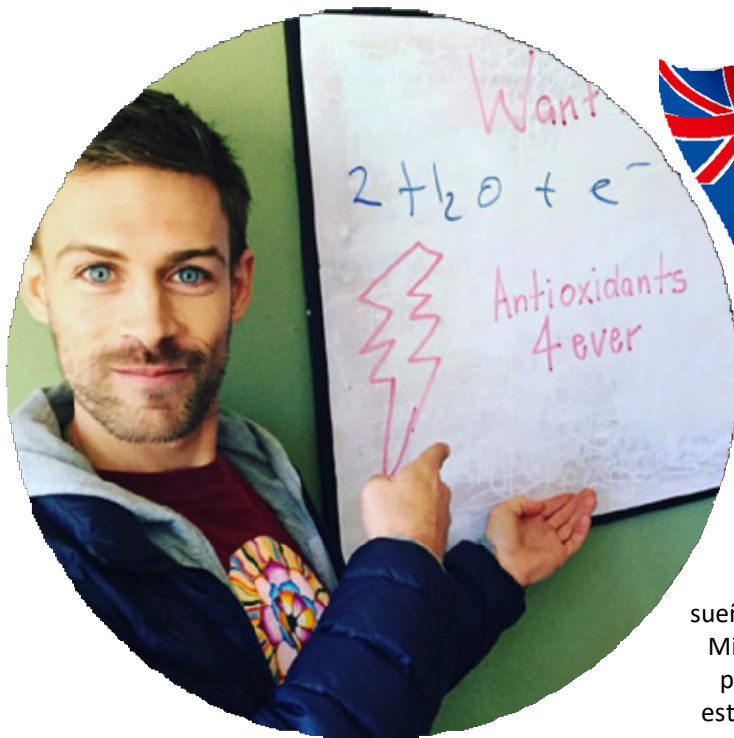
Yo también terminé trabajando con una amiga cercana llamada Josefa y lo ayudé a convertirse en 6 A. Yo estaba muy orgullosa de mis amigos y mi familia por el trabajo que ellos habían

hecho y por todo lo que ellos han conseguido. En ese momento, no me di cuenta de cuánto había hecho realmente, ya que es muy fácil descartar o minimizar nuestros propios esfuerzos; pero lo que había logrado se hizo evidente cuando me di cuenta de que al ayudar a otros a convertirse en 6A, ¡yo también me convertí en 6A! En pocas palabras, estaba sorprendida. Me había centrado tanto en ayudar a mis amigos y familiares a tener éxito que ni siquiera me había dado cuenta de lo mucho que había logrado.

Yo no estaba contenta aún, sabía que puedo hacer más, lo cual ayudaría incluso a más gente. Fue en ese momento que comencé a trabajar para ir a 6A por

segunda vez. Empecé a viajar por toda Australia y ahora tengo miembros del equipo desde Queensland, hacia abajo por la costa este hasta Sydney y Melbourne. ¡En mis más recientes esfuerzos me he abierto paso por el Líbano y Nueva Zelanda, donde actualmente estoy construyendo fuertes y motivados equipos! ¡Juntos creciendo con mi equipo, sé que podemos difundir el mensaje de la Verdadera Salud y como resultado crear un mundo mejor!





Branch News Australia

6A Carl Maxfield

Él no dejaría que su vida se fuera por un desagüe!

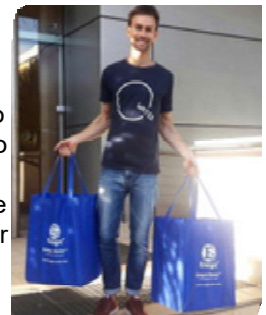
“Permítanme empezar diciendo que tan solo ser capaz de escribir esto es un honor. Nunca habría pensado que estaría viviendo el estilo de vida de mis sueños en estos tiempos inciertos y rápidamente cambiantes. Mientras crecía en Sídney me entrenaba y trabajaba como plomero. Para ser honesto yo no era el más feliz con ese estilo de vida y sentía que necesitaba un cambio para sentir que realmente había aprovechado mi potencial.

A la edad de 21 años después de mi examen final, me embarque en un avión hacia una nueva vida. Empecé a buscar el lado más holístico de la vida; yoga, meditación, nutrición, hierbas y permacultura. A pesar de esto sentía que aún algo estaba faltando. Mientras la eco construcción en México, encontré un hombre sorprendente llamado Rysheak Lightwon quien me introdujo al agua kangen. Empecé tomando el agua y en unas dos semanas, mi vida había cambiado completamente. Estaba experimentando una claridad física y mental no creía que esto fuera posible. Había encontrado la pieza faltante.



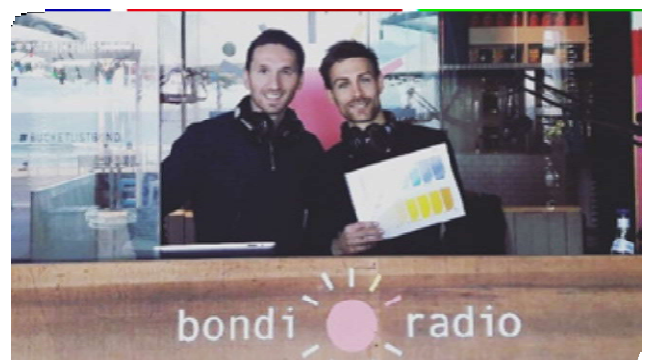
Fue en este momento que Rysheak me hizo una serie de preguntas provocadoras. ¿Cuáles eran mis pasiones? ¿Donde yo querría estar en cinco años? ¿Cómo me guataría estar contribuyendo a la vida de las personas? Yo noo estaba seguro pero podía sentir que quería hacer algo más por mí mismo y por el mundo. Luego me mostraron el plan de compensación de Enagic y ¡realmente me lanzó a un bucle! Miraba esto una y otra vez y todavía pensaba que era demasiado bueno para ser verdad. Para mi suerte yo estaba equivocado. Mentiría si dijera que la construcción de mi negocio de Enagic ha sido todo viento en popa y que no he experimentado mi parte de desafíos.

Antes de esto, solo había trabajado como plomero; no pensé que tenía las habilidades comerciales, financieras o incluso sociales necesarias para este tipo de trabajo. Pero eso no me hizo desistir. Yo sabía que este tipo de cosas toma tiempo para despegar y podría desarrollar estas habilidades de un duro trabajo y determinación.



Es verdad que tuve mis altibajos, pero sabía que todo esto sería lo mejor. Enagic me ha ayudado no solo financieramente sino personalmente también. ¡Me ha ayudado a ser mejor yo y me he convertido en el combustible de mi cohete de éxito!

Ahora he difundido este mensaje por partes de Europa, América del Sur, América del Norte y, por supuesto, mi tierra natal Australia. Estoy mirando hacia adelante para crear incluso un equipo más grande para continuar esparciendo el mensaje de la Verdadera Salud e introducir más gente al poder de agua kangen, ¡Cuidado! 6 A2-3, allá voy.





Branch News

Campeonato de Enagic Junior

La Academia de Golf Enagic - ¡Un golpe de genio!

La oportunidad puede venir de muchas maneras: algunas veces está en un interesante negocio, a veces se encuentra con el amor de tu vida, algunas veces solo está en el lugar y en el momento correcto, pero a veces es simplemente tener la oportunidad de dejar que tus talentos naturales te lleven a lugares que nunca podrías haber soñado. Esto es lo que motivó al señor Ohshiro para empezar la academia de golf de

Enagic. Un ávido jugador de golf, el Sr. Ohshiro quería un programa que permitiera a los talentosos, los jóvenes golfistas no solo tener la oportunidad de aprender cómo mejorar y dominar su juego de golf, sino también a potenciar sus habilidades en el campo para recibir atención internacional en torneos de todo el mundo.

Recientemente se llevó a cabo un torneo en el E8PA Country Club de Enagic en Okinawa. El campeonato Enagic Junior Asia Qualifying 2018 fue patrocinado y alojado por Enagic en el hermoso complejo turístico, con 80 participantes viniendo desde lejanos lugares como Tailandia, Filipinas, Indonesia y Malasia, esto fue realmente un espectáculo. El señor Ohshiro, incluso se tomó tiempo de su extremadamente ocupado horario para mostrar su apoyo a estos buenos jóvenes. “Yo amo el juego del golf” dijo el señor Ohshiro, “es un juego desafiante, de gran ejercicio y el hermoso entorno del campo es vigorizante. Pero, la Academia de Golf Enagic y los torneos patrocinados de Enagic fueron creados para dar a estos jóvenes golfistas no solo la oportunidad sino aún más. Aprender a crecer y brillar. Nuestro mundo recompensa el talento, pero solo si eres el mejor. Yo estoy orgulloso de ser parte de la ayuda a estos aspirantes jóvenes golfistas aspirantes a convertirse en lo mejor que ellos puedan. Es posible que uno de estos jóvenes pudiera convertirse en un golfista profesional, lo cual es un futuro que ellos no podrían haber tenido; si ellos no hubieran aprendido en la academia de golf de Enagic y no hubieran tenido la oportunidad de participar en torneos como estos”. De hecho, La Academia de Golf Enagic EGA (por sus siglas en inglés) está celebrando el nacimiento del primer golfista profesional, Hina Arakaki el pasado julio del año 2017.





Los mejores competidores se han ganado la oportunidad de jugar en la final, en los Estados Unidos, en el increíble Coto de Caza Golf and Racquet Club en California. ¡Felicitaciones a todos los golfistas, estamos muy orgullosos de todos ustedes y les deseamos la mejor de las suertes!



Rumbo a 6A

Lluvias de abril traen flores en mayo... Lecciones desde una quintilla

Enagic es muy afortunada por tener distribuidores líderes con una amplia experiencia en ventas directas. Estas personas han decidido compartir su conocimiento con sus distribuidores seguidores. Este artículo ha sido creado con el aporte de distribuidores líderes sobresalientes de todo el mundo.

Has escuchado alguna vez la frase ¿“Las lluvias de abril traen flores en mayo”? El dicho se remonta a Inglaterra, donde abril es un mes muy lluvioso, y se ha dicho durante siglos, especialmente en esta época del año. Suele decirse, que un día lluvioso y triste se iluminará al mirar la belleza que la lluvia traerá en el futuro. Esta frase también es una metáfora de cómo un período de incomodidad o tristeza a menudo puede conducir a un momento de felicidad y alegría. La definición literal podría ser que la lluvia que viene en el mes de abril provee el agua y la nutrición que las flores necesitan para florecer en mayo.

En Enagic, esta vieja frase representa más que solo intentar mirar el lado positivo de las cosas. Algunas veces si pensamos un poco más profundo, podemos descubrir como los viejos dichos se resisten al paso del tiempo y aplican específicamente a los que hacemos. Así como proveyendo agua, “lluvias de abril” pueden traer una venta en el futuro, “flores de mayo”. Esta reflexión encaja perfectamente con la idea de que los resultados de las acciones de hoy pueden tomarse algún tiempo para materializarse, es decir, es como si estuviéramos plantando semillas. Ningún agricultor en su sano juicio pensaría jamás que si plantan semillas hoy, mañana obtendrán una cosecha; veamos qué tienen en común la jardinería y el éxito en el negocio de Enagic y qué lecciones podemos aprender.

Ubicación: para que un jardín florezca necesita estar en un lugar correcto, lo que podemos entender es que el crecimiento del jardín a menudo se produce en la mejor ubicación. La ubicación necesitará suficiente luz solar. El acceso para la luz del sol es el factor más importante para el éxito del jardín. Por lo tanto, la ubicación es de vital importancia. Si quieres que el jardín de Enagic crezca debes ser visto por otras personas como la luz del sol de tu negocio, Sitúa tu jardín Enagic de tal manera que reciba la mayor cantidad posible de luz solar. Tierra: más allá de ser físicamente la base del jardín, la tierra también provee los nutrientes que las plantas necesitan para crecer. En el negocio Enagic tú eres la tierra. Tu conocimiento, experiencia y pericia son los nutrientes para los distribuidores.

Labranza: Esto es simplemente preparar el suelo para plantar. Remover y limpiar la tierra facilitará el crecimiento de las raíces. Añadir fertilizantes para proporcionar nutrientes al suelo.

Preparar los surcos: Para que cuando las semillas estén plantadas tengan la facilidad para desarrollarse. Todo esto es solamente un proceso de preparación, lo cual deberíamos hacer.

Aprender tanto como se pueda, para ser capaces de compartir una mejor y actualizada información. Si planea usarlos, obtenga materiales de marketing, como folletos, y tenga extras a mano para los nuevos miembros del equipo. Averigüe qué recursos locales están disponibles para los distribuidores; como reuniones o demos, almuerzos, capacitaciones, oficinas corporativas, líderes de distribuidores locales, etc. Si vamos a recomendar algún evento local, asegúrese de haberlo revisado personalmente que sea adecuado para sus distribuidores o invitados. Si planeas compartir agua, reúne las herramientas necesarias, como bolsas de agua y botellas, de modo que estén listas para ser usadas por ti y los nuevos miembros de tu equipo.

Plantar las semillas: las semillas del jardín del negocio de Enagic son los prospectos. Igual que en un jardín real, si quieres lo mejor para que tus semillas echen raíces y crezcan deberías intentar usar las semillas de la más alta calidad. Mira a las personas que han alcanzado el éxito y acércate a quienes respetas y no tengas miedo de buscar las mejores semillas para tu jardín. Una vez que plantas la semilla, los cuidados que proporciones influirán notablemente en los resultados finales. Si estas gustoso de ofrecerles cuidados regando y desherbando el área, la semilla tiene la posibilidad de un mejor crecimiento. Si quieres que los prospectos, las semillas, tengan un buen crecimiento y una gran cosecha bríndales los mejores cuidados.

Regar: esto suena exactamente a compartir el agua. Proveer el agua ha sido una manera efectiva de construir el negocio de distribuidor de Enagic por años.

Recuerda que las propiedades del agua son más fuertes cuando el agua es fresca, entonces cuando compartas el agua intenta que esta sea lo más fresca posible, La mayoría de los distribuidores ofrecen un suministro de agua de tres a cuatro días.

Como distribuidor de Enagic debes esforzarte por ser el mejor “jardinero” si realmente quieres cada mes puede ser abril, la cantidad de lluvia disponible depende completamente de ti. Cuando estás preparado tus acciones y las del equipo entero, puede crear una lluvia torrencial de agua de Kangen, que puede conducir a una cosecha abundante para que todos disfruten.

Historia de Éxito

¡ Mezclar cosas puede conducir a resultados sorprendentes!

Ohshiro es muy fanático de la comida de Okinawa; por algunas razones, para empezar, porque es saludable y baja en calorías, es preparada con deliciosos ingredientes nativos de las islas tropicales cuyo sabor es incomparable, pescado, vegetales (muchos de los cuales son traídos de la isla principal de Japón por vía aérea), sake. Si su comida es acompañada por el sonido del sanshin muy pronto se le dibujará una amplia sonrisa en su rostro. Algunos de los más famosos platos populares de la cocina de Okinawa es el Chanpuru, chanpuru goya (hecho con goya o calabaza de melón amargo) y tofu chanpuru, que puede ser preparado, por cualquier persona, y en el tiempo y lugar deseado su sabor siempre es bueno. Chanpuru es similar al plato coreano llamado bibimbap.

Como ya nos estamos familiarizando con varios aspectos del estilo de gestión de Ohshiro, queda claro que él toma un enfoque tipo chanpuru. Chanpuru, es la mezcla equilibrada de muchos ingredientes para asegurar su gran sabor y de esta manera permitir que ningún ingrediente ahogue a los demás; si preparamos chanpuru

con brotes de frijoles, tienes que asegurarte que el tofu no pierda el distintivo sabor, mientras complementa y realza el sabor de los brotes; a su vez, los brotes de frijoles tienen que hacer el mismo trabajo con el tofu, de lo contrario el plato tendrá solamente el sabor de uno de los dos ingredientes, el

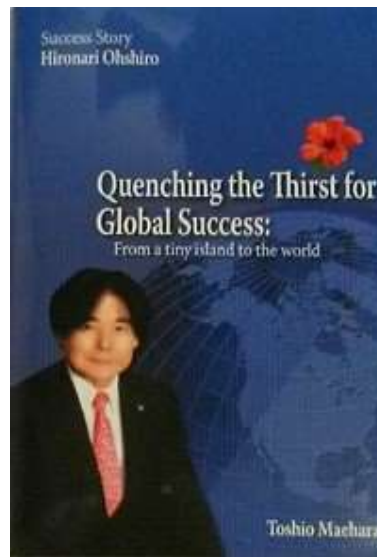
propósito de hacer chanpuru se perderá. Lo mismo podemos decir de los otros tipos de chanpuru. Debo recalcar que el aspecto más importante a la hora de hacer chanpuru es usar ingredientes distintos unos de otros.

Ohshiro con frecuencia mezcla el personal al estilo chanpuru, con el objetivo de obtener el mejor rendimiento posible de cada miembro del personal, pero tiene que repetir su chanpuru para reorganizar a menudo, porque ese personal no está funcionando tan bien como podrían, esto es un proceso interactivo pero con un

propósito premeditado, a algunos empleados no les agrada y reclaman por supuesto.

Él también toma el enfoque chanpuru para el marketing. La idea de la comisión de chanpuru fue buena, uniendo la comisión de las ventas de las máquinas de agua Kangen con la comisión de las ventas de cúrcuma. El chanpuru solía definirse como algo barato que se podía hacer con ingrediente que sobraban,

pero como el interés de este plato ha crecido, ahora es considerado como un delicioso y saludable plato, tal parece que si cambiamos la manera de ver las cosas, cambia la manera que sentimos también.



Como se ha citado anteriormente hay un extracto del libro "Saciando la Sed Global por Éxito" la historia de éxito de Hironari Ohshiro. Este libro está lleno de increíble lecciones y motivadoras historias y las acciones que fueron tomadas para crear Enagic.

Algo que deben tener los distribuidores, este material está disponible en www.enagic.com/shop.

También se encuentra disponible en chino, italiano, francés y español.

Para mayor información contáctese con la oficina de su sucursal.



Distributor News

Logos aprobados por Enagic

¡Enagic se complace en anunciar que se ha lanzado el nuevo logotipo de distribuidor del que se ha estado escuchando! Para permitir a los distribuidores crear su propia identidad de mercado, Enagic ha diseñado un atractivo y profesional conjunto de logos de marca de distribuidor, que ahora están disponibles para que los distribuidores los descarguen y los utilicen. Ahora los distribuidores de Enagic podrán usar el logotipo del distribuidor de su elección, al hacer tarjetas de negocios y en sus esfuerzos de marketing. La incorporación del logotipo de distribuidor independiente aprobado es un paso emocionante hacia la marca de la increíble oportunidad de negocio de Enagic. Ahora que los distribuidores tienen su propio logotipo de la marca, ya no se permitirá el uso del logotipo corporativo de Enagic.

[Contáctese con la oficina de su sucursal](#)



Do you know of excellent restaurants serving Kangen Water®?

Help them get recognized by featuring
an official "**Proudly Serving Kangen
Water**" sticker at their location!



Have the restaurant connect with us to verify their corporate name by email to marketing@enagic.com and in no time, we'll send out their official sticker.

HELP SPREAD THE WORD ABOUT KANGEN WATER!

Design by: EnagicWebSystem.com

Congratulations to each of you for your outstanding achievement!

6A

RED SEAMART	Australia
EDITH JACKEL	Australia
LUCIANO MASSAYUKISAKAUE	Brazil
LOUIZA YAU	Canada
MAGDALENA WILLIAMS	Canada
MARIA-RACHEL CACAL	Canada
MYRNA VALENZUELA	Canada
0977999 BCLTD.	Canada
LIONG ERWIN WIJAYA	Canada
YUEN KEIYUNG	Canada
CHENYI ENTERPRISES LTD	Canada
BING CHEN	Canada
YI LAN ZENG	Canada
COURTNEY MCKENZIE	Canada
MICHAEL JOSEPH MARTIN	Canada
RYAN PETERSON	Canada
NATHAN K CORMIER	Canada
CHRISTOPHER A MCCALLUM	Canada
ZACHARY JAMIESON	Canada
WADE LIGHTHEART	Canada
ALEXANDRU KIRALY	Canada
SOON THANH THIEU	Canada
PFISTER WILLIBERT Fa BEAMSTREAM	Germany
MAX KLOMP	Netherlands
BUI HONG THUY	Czech Republic
KIEU VAN HOP	Czech Republic
GABRIELA ROMANESCU	Romania
LUO YAN	Hong Kong

TSE KELVIN	Hong Kong
WATER SELLING WATER LTD.	Hong Kong
TARUN NARAINSINGHADVANI	India
VINAY KUMARR	India
FEBRUYUNG	Indonesia
IWAN SANJAYA	Indonesia
SOMONITA IGEDE	Indonesia
CHEPPY BURHANUDIN	Indonesia
FABIANUS ADISURYONO	Indonesia
FERONICA KRISTOOFER	Indonesia
TJHIA CHRISSELINA	Indonesia
IMAN PRAYOGASUWITO	Indonesia
JAJANG RAHMAWAN	Indonesia
MILA MAYASARISIRODZ	Indonesia
AGUNG BUDI SANTOSO	Indonesia
櫻井貴良	Japan
INSTITUTE FOR FUNCTIONAL MEDICINE	Malaysia
LAWRENCE CUSI	Philippines
JOSEPH ANTHONY ROMENA	Philippines
BUKOH YAU CHENG	Singapore
SUSIE TAN	Singapore
胡嘉芸	Taiwan
WAN QIN CHEN	USA
JENNIFER R. CARLSON	USA
NELLIE VERDERA	USA
DAVID HEIL	USA
DAVID WILKINSON	USA
FREEDOMCAPITALINVESTMENT SOLUTIONS LLC #C	USA

REBECCA SINTHAPANYA	USA
JOSEFINA KELLY	USA
ESTHER T. LARSON	USA
PRISCILLA CAREY	USA
LUIS FERNANDO SANDOVAL	USA
THE POWER OF ONE INC	USA
MICHAEL SBROCHTRUP	USA

FRANCISCO SERRANO	USA
KHOA ANH NGUYEN	USA
TRUWATER INC	USA
HIEN D LE	USA
TEXAS WATER SUPPLY	USA
CONNIE SNISEN	USA

6A2

GLEN M.CUDIA	Canada
WANTING DU	Canada
8PHUNG HUYNH	Canada
MICHAEL DREHER	Canada
DUNG LEVAN	Czech Republic
BINH LUONG NGUYEN	Czech Republic
AGUAS M.D.C.SRL	Romania
LIU YAN	Hong Kong
DRISHTI MALIK	India
CV PRIMAGROUP	Indonesia
ANDI ASNAWANTISOSE	Indonesia

CV LENAKAT	Indonesia
櫻井 玖仁	Japan
KARLEEN JOYELMA	Philippines
PHILIP YIIN CHUNG LEONG	Singapore
FREEDOM CAPITAL INVESTMENT SOLUTIONS LLC	USA
PHYDRO HOLDINGS LLC	USA
CAMILLE IDOMINGO SCHOLZ	USA
KHOA NGUYEN	USA
KATHY VIHO	USA

DARREN JEWERT	Canada
LORENA JIMENEZ MUNOZ	Spain
ROWENA CAMACHO	Philippines
RACE TO FREEDOM INC	USA

MARYJANE CRUZ	USA
ALEC SLEUNG	USA
DIEM THILA	USA
TRI LUU	USA

NICOLE DIMACALE	USA
ELMA KRISTOFFERSON	Philippines

DANIEL R. DIMACALE	USA
--------------------	-----

Enagic®
europe

10
YEAR

ANNIVERSARY

DUSSELDORF, GERMANY

SUNDAY, JUNE 17, 2018

JOIN US DURING THE DAY FOR AN INFORMATIVE BUSINESS TRAINING AND CELEBRATE OUR ANNIVERSARY AND YOUR SUCCESS IN THE EVENING!



THE EVENT WILL BE PRECEDED BY A
LEADERS MEETING (6A AND ABOVE)
ON SATURDAY EVENING.

LOCATION: HILTON HOTEL

Georg-Glock-Straße 20
40474 Düsseldorf, Germany

PARTICIPATION FEE:

Application received by March 31	88 €
Application received by May 31	100 €
Application received in June	130 €

